

**INFORME
DE
CONJUNTURA
2n semestre 2007**

Ajuntament de Sabadell

Correspondència i consultes:

Observatori de l'Economia Local

Promoció Econòmica de Sabadell, SL
Ajuntament de Sabadell
Carretera de Barcelona, 208 bis 08205 Sabadell
A/e: oel@ajsabadell.cat
<http://www.vaporllonch.net>

Als webs vaporllonch.net, sabadellempresa.com i sabadell.cat hi trobareu la versió electrònica de tots els informes publicats.

Edició: Ajuntament de Sabadell
Producció: Promoció Econòmica de Sabadell, SL
Redacció de continguts:

- Cambra de Comerç de Sabadell
- Consell Intersectorial d'Empresaris de Sabadell i Comarca (CIESC)
- Gas Natural SDG, SA
- Companyia d'Aigües de Sabadell SA (CASSA)
- FECSA-ENDESA
- Infonomia. La red de innovadores
- Ajuntament de Sabadell:
 - Promoció Econòmica de Sabadell, SL
 - Informació Corporativa
 - Servei d'Educació
 - Servei de Recollida i Tractament de Residus Sòlids Urbans i Neteja Viària

Exemplars: 450
Impressió: Gràfiques Llopart
Tel. 93 891 03 12 - Fax 93 891 18 93
A/e: grafiques@llopart.com www.llopart.com

Dipòsit legal: B-52.321-2000

© del conjunt Ajuntament de Sabadell
© específic per a cadascuna de les fonts referenciades

La reproducció total o parcial d'aquesta obra per qualsevol procediment, comprenent-hi la reprografia i el tractament informàtic, com també la distribució d'exemplars mitjançant lloguer i préstec, resten rigorosament prohibides sense l'autorització escrita dels propietaris del copyright.

Presentació

Sabadell afronta els reptes de futur marcats per l'actual conjuntura econòmica amb l'objectiu de promoure professionals qualificats i empreses competitives capaces d'afrontar els canvis.

Entre els projectes que poden marcar la diferència en el territori destaca la dotació de més de 800.000 m² de sòl industrial i terciari, la creació del centre d'empreses industrials al polígon de Can Roqueta, les iniciatives territorials relacionades amb les infraestructures o el desenvolupament del Pla d'Innovació de la Conca del Ripoll.

I és que malgrat l'atur i la disminució de l'activitat econòmica a nivell global, la ciutat treballa per impulsar accions adreçades a continuar sent competitiva. Si analitzem l'índex d'especialització de Sabadell respecte els sectors d'activitat podem afirmar que la nostra ciutat es troba per sobre de la mitjana comarcal de manera molt especial en el sector serveis. D'altra banda, segons les últimes dades registrades, el pes de la indústria de nivell tecnològic alt i mig-alt com ara la construcció de maquinària i equips mecànics, entre d'altres, és superior al que registra la comarca i la província.

Aquests i altres indicadors socioeconòmics de la ciutat es poden conèixer a través de l'Informe de Conjuntura de Sabadell. L'Observatori de l'Economia Local de l'Ajuntament elabora aquesta publicació amb la col·laboració d'experts i d'altres agents que operen al territori.

Estructurat en sis grans apartats, el document ofereix comparatives d'indicadors socioeconòmics de Sabadell amb el seu entorn, Catalunya, Espanya i Europa. Fa una anàlisi de l'estructura empresarial de la ciutat i perspectiva de futur així com un estudi del mercat de treball i dels indicadors indirectes —com ara els consums elèctrics, de gas, d'aigua i de vehicles—. A més, mostra l'evolució de la recollida de residus i mostra l'evolució recent de l'habitatge a Sabadell. Així mateix en cada número d'aquesta publicació de conjuntura s'inclou un monogràfic, en aquesta ocasió un resum del llibre Sabadell Innova II, 20 experiències innovadores més de Sabadell i comarca.

Aquest és ja el setzè Informe de Conjuntura que publiquem i correspon al segon semestre del 2007. Es presenta tant en versió paper com en versió electrònica al web <vaporllonch.net> i <sabadell.cat>.

En aquest punt, vull agrair la col·laboració dels membres integrants del Pacte Local per a l'Ocupació a Sabadell com el Consell Intersectorial d'Empresaris de Sabadell i Comarca i els sindicats de CCOO i UGT. També volem agrair el suport de la Cambra de Comerç de Sabadell i dels experts. Un cop més, del treball conjunt, ha sortit un bon projecte.

Manuel Bustos Garrido, Alcalde de Sabadell
Sabadell, juny de 2008

Índex

	Pàgina
Presentació	3
Definicions	7
1. Indicadors socioeconòmics	
Indicadors socioeconòmics de Sabadell	11
Indicadors socioeconòmics de Sabadell comparats	12
Diagrama d'Informació Local de Sabadell	14
Observatori de l'Economia Local	
2. Estructura empresarial	
Introducció	17
Indústria	29
Construcció	41
Comerç i serveis	47
Indicadors de dinamisme empresarial	54
Cambra de Comerç de Sabadell	
Consell Intersectorial d'Empresaris de Sabadell i Comarca	
Observatori de l'Economia Local	
3. Mercat de treball	
Contractació	63
Atur registrat	78
Formació professional reglada i formació universitària	97
Observatori de l'Economia Local	
4. Consum	
Introducció	111
Electricitat	112
Gas canalitzat	114
Aigua	116
Residus	120
Matriculació de Vehicles	123
Companyia d'Aigües de Sabadell SA (CASSA)	
FECSA-ENDESA	
Gas Natural SDG, SA	
Ajuntament de Sabadell (Observatori de l'Economia Local, Servei de Recollida i Tractament de Residus Sòlids Urbans i Neteja Viària)	

5. Habitatge

Introducció	127
Habitatges iniciats i acabats	130
Mercat de l'habitatge d'obra nova	133
Mercat de l'habitatge de segona mà	135
Mercat de lloguer	137

Observatori de l'Economia Local

6. Monogràfic

<i>Resum</i>	145
Sabadell Innova II: 20 experiències innovadores més de Sabadell i comarca.	

Infonomia. La red de Innovadores.

Última Hora	173
--------------------	-----

Definicions

Assalariats

Població de 16 anys i més que du a terme una activitat remunerada per *compte d'altri*. Cal distingir-los dels ocupats en general, concepte que inclou també els que treballen per compte propi.

Aturat registrat

Persona en edat de treballar (16 anys o més) que no treballa, busca feina i està disponible per treballar i es troba inscrita a l'OTG. Inclou tant els que busquen feina per primer cop com els que ja han treballat abans.

Autocontenció

Relació entre els desplaçaments laborals dins del municipi i els desplaçaments laborals totals.

Autònoms

Població de 16 anys i més que du a terme una activitat remunerada per *compte propi*.

Autosuficiència

Relació entre el nombre de desplaçaments laborals en el propi municipi i el total de llocs de treball del municipi.

Contractació registrada

Contractes registrats a les oficines de Treball de la Generalitat.

Dimensió empresarial

Relació entre el nombre total d'assalariats i el nombre total de centres de cotització, d'un determinat territori.

Empreses

Centres de cotització a la Seguretat Social amb *un o més treballadors assalariats*. No s'hi inclouen, per tant, els treballadors autònoms sense treballadors assalariats.

Euríbor

Tipus d'interès d'oferta en el mercat interbancari de l'euro.

Índex d'absorció de la força de treball

Relació entre el nombre de treballadors assalariats i el total d'aturats registrats.

Lloguer mitjà contractual

Renda mitjana pactada en el contracte de lloguer, segons dades extretes de les fiances de lloguer de l'INCASOL

Població activa

Persones de 16 anys i més que treballen o bé que es troben en situació d'atur.

Població desocupada

Persones de 16 anys i més que no treballen, però busquen feina i estan disponibles per treballar.

Població inactiva

Persones de 16 anys i més que es troben en alguna d'aquestes situacions: treballen a la llar, estudiants que no treballen, jubilats o retirats de l'activitat econòmica, incapacitats per treballar.

Població ocupada

Persones de 16 anys i més que han treballat en una ocupació de forma remunerada per compte propi o d'altri.

Taxa d'activitat

Relació entre la població activa i la població de 16 a 64 anys.

Taxa d'atur registrat

Relació entre la població desocupada registrada i la població activa.

Taxa d'atur juvenil registrat

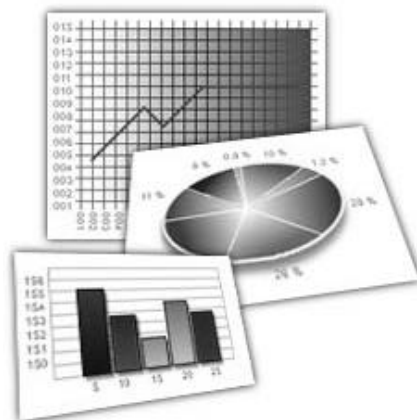
Relació entre els aturats registrats menors de 25 anys i la població activa en aquesta mateixa franja d'edat.

Taxa de temporalitat contractual

Relació entre el nombre de contractes no fixos o de duració temporal i el nombre de contractes total.

Taxa d'ocupació

Relació entre la població ocupada i la població de 16 a 64 anys.



1

Indicadors socioeconòmics

Indicadors socioeconòmics de Sabadell
Indicadors socioeconòmics de Sabadell comparats
Diagrama d'Informació Local de Sabadell

Observatori de l'Economia Local

1. Indicadors socioeconòmics de Sabadell

Indicadors socioeconòmics

Segon semestre 2007

Indicador	Des 06	July 07	Des 07	D % Sem.		D % Anual		Altre període
				Valor	Signe	Valor	Signe	
Població	202.232	203.948	204.734	0,39	↑	1,24	↑	Gen07-Julio07-Gen08
Taxa d'atur registrat								
Sabadell	9,48	9,21	9,75	0,54	↓	0,27	↓	
Vallès Occidental	9,21	9,05	9,40	0,35	↓	0,19	↓	
Barcelona	8,32	8,09	8,41	0,32	↓	0,09	↓	
Catalunya	8,32	7,83	8,48	0,65	↓	0,16	↓	
Espanya	9,30	8,90	9,50	0,60	↓	0,20	↓	
EU 27	7,5	6,9	6,8	-0,10	↑	-0,70	↑	
Atur registrat per sexe i edat								
Taxa d'atur homes	6,80	6,24	7,43	1,19	↓	0,63	↓	
Taxa d'atur dones	12,98	13,11	12,79	-0,32	↑	-0,19	↑	
Taxa d'atur joves	5,57	4,78	5,51	0,73	↓	-0,06	↑	
Atur femení registrat sobre el total %	59,32	61,64	56,82	-4,82	↑	-2,50	↑	
Atur juvenil registrat sobre el total %	9,15	8,08	8,79	0,71	↓	-0,36	↑	
Atur majors +45 anys registrats/total %	46,95	49,21	47,02	-2,19	↑	0,07	↓	
Contractació								
Contractació registrada	18.730	16.866	17.123	1,52	↑	-8,58	↓	4t trim. de 2006 2n trim-4t trim 2007
Taxa de temporalitat contractual % ¹	81,86	83,00	80,62	-1,24	↑	-2,38	↑	
Contractació femenina sobre el total %	52,28	50,81	53,89	1,61	↑	3,08	↑	
Contractació juvenil sobre el total %	32,48	32,44	32,58	0,10	↑	0,14	↑	
Contractació majors 45 anys s/total %	12,15	12,74	13,19	1,04	↑	0,45	↑	
Contractació ETT s/total %	27,10	23,37	22,88	-4,23		-0,50		
Contractació estrangers s/total %	21,44	23,47	21,49	0,06		-1,98		
Estructura empresarial								
Taxa d'activitat	66,47	66,64	73,04	6,40	↑	6,57	↑	1991-1996-2001
Taxa d'ocupació	54,03	51,85	65,37	13,52	↑	11,34	↑	1991-1996-2001
Taxa d'autocontenció	74,06	67,05	66,19	-0,86		-7,87		1991-1996-2001
Taxa d'autosuficiència	67,47	61,47	56,46	-5,01		-11,01		1991-1996-2001
Centres de cotització (INSS)	6.881	6.926	6.820	-1,53	↓	-0,89	↓	
Agricultura	5	6	6	0,00		20,00	↑	
Indústria	1.004	1.002	975	-2,69	↓	-2,89	↓	
Construcció	1.037	1.093	1.061	-2,93	↓	2,31	↑	
Serveis	4.835	4.825	4.778	-0,97	↓	-1,18	↓	
Treballadors assalariats (INSS)	59.362	60.686	58.895	-2,95	↓	-0,79	↓	
Agricultura	8	21	22	4,76	↑	175,00	↑	
Indústria	8.954	9.053	8.636	-4,61	↓	-3,55	↓	
Construcció	6.344	6.474	6.158	-4,88	↓	-2,93	↓	
Serveis	44.056	45.138	44.079	-2,35	↓	0,05	↑	
Dimensió empresarial (assal./empresa)	8,63	8,76	8,64	-0,13	↓	0,01	↑	
Treballadors autònoms	14.648	14.764	14.707	-0,39	↓	0,40	↑	
Consums								
Electricitat (Mwh)	335.244	355.161	338.349	-4,73		0,93		Acumulat semestral
Gas (Milions de Tèrmies)	238	455	241	-47,03		1,26		Acumulat semestral
Aigua (m ³)	6.702.484	6.896.387	6.843.993	-0,76		2,11		Acumulat semestral
Residus sòlids urbans (tones)	39.554	38.352	37.114	-3,23	↑	-6,17	↑	Acumulat semestral
Kg RSU/habitant/dia	1,34	1,36	1,31	-0,05	↑	-0,03	↑	
Habitatge								
Habitatges iniciats ²	1.959	3.028	2.123	-29,89		8,37		Acumulat gener-desembre
Habitatges acabats ²	2.104	2.014	1.932	-4,07		-8,17		Acumulat gener-desembre
Nombre de contractes de lloguer ³	1.435	1.567	1.794	14,49	↑	25,02	↑	Acumulat gener-desembre
Lloguer mitjà contractual (en €) ³	749,96	912,91	959,4	5,09	↓	27,93	↓	

Font: Diputació de Barcelona. Xarxa d'Observatoris del Mercat de Treball de la Província de Barcelona. Elaboració pròpia.

El signe ↑ indica una variació favorable i el ↓ desfavorable. Els indicadors que no tenen signe són de difícil valoració.

1. Percentatge de contractes temporals sobre el total.

2. Habitatges iniciats i acabats durant els anys 2005, 2006 i 2007

3. Nombre de contractes i lloguer mitjà contractual pels anys 2005, 2006 i 2007.

2. Indicadors socioeconòmics de Sabadell comparats

En aquest apartat es presenten una sèrie d'indicadors de Sabadell comparats amb quatre municipis més, que participen en la xarxa d'Observatoris que integren el projecte *El Perfil de la Ciutat. Indicadors Bàsics de Qualitat de Vida*.¹

Aquest és un model senzill que pren en mesura set indicadors disponibles per a cadascun dels cinc municipis. Els seus valors han estat transformats en base 100 per tal de poder-los comparar entre si i representar-los en la mateixa gràfica. El valor òptim per a cada indicador s'ha obtingut calculant la mitjana dels cinc municipis, a excepció de la taxa d'atur registrat en què l'òptim és el 5% (llindar del que es considera com a atur zero).

El llindar òptim per als indicadors queda representat per la línia circular (base 100), mentre que la línia vermella presenta els valors de cadascun dels indicadors. Com més proper estigui el valor a l'òptim o el superi (tant per damunt com per dessota, en funció de cada indicador), millor estarà respecte de la mitjana dels cinc municipis.

Diagrama d'informació local comparada Sabadell, Granollers, Manresa, Mataró i Terrassa

Indicadors	Sabadell	Granollers	Manresa	Mataró	Terrassa	Base
Taxa d'atur	9,8	8,1	8,7	11,3	11,0	5,0
% Contractes indefinits / Total contractes	17,9	12,5	17,0	16,5	16,3	16,0
Preu m ² de nova construcció (2007) / Renda per càpita (2002)	0,34	0,31	0,23	0,40	0,33	0,32
% Variació preu de nova construcció (2002-2007)	116,5	119,9	133,2	133,7	120,0	124,7
% Població extracomunitària / Població total (2007)	8,9	15,0	11,7	13,5	10,8	12,0
% Variació nombre d'ocupats (assalariats+autònoms) 02-07	10,7	15,9	10,7	10,3	11,0	11,7
% Centres de cotització en sectors estratègics	45,9	37,2	39,3	39,3	47,1	41,8
Indicadors en base 100						
Taxa d'atur	195,00	162,80	174,20	226,00	219,80	100
% Contractes indefinits / Total contractes	111,68	77,71	106,13	102,77	101,71	100
Preu m ² de nova construcció / Renda per càpita	105,77	97,20	71,26	124,12	101,64	100
% Variació preu de nova construcció (2002-2007)	93,47	96,18	106,84	107,22	96,29	100
% Població extracomunitària / Població total (2007)	74,41	125,24	97,57	112,95	89,83	100
% Variació nombre d'ocupats (assalariats+autònoms) 02-07	91,72	135,95	90,95	87,70	93,68	100
% Centres de cotització en sectors estratègics	110,01	89,01	94,09	94,19	112,70	100

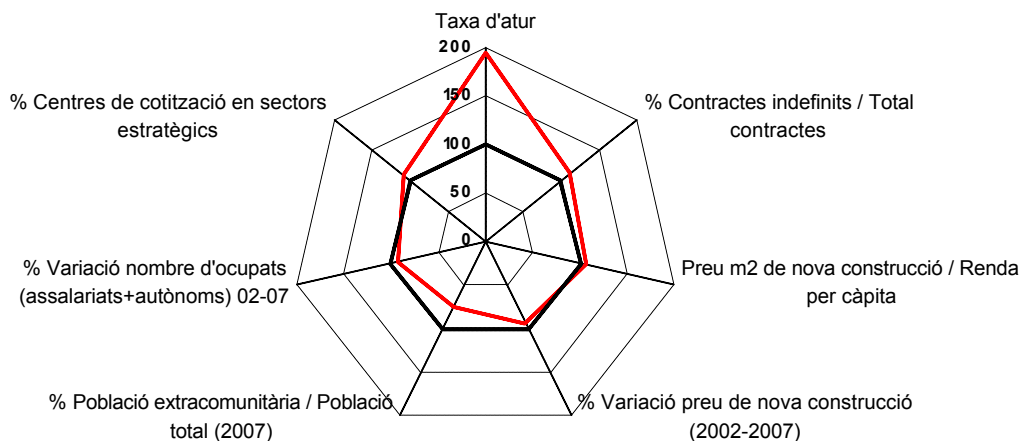
Font: Elaboració pròpia.

Nota: La taxa d'atur s'ha calculat prenent com a referència el 5% que és el llindar que es considera com a plena ocupació.

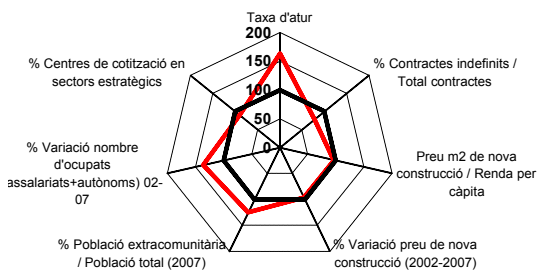
En aquest segon semestre de 2007 s'han incorporat dos indicadors nous: variació del nombre d'ocupats (assalariats més autònoms) i el % de centres de cotització en sectors estratègics (segons el contingut tecnològic: mitjà-alt, alt i intensiu en coneixement). Sabadell continua per sota de la mitjana en el percentatge de població extracomunitària. Actualment la variació del preu de l'habitatge de nova construcció en comparació amb l'any 2002 i la variació del nombre d'ocupats també es troben en aquest segon semestre de l'any per sota de la mitjana. En la resta d'indicadors, o bé està a la mitjana o per damunt d'aquesta.

¹ Projecte en què, a més de Sabadell, hi participen els municipis següents: Barberà del Vallès, Granollers, l'Hospitalet de Llobregat, Manresa, Mataró, Rubí, Santa Coloma de Gramenet, Terrassa, Vic i Vilanova i la Geltrú. Per a més informació, visiteu el web <<http://www.perfilciutat.net>>.

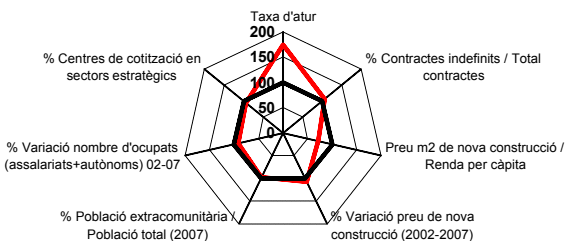
Sabadell



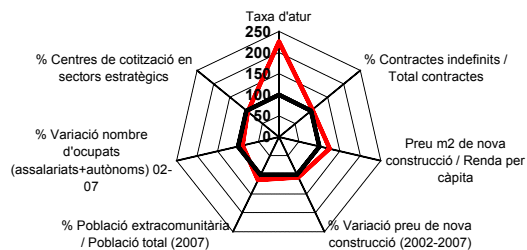
Granollers



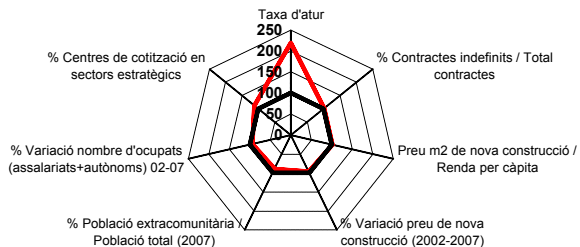
Manresa



Mataró



Terrassa

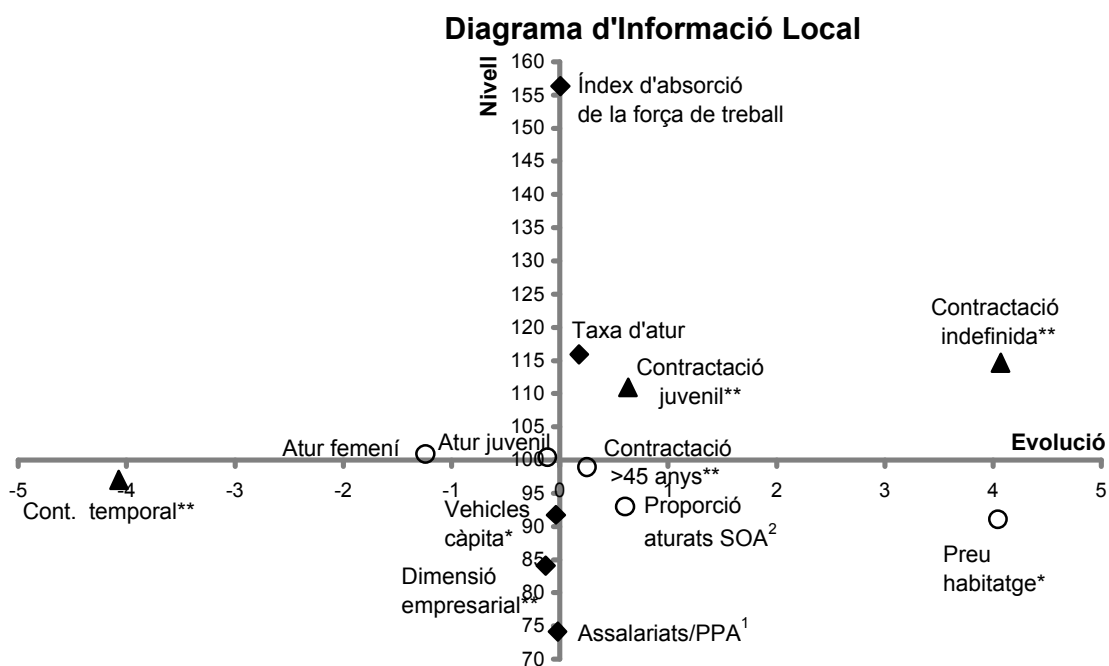


3. Diagrama d'Informació Local de Sabadell

El Diagrama d'Informació Local és una eina estadística² que compara l'estat i l'evolució d'indicadors socioeconòmics de Sabadell respecte dels mateixos indicadors de la província de Barcelona.

A l'eix vertical es presenta l'estat de l'indicador a Sabadell respecte de l'estat del mateix indicador a la província. La posició de l'indicador, per tant, se situarà per damunt o per sota 100 segons es trobi per sobre o per sota del nivell provincial. A l'eix horitzontal es presenta l'evolució de l'indicador a Sabadell respecte de l'evolució del mateix indicador a la província. L'indicador se situarà per damunt o per sota 0 segons que la seva evolució hagi estat positiva o negativa. Per tal d'ajudar la interpretació de cadascun dels indicadors, s'utilitzen símbols de valoració.

El període analitzat varia en funció de cada grup d'indicadors: desembre del 2006 - desembre del 2007 pel que fa als indicadors d'atur i la dimensió empresarial, quart trimestre del 2006 – quart trimestre del 2007 en els indicadors de contractació, total 2005 - total 2006 en vehicles per càpita, i total 2006 - total 2007 en el preu de l'habitatge.



NIVELL: desembre de 2007

EVOLUCIÓ: desembre de 2006-desembre de 2007

1. Població Potencialment Activa (16-64 anys)

2. Sense Ocupació Anterior

*Dades anuals

**Dades trimestrals

◆ Evolució i nivell desfavorable

▲ Evolució favorable i nivell favorable

○ Evolució favorable/Nivell desfavorable o Nivell favorable/Evolució desfavorable

² Model dissenyat per l'Àrea d'Estudis i Planificació de l'Institut Municipal de Promoció Econòmica de Mataró.

Al quadre següent es presenta el resum del nivell i l'evolució dels indicadors:

		EVOLUCIÓ	
		Favorable	Desfavorable
NIVELL	Favorable	Contractació indefinida Contractació temporal Contractació juvenil	Proporció aturats SOA ¹ Preu habitatge
	Desfavorable	Atur femení Atur juvenil Contractació >45	Vehicles per càpita Taxa d'atur Assalariats/PPA Dimensió empresarial Índex d'absorció de la força de treball ²

1. Aturats SOA: Aturats sense ocupació anterior.

2. Relació entre els aturats registrats i els treballadors assalariats (nombre d'aturats per assalariat).

La major part dels indicadors que apareixen en el Diagrama d'Informació Local estan relacionats amb el mercat de treball, en concret nou d'aquests indicadors, tres dels quals es troben en una situació favorable: la **contractació indefinida**, consegüentment la **contractació temporal** i la **contractació juvenil**. N'hi ha tres més que es troben en una situació incerta, ja que tot i que es troben en un nivell superior al de la mitjana provincial, la seva evolució durant l'any ha estat millor que la de la província: **atur femení**, **atur juvenil** i la **contractació de persones amb 45 anys o més**. En la situació contrària es troba l'indicador de la **proporció d'aturats sense ocupació anterior**, en què el seu nivell és inferior al de la mitjana provincial però la seva evolució ha estat pitjor que la de la província. Per últim, els indicadors relacionats amb el mercat de treball que es troben en situació desfavorable tant a nivell com a evolució, respecte de la província, han estat la **taxa d'atur** i l'**índex d'absorció de la força de treball**.

Pel que fa als indicadors que estan relacionats amb l'estructura empresarial, **dimensió empresarial** i la **relació entre el nombre d'assalariats i la població potencialment activa**, ambdues es troben en una situació desfavorable respecte a la mitjana provincial, ja que tant el nivell com la seva evolució durant l'any han estat pitjors que la de la província.

Quant a l'indicador anual del **preu de l'habitatge**, es troba en una situació incerta, a diferència de semestres anteriors, ja que tot i que es troba en un nivell inferior al de la mitjana provincial la seva evolució durant l'any ha estat pitjor que la de la província.

Pel que fa a l'indicador de consum privat, matriculació de **vehicles per càpita**, es tornen a mostrar les dades de l'informe anterior per manca d'informació actualitzada, per tant el valor de Sabadell se situa per sota del valor que marca la província, però el seu creixement és superior al d'aquesta.



2

Estructura empresarial

Introducció
Indústria
Construcció
Comerç i serveis
Indicadors de dinamisme empresarial

Cambra de Comerç de Sabadell
Consell Intersectorial d'Empresaris de Sabadell i Comarca
Observatori de l'Economia Local

Introducció

Segons dades del Departament de Treball, l'any 2007 finalitza amb 3.398.642 de persones afiliades a la Seguretat Social, un 1,8% més respecte de l'any 2006. Aquesta xifra representa un nou màxim observat en un mes de desembre.

En el conjunt de l'Estat, l'afiliació catalana representa el 17,7% (19.195.755 afiliats). Dels 425.496 nous treballadors afiliats a l'Estat, el 14,1% es localitzen a Catalunya.

Per règims, el 80,3% dels afiliats catalans pertanyen al règim general de la mineria i el carbó (2.727.726) i el 17% al règim especial de treballadors autònoms (576.164). El pes de l'afiliació en la resta de règims no supera el 2%. Aquests percentatges es mantenen constants respecte de semestres anteriors.

Per sexes, l'afiliació masculina al règim general representa el 54,6% del total d'afiliats, percentatge que creix fins al 67,5% en el cas de l'afiliació al règim especial de treballadors autònoms.

Respecte del mes de desembre de 2006, es registren taxes de variació positives en el nombre de treballadors afiliats al règim general (2,1%) i al règim especial (2,5%).

Per àmbits territorials, les quatre províncies catalanes registren increments, si bé amb intensitats diferents. Lleida és la que registra un increment més intens del nombre de treballadors afiliats al règim general de la seguretat social (3,3%), mentre que Barcelona és la que registra l'increment menys intens (1,8%). Pel que fa al règim especial de treballadors autònoms, Tarragona és la província que registra l'augment més important (4,4%), mentre que Barcelona registra l'augment menys important (2,1%).

Empreses i treballadors assalariats

L'any 2007 finalitza amb una lleugera disminució del nombre total de treballadors assalariats a Sabadell, després d'assolir el seu màxim en el mes de juny del mateix any. Així, el nombre de treballadors assalariats se situa en els 58.895 ocupats, un 0,8 menys respecte del mes de desembre de 2006. Aquesta dinàmica reduccionista també s'observa en el nombre de centres de treball, que en el mateix període decreix un 0,9%.

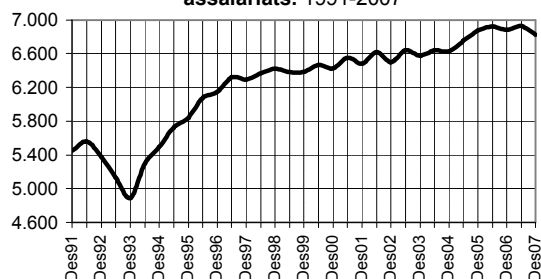
Empreses contractadores i treballadors assalariats per sectors d'activitat Sabadell. Semestres. 1996-2007

	1996		1997		1998		1999		2000		2001	
	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.
Empreses												
Agricultura	4	4	6	7	6	5	5	4	7	6	6	6
Indústria	1.486	1.467	1.469	1.457	1.424	1.405	1.408	1.401	1.367	1.347	1.340	1.309
Construcció	580	571	629	637	670	703	777	815	881	867	933	893
Serveis	4.005	4.103	4.215	4.193	4.265	4.309	4.191	4.165	4.211	4.205	4.273	4.271
Total	6.075	6.145	6.319	6.294	6.365	6.422	6.381	6.385	6.466	6.425	6.552	6.479
Treballadors assalariats												
Agricultura	10	5	11	10	10	12	16	5	12	11	12	12
Indústria	14.347	13.938	13.115	12.873	13.357	13.212	13.715	13.643	13.948	13.230	13.617	13.017
Construcció	3.567	3.180	3.641	3.402	3.882	3.907	4.676	4.968	5.535	5.410	6.105	5.668
Serveis	28.049	28.587	29.297	29.814	30.615	31.459	31.277	32.550	33.295	34.337	34.687	35.029
Total	45.973	45.710	46.064	46.099	47.864	48.590	49.684	51.166	52.790	52.988	54.421	53.726

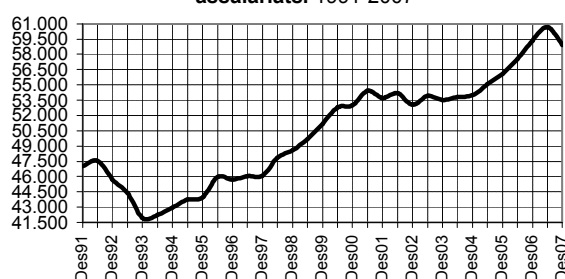
	2002		2003		2004		2005		2006		2007		D%	
	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Sem.	Anual
Empreses														
Agricultura	8	7	8	8	6	7	9	8	5	5	6	6	0,00	20,00
Indústria	1.280	1.233	1.209	1.178	1.164	1.133	1.121	1.098	1.059	1.004	1.002	975	-2,69	-2,89
Construcció	944	927	944	935	979	961	1.008	1.041	1.057	1.037	1.093	1.061	-2,93	2,31
Serveis	4.385	4.332	4.480	4.454	4.488	4.527	4.613	4.726	4.799	4.835	4.825	4.778	-0,97	-1,18
Total¹	6.617	6.499	6.641	6.575	6.637	6.628	6.751	6.873	6.920	6.881	6.926	6.820	-1,53	-0,89
Treballadors assalariats														
Agricultura	16	12	14	14	10	11	15	15	9	8	21	22	4,76	175,00
Indústria	12.529	12.068	12.019	11.450	11.361	10.547	10.267	9.793	9.566	8.954	9.053	8.636	-4,61	-3,55
Construcció	6.002	5.611	5.779	5.476	5.935	5.735	6.279	6.061	6.561	6.344	6.474	6.158	-4,88	-2,93
Serveis	35.642	35.360	36.113	36.583	36.514	37.696	38.519	40.244	41.421	44.056	45.138	44.079	-2,35	0,05
Total	54.189	53.051	53.925	53.523	53.820	53.989	55.080	56.113	57.557	59.362	60.686	58.895	-2,95	-0,79

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Evolució del nombre d'empreses amb assalariats. 1991-2007



Evolució del nombre de treballadors assalariats. 1991-2007

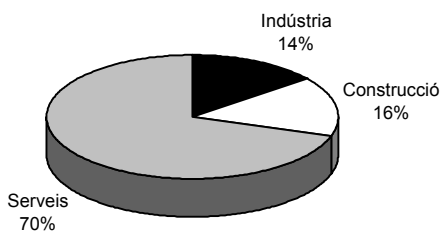


Aquest descens interanual de l'ocupació assalariada s'explica per la pèrdua de llocs de treball assalariat en el sector de la indústria (-3,6%) i en el de la construcció (-2,9%), mentre que el sector serveis no registra cap variació significativa del nombre de treballadors assalariats. Aquest últim tanca l'any estabilitzant el nombre d'ocupats assalariats, després de registrar taxes de creixement superiors al 6% en els últims dos anys.

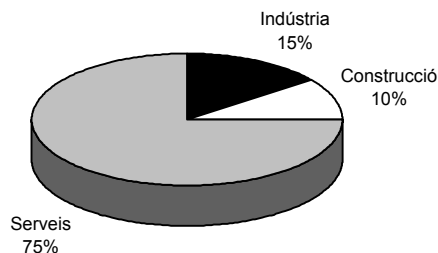
Quant al nombre de centres de treball, la construcció és l'únic sector que registra una taxa de variació positiva en el període observat (2,3%), mentre que la indústria i els serveis registren variacions negatives (-2,9% i -1,2%, respectivament).

Quant a la distribució dels llocs de treball assalariat i centres de treball, no hi ha canvis significatius respectes semestres anteriors, amb el sector serveis concentrant tres de cada quatre llocs de treball assalariat i el 70% de les empreses amb assalariats.

Distribució de les empreses amb assalariats. Desembre 2007



Distribució dels treballadors assalariats Desembre 2007



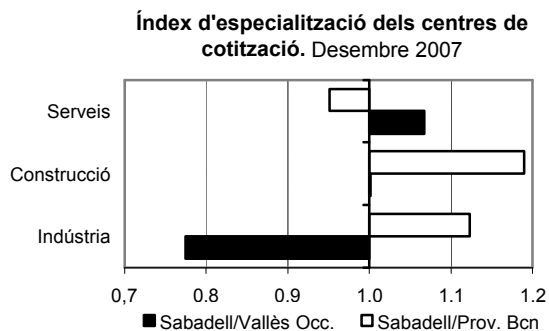
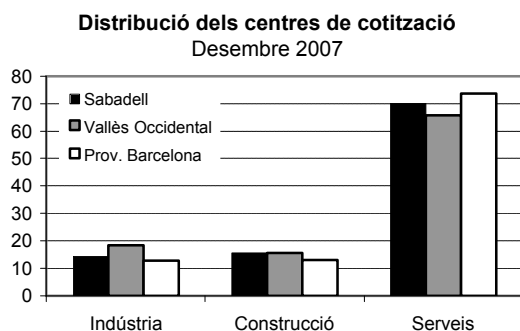
La dimensió mitjana total és de 8,6 treballadors assalariats per centre, un valor lleugerament superior al registrat l'any 2006. Per sectors d'activitat, els serveis presenten una dimensió mitjana superior, amb poc més de 9 treballadors, mentre que la construcció és el sector que concentra menys assalariats per centre de treball.

Dimensió mitjana de les empreses per sector d'activitat econòmica Sabadell. 1997-2007

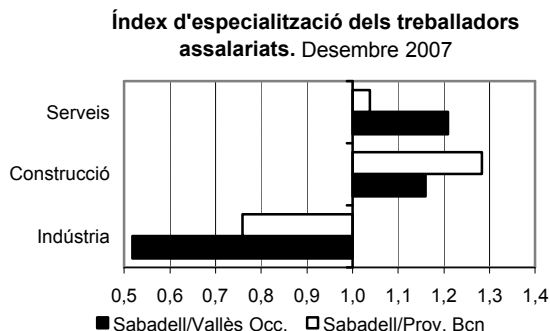
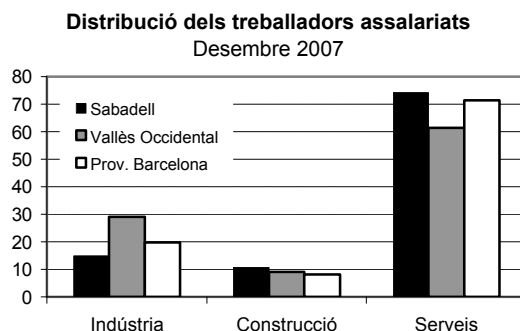
Sector	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Agricultura	1,43	2,40	1,25	1,83	2,00	1,71	1,75	1,57	1,88	1,60	3,67
Indústria	8,84	9,40	9,74	9,82	9,94	9,79	9,72	9,31	8,92	8,92	8,86
Construcció	5,34	5,56	6,10	6,24	6,35	6,05	5,86	5,97	5,82	6,12	5,80
Serveis	7,11	7,30	7,82	8,17	8,20	8,16	8,21	8,33	8,52	9,11	9,23
Total	7,32	7,57	8,01	8,25	8,29	8,16	8,14	8,15	8,16	8,63	8,64

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

En el mes de desembre de 2007, Sabadell continua estant més especialitzat³ que la comarca en centres de cotització del sector serveis, mentre que respecte de la província està menys especialitzat. En canvi, en la indústria es registra una major especialització respecte de la província i una menor respecte de la comarca. Finalment, pel que fa al sector de la construcció, Sabadell registra un major pes en nombre de centres de treball respecte de la província i un pes semblant al de la comarca.



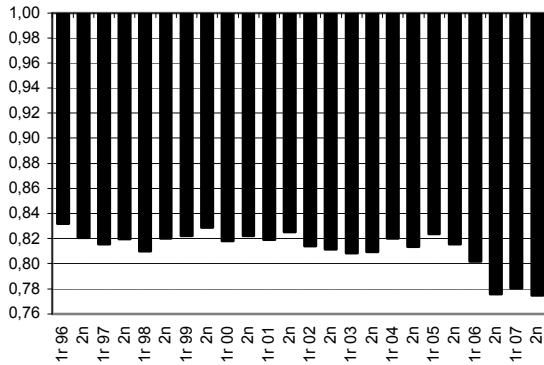
Quant al nombre de treballadors assalariats, el pes del sector de la indústria respecte del total d'assalariats a Sabadell és inferior al que es registra per la comarca i la província. En canvi, amb els sectors de la construcció i serveis es dona una situació contrària, si bé amb intensitats diferents.



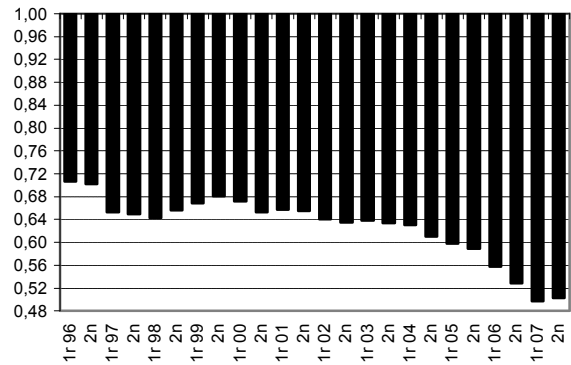
L'evolució del pes relatiu dels centres de cotització del sector de la indústria respecte la comarca s'estabilitza durant l'any 2007, després de la pèrdua de pes en els anys 2005 i 2006. Aquesta dinàmica també s'observa en l'índex d'especialització del treball assalariat, que fins i tot apunta una lleugera recuperació en el segon semestre de 2007.

³ Pes d'una activitat respecte del total d'activitats d'un territori, dividit pel pes de la mateixa activitat respecte del total d'un territori superior. Si l'índex està per sota d'1, l'activitat està subrepresentada, i si és superior a 1, està sobrerrepresentada.

Índex d'especialització dels centres de cotització industrial de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem 96-07

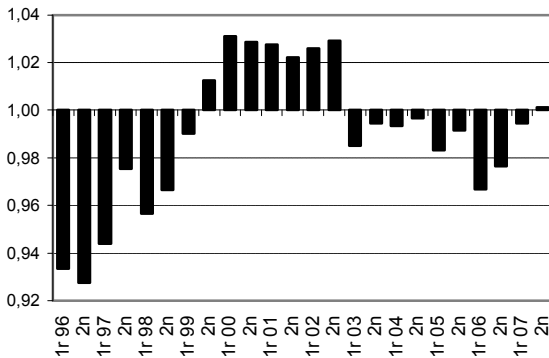


Índex d'especialització dels treballadors assalariats industrials de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem. 96-07

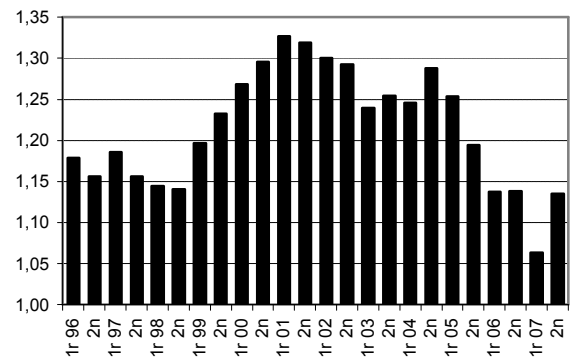


Pel que fa al sector de la construcció, en el segon semestre de 2007 es produeix un canvi de tendència en l'evolució de l'índex d'especialització en el nombre de centres de treball, on Sabadell torna a tenir un major pes en aquest sector respecte de la comarca. Pel que fa al treball assalariat, el pes dels assalariats en aquest sector torna a augmentar respecte del pes a la comarca i recupera el nivell de l'any 2006.

Índex d'especialització dels centres de cotització de la construcció de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem 96-07

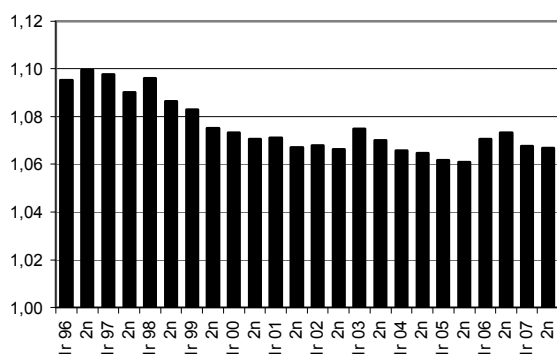


Índex d'especialització dels treb. assal. de la construcció de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem 96-07

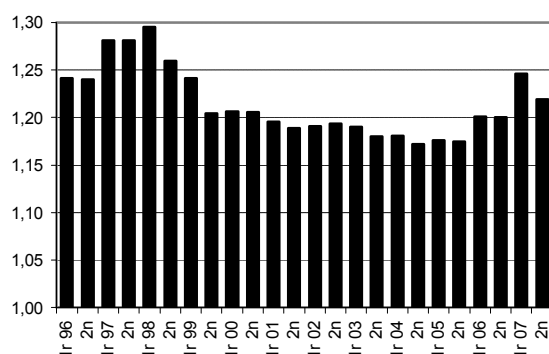


Finalment, el sector serveis no registra canvis importants respecte de períodes anteriors, i continua registrant un pes relatiu superior al de la comarca, tant en nombre de centres de treball com en nombre de treballadors assalariats.

Índex d'especialització dels centres de cotització dels serveis de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem 96-07



Índex d'especialització dels treb. ass. dels serveis de Sabadell respecte dels del Vallès. Sem 96-07



Dimensió empresarial

El teixit empresarial de Sabadell està caracteritzat per les microempreses (d'entre 1 i 5 treballadors), que representen el 74,9% del total dels centres de treball assalariat de la ciutat. Aquest fet s'explica pel pes del sector serveis en el conjunt d'activitats econòmiques de la ciutat, i dins del sector serveis, per subsectors com el comerç, una de les activitats econòmiques que més llocs de treball assalariat agrupa.

D'altra banda, la distribució dels llocs de treball assalariat en funció de la grandària de l'empresa mostra, d'una banda, un pes del 17,1% en les empreses d'un a cinc treballadors, mentre que les empreses amb més de 50 treballadors concentren el 44,3% del total de llocs de treball assalariat. I les empreses de més de 250 treballadors concentren el 26,2%.

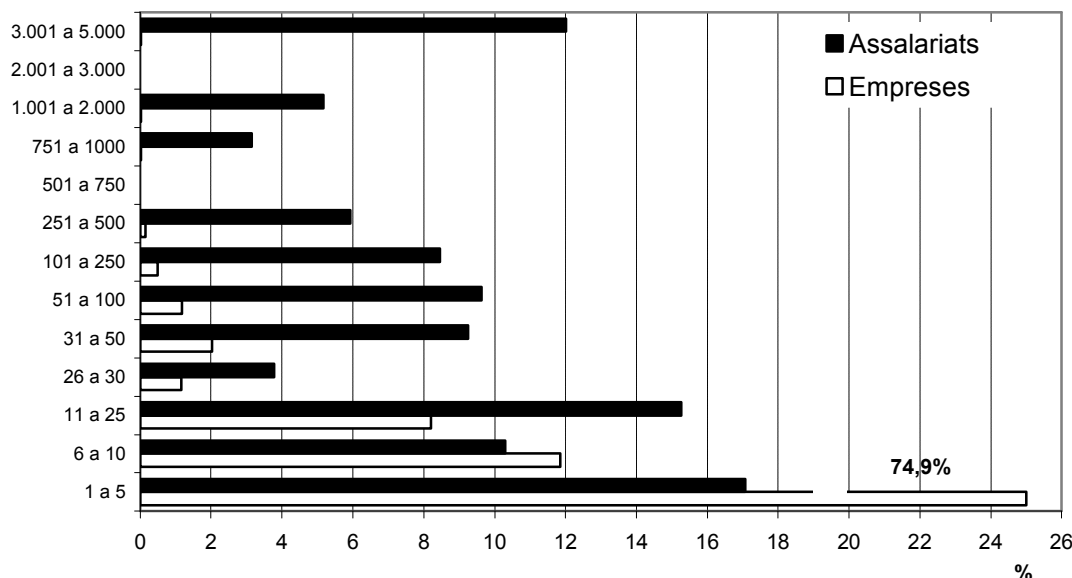
Empreses segons el nombre de treballadors assalariats i treballadors assalariats segons la grandària de l'empresa. 2n semestre 2007

Assalariats	Empreses				Assalariats				Mitjana per tram ¹
	Nombre	Acum.	%	% Acum.	Nombre	Acum.	%	% Acum.	
1 a 5	5.107	5.107	74,88	74,88	10.058	10.058	17,08	17,08	1,97
6 a 10	808	5.915	11,85	86,73	6.069	16.127	10,30	27,38	7,51
11 a 25	559	6.474	8,20	94,93	8.988	25.115	15,26	42,64	16,08
26 a 30	79	6.553	1,16	96,09	2.228	27.343	3,78	46,43	28,20
31 a 50	138	6.691	2,02	98,11	5.447	32.790	9,25	55,68	39,47
51 a 100	80	6.771	1,17	99,28	5.671	38.461	9,63	65,30	70,89
101 a 250	33	6.804	0,48	99,77	4.983	43.444	8,46	73,77	151,00
251 a 500	10	6.814	0,15	99,91	3.488	46.932	5,92	79,69	348,80
501 a 750	0	6.814	0,00	99,91	0	46.932	0,00	79,69	
751 a 5.000	6	6.820	0,09	100	11.963	58.895	20,31	100	1.993,83
Total	6.820		100		58.895		100		8,64

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

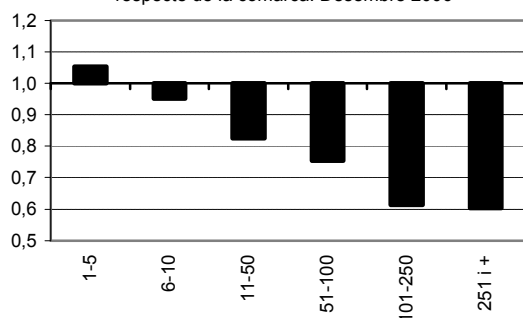
1. Nombre de treballadors assalariats per empreses amb assalariats.

Treballadors assalariats segons grandària de l'empresa i empreses segons el nombre d'assalariats
2n semestre 2007

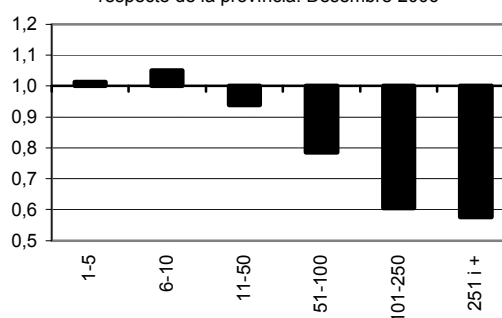


Sabadell té un pes lleugerament superior respecte de la comarca en les empreses d'entre 1 i 5 treballadors assalariats. A partir d'aquesta dimensió, Sabadell està subespecialitzada respecte de la comarca. En relació amb la província, la sobre especialització es dona en les empreses d'entre 1 i 10 treballadors, mentre que a partir d'aquesta dimensió, Sabadell està subespecialitzada.

Índex d'especialització de les empreses amb assalariats segons el nº d'assalariats. Sabadell respecte de la comarca. Desembre 2006

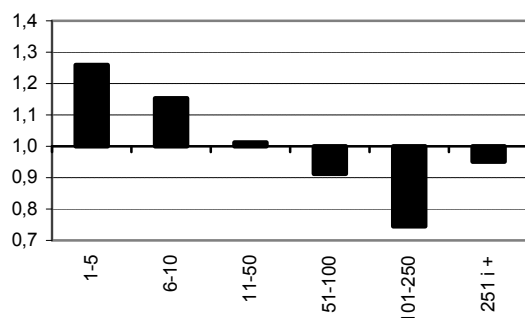


Índex d'especialització de les empreses amb assalariats segons el nº d'assalariats. Sabadell respecte de la província. Desembre 2006

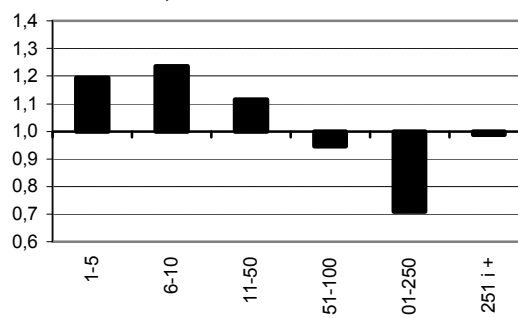


Pel que fa a la distribució d'assalariats, Sabadell mostra una clara sobre especialització respecte de la comarca de les empreses de fins a 10 treballadors assalariats, un pes semblant en les empreses d'entre 11 i 50 treballadors, i una subespecialització en les empreses de més de 50 treballadors. Respecte de la província, la sobre especialització s'amplia fins les empreses d'entre 11 i 50 treballadors, mentre que les d'entre 51 i 250 treballadors hi ha una subespecialització. En el cas de les empreses de més de 250 treballadors hi ha una proporció semblant.

Índex d'especialització dels assalariats segons la grandària de l'empresa. Sabadell respecte de la comarca. Desembre 2006



Índex d'especialització dels assalariats segons la grandària de l'empresa. Sabadell respecte de la província. Desembre 2006



En els últims sis anys, el nombre de llocs de treball assalariat a Sabadell ha augmentat un 9,6% (5.165 nous llocs de treball assalariat). Aquesta tendència varia en funció de la grandària de l'empresa. D'una banda, en el cas de les empreses d'entre 1 i 50 treballadors, el nombre de treballadors assalariats pràcticament s'ha mantingut estable. En canvi, en les empreses de més de 50 treballadors s'han registrat increments, del 9,5% en les empreses d'entre 51 i 250 treballadors, i del 41,4% en les empreses de més de 250 treballadors assalariats.

Llocs de treball assalariat segons grandària de l'empresa

Sabadell. 2001-2007

Any	Fins 50 treballadors		51 a 250 treballadors		251 i més treballadors		Total		% fins 50 treb. s/Total
	Nombre	% D anual	Nombre	% D anual	Nombre	% D anual	Nombre	% D anual	
2001	33.054		9.725		10.947		53.726		61,52
2002	32.462	-1,79	9.768	0,44	10.821	-1,15	53.051	-1,26	61,19
2003	32.489	0,08	9.782	0,14	11.252	3,98	53.523	0,89	60,70
2004	32.450	-0,12	9.038	-7,61	12.501	11,10	53.989	0,87	60,10
2005	33.807	4,18	9.183	1,60	13.123	4,98	56.113	3,93	60,25
2006	33.490	-0,94	10.553	14,92	15.319	16,73	59.362	5,79	56,42
2007	32.790	-2,09	10.650	0,92	15.451	0,86	58.891	-0,79	55,68
Δ 01-07	-264	-0,80	925	9,51	4.504	41,14	5.165	9,61	

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Treballadors autònoms

En el mes de desembre de 2007, el nombre de treballadors afiliats al règim especial de treballadors autònoms és de 14.707, un 0,4% més respecte del mateix període de 2006.

Per grans sectors d'activitat, es registra un increment interanual dels autònoms en el sector de la construcció (3,3%), un manteniment en el nombre d'afiliats en el sector serveis i una reducció en el sector de la indústria (-2,6%).

L'anàlisi de l'evolució de la distribució dels autònoms per grans sectors d'activitat en el període 2001-2007 mostra una reducció del pes dels autònoms en la indústria (del 15,9% en el 2001 a l'11,9% en el 2007), mentre que el pes en el sector de la construcció no ha parat de créixer (del 15,9% al 20% en el mateix període). En canvi, el sector serveis s'ha mantingut amb un pes estable, al voltant del 68%.

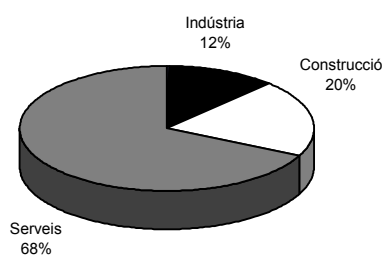
Treballadors autònoms

Sabadell. 2001-2007

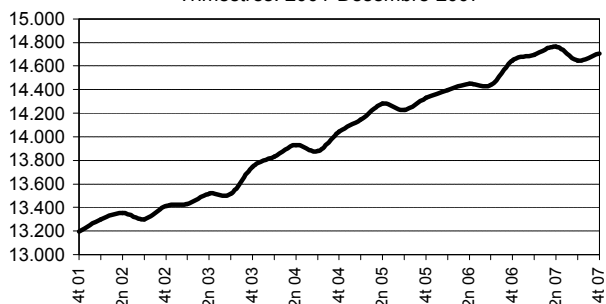
	2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		D%
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	
Agricultura	16	0,12	16	0,12	19	0,14	20	0,14	20	0,14	24	0,16	29	0,20	20,83
Indústria	2.098	15,90	2.002	14,93	1.971	14,34	1.933	13,76	1.876	13,09	1.796	12,26	1.749	11,89	-2,62
Construcció	2.093	15,86	2.234	16,66	2.361	17,18	2.516	17,92	2.668	18,62	2.853	19,48	2.947	20,04	3,29
Serveis	8.991	68,12	9.160	68,30	9.394	68,34	9.574	68,18	9.741	67,98	9.975	68,10	9.982	67,87	0,07
No classificat	0		0		0		0		24	0,17	0	0,00	0	0,00	
Total	13.198	100	13.412	100	13.745	100	14.043	100	14.329	100	14.648	100	14.707	100	0,40

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Distribució dels autònoms per activitat.
Desembre 2007



Evolució dels autònoms
Trimestres. 2001-Desembre 2007



Treballadors estrangers

L'any 2007 finalitza amb 440.742 afiliats estrangers a Catalunya, el 13% de l'afiliació catalana total. Aquest percentatge és tres punts percentuals superior a la mitjana espanyola. Respecte d'altres comunitats autònomes, Catalunya se situa per sota de Melilla (18,7%), Múrcia (16,6%), Balears (16,4%), Madrid (14,3%) i la Rioja (13,7%).

En el darrer any, el 57% dels nous afiliats a Catalunya són estrangers (34.225 dels 60.038 totals). De fet, en aquest període l'augment dels afiliats estrangers (8,4%) és més intens que el de l'afiliació total (1,8%).

Per àmbit territorial, Girona i Lleida són les dues demarcacions catalanes que concentren un major percentatge d'afiliats estrangers (16,8% i 16%, respectivament). En canvi, Barcelona és la província que registra un percentatge menor (12,1%). L'últim any, Tarragona i Lleida és on més augmenta l'afiliació estrangera (13,8% i 13,4%, respectivament).

El pes dels afiliats estrangers segons sexe no canvia respecte de períodes anteriors, on dos de cada tres són homes. Aquesta proporció augmenta fins al 70% en els demarcacions de Lleida, Tarragona i Girona, mentre que a Barcelona no supera el 60%. Interanualment, l'afiliació estrangera masculina augmenta un 8,1% i la femenina un 9%.

El règim especial de la llar i l'especial agrari són els dos règims amb més presència d'afiliats estrangers (55,4% i 32,4%, respectivament). El règim especial de treballadors autònoms és el que registra un creixement més intens en el darrer any (30,6%).

Pel que fa a l'afiliació estrangera al règim general, les branques d'activitat amb un major percentatge d'estrangers són la pesca (34,7%), hoteleria (34,6%), construcció (28%) i agricultura (27,8%). Els increments interanuals més intensos es registren en les activitats sanitàries i serveis socials (39,4%) i a les llars que ocupen personal domèstic (33,3%). En xifres absolutes, destaca l'augment a les activitats immobiliàries i de lloguer i serveis empresarials (6.147 afiliats més) i a la indústria manufacturera (6.053 més).

Per nacionalitats, tres de cada quatre afiliats estrangers són extracomunitaris (324.172), i el 26,4%, comunitaris (116.570). Els principals països de procedència entre els extracomunitaris són el Marroc (69.981) i l'Equador (48.955), i entre els comunitaris, Romania⁴ (31.398) i Itàlia (20.722). Interanualment, la taxa de creixement dels afiliats estrangers comunitaris (21,3%) ha estat superior a la dels extracomunitaris (4,4%).

⁴ Es consideren comunitaris/àries, però els treballadors/ores d'aquests 2 països no tindran lliure circulació a Espanya fins un període transitori de 2 anys a comptar des de l'1 de gener de 2007.

Indústria

Introducció

Segons les darreres dades disponibles de la Cambra de Comerç, el sector de la indústria continua amb la dinàmica de desacceleració observada en els trimestres anteriors, i en el darrer trimestre de l'any el sector creix un 1,8% interanual. Així, la indústria tanca l'any 2007 amb una taxa de creixement anual del 2,4%.

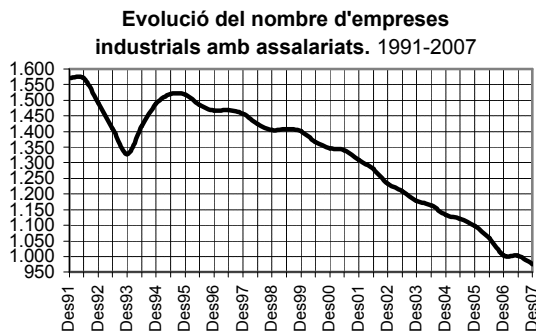
Durant l'any 2007 destaca la millora en la producció de béns de consum (3,2%) i en els béns d'equipament (5,3%), mentre que la producció de béns intermedis registra taxes negatives (-1%). L'ocupació assalariada del sector creix de forma moderada en el conjunt de l'any 2007 (0,4%).

Segons es desprèn dels resultats de l'enquesta de conjuntura, la marxa dels negocis en el sector de la indústria ha estat bona en l'últim trimestre de l'any 2007, seguint la tendència del trimestre anterior, tot i que hi ha una lleugera desacceleració respecte del darrer trimestre de 2006. Les branques d'activitat econòmica on la marxa dels negocis ha estat desfavorable són la fabricació de mobles i productes tèxtils, possiblement degut a la moderació del consum a les llars.

Les perspectives pel primer trimestre de 2008 són menys favorables. Un dels principals motius que argumenten les empreses que pot afectar la bona marxa dels negocis és la debilitat de la demanda.

Empreses i treballadors assalariats

L'any 2007 finalitza amb un nou descens del nombre de treballadors assalariats en el sector de la indústria, després de la lleugera recuperació mostrada en el primer semestre de 2007. En concret, el nombre d'assalariats decreix un 4,6% respecte del semestre anterior i un 3,6% respecte del segon semestre de 2006. Pel que fa al nombre de centres de treball, la dinàmica és semblant a la que s'observa pel assalariats del sector, si bé amb una intensitat de decreixement menor (-2,7% semestral i -2,9% anual). La dimensió mitjana industrial se situa lleugerament per sota dels 9 treballadors assalariats per centre de treball.

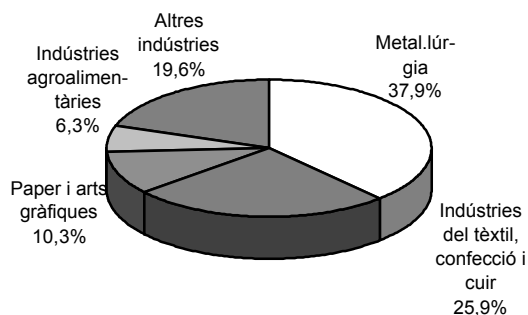


Aquesta dinàmica negativa de l'ocupació en el sector industrial també s'observa en les activitats econòmiques vinculades al sector industrial (agrupades en l'epígraf *altres activitats econòmiques*), on l'ocupació assalariada cau un 13,9% respecte del primer semestre de 2007. En canvi, el nombre de centres de treball registra un lleuger increment respecte del semestre anterior (1,4%).

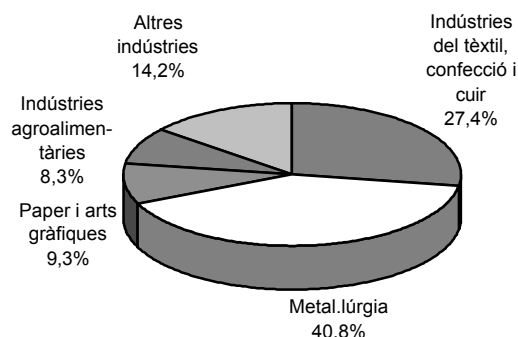


La distribució dels assalariats pels principals sectors d'activitats industrials no canvia respecte de períodes anteriors, i tant el *tèxtil* com el *metall* continuen concentrant bona part dels llocs de treball assalariat (27,4 i 40,8% respectivament). Aquesta distribució es reproduïx, si bé amb intensitats diferents, amb els centres de treball (25,9% i 37,9%, respectivament). Com a novetat respecte a semestres anteriors, destaca l'augment del nombre de treballadors assalariats en el sector *agroalimentari* (18,9% interanual), i se situa com el tercer subsector industrial més important a Sabadell en termes d'ocupació assalariada, superant el sector de la indústria *química i plàstics*, que registra un descens dels llocs de treball assalariat del 10,4% en el darrer any.

Distribució de les empreses amb assalariats a la indústria. Des. 2007



Distribució dels treballadors assalariats a la indústria. Desembre 2007



**Evolució de les empreses contractadores per sector d'activitat econòmica
Sabadell. Semestres. 2001-2007**

CCAE	Sector	2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		D%	
		Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Sem.	Anual
14	Extracció de minerals no metàl·lics ni energètics	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	1	1	0,00	-50,00
15	Ind. de productes alimentaris i begudes	60	57	58	58	60	60	61	59	54	53	51	50	63	61	-3,17	22,00
16	Indústries del tabac																
17	Indústries tèxtils	311	294	278	260	253	246	228	221	204	195	181	177	182	174	-4,40	-1,69
18	Indústries de la confecció i de la pelleteria	111	110	111	113	111	106	108	100	106	104	99	93	76	77	1,32	-17,20
19	Preparació, adobament i acabament del cuir; fab.d'articles de marroquineria i viatge; articles de basteria, talabarderia i sabateria	4	4	4	4	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	0,00	0,00
20	Indústries de la fusta i del suro, llevat de mobles; cistelleria i esparteria	44	43	46	48	47	47	46	47	49	46	44	42	44	38	-13,64	-9,52
21	Indústries del paper	17	18	16	15	15	16	16	15	17	16	16	13	14	16	14,29	23,08
22	Edició, arts gràfiques i reproducció de suports enregistrats	110	103	106	104	100	97	98	97	102	104	97	89	83	84	1,20	-5,62
24	Indústries químiques	22	22	22	23	19	18	19	18	19	21	22	22	20	19	-5,00	-13,64
25	Fabricació de productes de cautxú i matèries plàstiques	42	44	44	42	37	38	40	38	38	36	31	27	27	26	-3,70	-3,70
26	Fabricació d'altres productes minerals no metàl·lics	28	26	26	27	26	25	25	25	26	24	25	22	19	16	-15,79	-27,27
27	Metal·lúrgia	18	17	14	16	16	15	15	15	17	15	14	14	15	15	0,00	7,14
28	Fabricació de prod. metàl·l., llevat de maquinària i equips	287	284	276	257	255	248	246	234	238	238	238	223	230	226	-1,74	1,35
29	Indústries de la construcció de maquinària i equips mecànics	132	131	124	115	119	111	113	114	99	99	94	92	94	89	-5,32	-3,26
30	Fabricació de màquines d'oficina i equips informàtics	4	3	3	4	3	2	2	3	3	4	4	4	5	4	-20,00	0,00
31	Fabricació de maquinària i materials elèctrics	22	21	23	21	23	25	23	22	21	19	17	17	16	14	-12,50	-17,65
32	Fabricació de mat.elect.; fabricació d'equips i aparells de ràdio, televisió i comunicacions	6	6	6	6	6	6	6	5	5	4	4	4	5	4	-20,00	0,00
33	Fabricació d'equips i instruments medicoquirúrgics, de precisió, òptica i rellotgeria	9	9	8	9	7	7	6	7	8	8	9	9	6	8	33,33	-11,11
34	Fabricació de vehicles de motor, remolcs i semiremolcs	10	10	10	10	9	8	8	11	11	10	9	8	7	7	0,00	-12,50
35	Fabricació d'altres materials de transport	2	2	2	2	2	2	4	4	4	3	3	3	3	3	0,00	0,00
36	Fabricació de mobles; altres indústries manufactureres	96	100	97	91	91	92	91	89	91	90	92	87	86	87	1,16	0,00
37	Reciclatge	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1					
40	Prod. i dist. d'energia elèctrica, gas, vapor i aigua calenta							1	1	1	1	1	1	1	1	0,00	0,00
41	Captació, depuració i distribució d'aigua	2	2	3	5	5	4	3	3	3	3	3	3	3	3	0,00	0,00
Total		1.340	1.309	1.280	1.233	1.209	1.178	1.164	1.133	1.121	1.098	1.059	1.004	1.002	975	-2,69	-2,89

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Evolució dels treballadors assalariats per sector d'activitat econòmica

Sabadell. Semestres. 2001-2007

CCAE Sector	2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		D%	
	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Juny	Des.	Sem.	Anual
14 Extracció de minerals no metàl·lics ni energètics	19	19	20	19	19	19	20	19	18	18	18	17	16	15	-6,25	-11,76
15 Ind. de productes alimentaris i begudes	612	579	589	607	621	614	617	613	585	574	587	603	710	717	0,99	18,91
16 Indústries del tabac																
17 Indústries tèxtils	4.724	4.251	4.047	3.813	3.735	3.389	3.226	2.825	2.732	2.378	2.212	1.929	2.043	1.862	-8,86	-3,47
18 Indústries de la confecció i de la pel·leteria	1.002	995	995	984	939	929	958	888	789	757	673	586	517	498	-3,68	-15,02
19 Preparació, adobament i acabament del cuir; fab. d'articles de marroquineria i viatge;	9	9	13	11	4	4	4	5	4	5	6	4	5	4	-20,00	0,00
20 Indústries de la fusta i del suro, llevat de mobles; cistelleria i esparteria	241	240	253	251	219	219	227	212	219	230	225	218	213	175	-17,84	-19,72
21 Indústries del paper	130	125	129	125	136	139	151	150	137	141	118	93	144	134	-6,94	44,09
22 Edició, arts gràfiques i reproducció de suports	812	800	843	790	813	800	769	723	750	759	766	735	674	667	-1,04	-9,25
24 Indústries químiques	220	215	186	200	186	174	159	148	145	144	167	166	116	99	-14,66	-40,36
25 Fabricació de productes de cautxú i matèries plàstiques	420	409	394	380	377	340	361	315	352	318	310	279	366	304	-16,94	8,96
26 Fabricació d'altres productes minerals no	147	143	145	143	134	136	132	131	126	135	146	125	121	108	-10,74	-13,60
27 Metal·lúrgia	150	149	145	150	144	147	148	141	141	149	145	149	204	214	4,90	43,62
28 Fabricació de prod. metàl·l., llevat de maquinària i	2.264	2.251	2.219	2.066	2.049	1.987	2.078	1.991	1.916	1.946	1.949	1.838	1.840	1.825	-0,82	-0,71
29 Indústries de la construcció de maquinària i equips	1.544	1.480	1.283	1.236	1.302	1.244	1.269	1.197	1.242	1.158	1.158	1.167	1.162	1.124	-3,27	-3,68
30 Fabricació de màquines d'oficina i equips informàtics	34	25	24	23	12	7	8	13	16	18	16	19	21	19	-9,52	0,00
31 Fabricació de maquinària i materials elèctrics	167	172	142	159	173	192	183	184	189	151	141	142	144	139	-3,47	-2,11
32 Fabricació de mat.elect.; fabricació d'equips i aparells de ràdio, televisió i	132	171	147	135	140	142	139	106	109	99	78	62	88	66	-25,00	6,45
33 Fabricació d'equips i instruments medicoquirúrgics, de	118	111	110	115	107	104	98	100	101	100	111	111	65	63	-3,08	-43,24
34 Fabricació de vehicles de motor, remolcs i	116	100	93	101	99	92	90	101	104	81	69	68	62	61	-1,61	-10,29
35 Fabricació d'altres materials de transport	24	25	25	22	19	18	21	23	22	18	15	15	15	15	0,00	0,00
36 Fabricació de mobles; altres indústries manufactureres	601	611	583	566	612	588	543	503	468	456	493	458	353	357	1,13	-22,05
37 Reciclatge	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2					
40 Prod. i dist. d'energia elèctrica, gas, vapor i aigua							1	1	1	1	1	1	1	1	0,00	0,00
41 Captació, depuració i distribució d'aigua	129	135	142	170	177	164	157	156	153	155	160	169	173	169	-2,31	0,00
Total	13.617	13.017	12.529	12.068	12.019	11.450	11.361	10.547	10.321	9.793	9.566	8.954	9.053	8.636	-4,61	-3,55

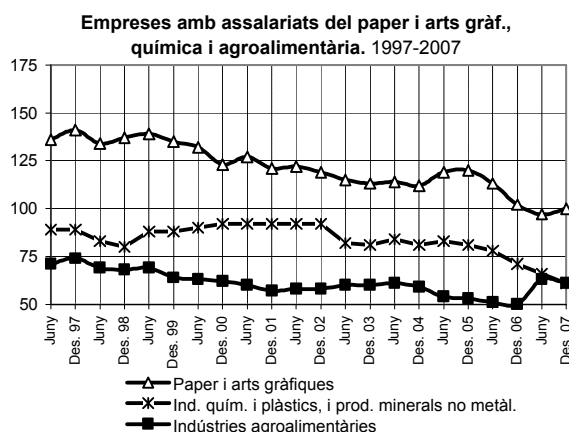
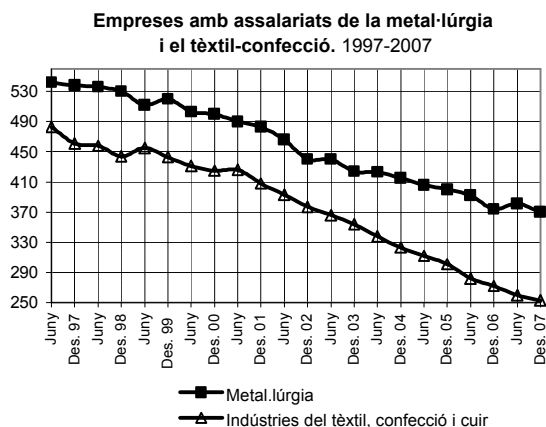
Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

El sector del metall

Durant el segon semestre de 2007, el nombre d'empreses en el conjunt de les activitats metal·lúrgiques decreix, tant respecte del semestre anterior (-2,9%) com respecte del mateix semestre de l'any anterior (-1,1%). Per tant, en la segona meitat de l'any 2007 no s'acaba de consolidar la recuperació del sector iniciada en la primera meitat de l'any. Durant aquest període hi ha un lleuger descens interanual del nombre d'empreses en la indústria de la *construcció de maquinària i equips mecànics* (-3,3%), mentre que a la indústria de la *fabricació de productes metàl·lics* mostra símptomes de recuperació (hi ha un augment de l'1,4%).

Entre els anys 2001 i 2007, el nombre de centres de treball en el sector metal·lúrgic ha minvat (-113 empreses), com a conseqüència del trasllat d'empreses a altres municipis veïns i per la desaparició d'algunes empreses.

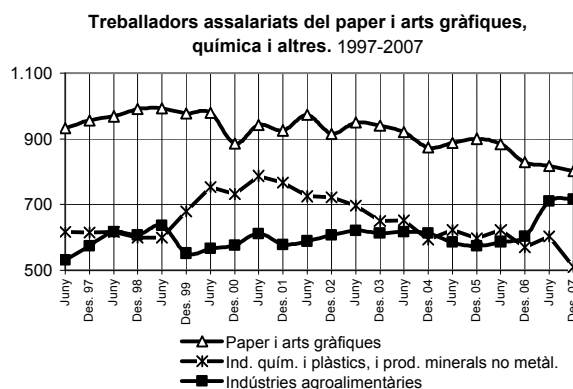
Tot i aquesta tendència decreixent que s'observa en el sector, és de destacar que el sector metal·lúrgic representa a Sabadell el 37,9% del total d'empreses industrials de la ciutat i continua situat com a líder per davant d'altres sectors tradicionals com el tèxtil.



Pel que fa a l'ocupació assalariada en el sector metal·lúrgic, la xifra de treballadors assalariats cau un 2,1% respecte del semestre anterior i un 1,3% respecte del mateix semestre anterior, una tendència semblant a l'observada en el nombre de centres de treball i menys intensa que la que es registra per al conjunt d'ocupats assalariats a la indústria (-4,6% i -3,6%, respectivament). Malgrat aquest dinamisme, el sector del metall representa el 40,8% del total de treballadors assalariats a la indústria.

Per branques d'activitat, pel que fa a les més representatives dins el sector metal·lúrgic, decreix el nombre de treballadors assalariats en la indústria de la *construcció de maquinària i equips mecànics* (-3,7% interanual) i en la *fabricació de productes metàl·lics* (-0,7%). Per contra, hi ha un augment important dels ocupats en la branca d'activitat de la *metal·lúrgia* (43,6%; 65 treballadors).

En el període 2001-2007, el nombre de treballadors assalariats en el sector metal·lúrgic ha disminuït un -21,4% (958 treballadors menys). Aquesta evolució ha estat desigual en els anys observats, producte d'una combinació de la marxa d'empreses cap a d'altres municipis veïns i als efectes dels tancaments d'empreses experimentats aquests últims anys.



El sector del tèxtil-confecció

El sector del tèxtil-confecció tanca l'any 2007 amb el mateix dinamisme que s'hi observa en els darrers semestres. En concret, en el segon semestre de l'any 2007 el nombre de centres de treball del sector és de 253, un 2,7% inferior respecte del semestre anterior i un 7% inferior respecte del mateix semestre de l'any anterior.

Quant a les branques d'activitat relacionades amb el tèxtil-confecció, destaca el descens interanual del nombre d'indústries vinculades a la *confecció i pel·leteria* (-16 empreses), mentre que la indústria relativa a les activitats *tèxtils* decreix de forma menys intensa (-3 empreses).

Pel que fa als llocs de treball en el sector tèxtil-confecció, durant la segona meitat de l'any 2007 el nombre d'ocupats assalariats en el sector és de 2.364 treballadors, un 7,8% menys respecte del primer semestre de l'any i un 6,2% respecte del mateix semestre de l'any anterior. Novament, aquest descens és més intens en les branques d'activitat relatives a la confecció i pel·leteria (-88 empreses) que en les vinculades al tèxtil (-67 empreses).

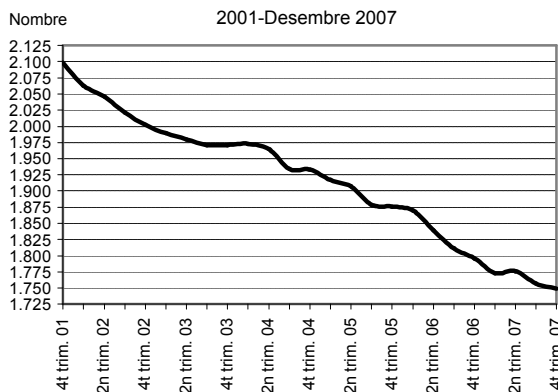
Treballadors autònoms

L'any 2007 finalitza amb un nou descens del nombre de treballadors autònoms en el sector de la indústria a Sabadell. En concret, la xifra d'autònoms del sector se situa en els 1.749 treballadors, un 2,6% menys respecte del quart trimestre de 2006.

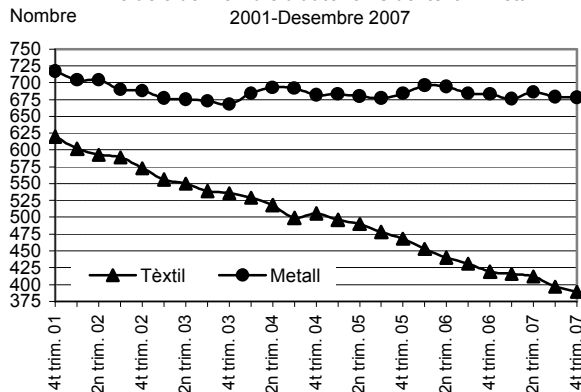
Pel que fa a l'evolució dels autònoms en les branques d'activitat relatives a la indústria, el *metall* es manté estable respecte de trimestres anteriors (678 treballadors), representant el 38,8% del total d'autònoms a la indústria. En canvi, el *tèxtil* continua amb la dinàmica decreixent que s'observa de trimestres anteriors, i tanca l'any 2007 amb 389 treballadors autònoms, un 7,2% menys respecte de l'últim trimestre de 2006. El *tèxtil* representa el 22,2% del total de treballadors autònoms a la indústria.

De la resta de subsectors, l'únic que registra un augment del nombre de treballadors autònoms és l'*agroalimentari* (un 1,4% interanual). La resta de sectors registren variacions negatives: els autònoms de les *indústries químiques i plàstics i productes minerals no metàl·lics* cauen un 9%, la indústria de la *fusta* un 4,3% i la del *paper i arts gràfiques* un 2,2%.

Evolució del nombre d'autònoms de la indústria
2001-Desembre 2007



Evolució del nombre d'autònoms del tèxtil i metall.
2001-Desembre 2007



Tecnologies de la informació i la comunicació (TIC)⁵

El nombre d'empreses a Sabadell en l'àmbit del sector TIC continua creixent, i en el segon semestre de 2007 registren un augment del 10,3% (6 empreses més). Aquest augment és degut a l'increment del nombre d'empreses en el sector de les *telecomunicacions* (12 en el darrer any). El sector vinculat a les *activitats informàtiques* és el més representatiu dins les branques productives del sector TIC, ja que representa el 57,6% del total d'empreses del sector.

Les branques productives del Sector TIC

Empreses. Sabadell. 2000-2007

CCAE Sector	2000		2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		% D
	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	
30 Fab.màquines d'oficina-equip informàtics	5	4	4	3	3	4	3	2	2	3	3	4	4	4	5	4	0,0
32 Fab. materials electrònics, de ràdio, tv i comunicacions	6	6	6	6	6	6	6	6	6	5	5	4	4	4	5	4	0,0
33 Fab. d'equip i inst. mèdic-quirúrgics, de precisió òptica	12	12	9	9	8	9	7	7	6	7	8	8	9	9	6	8	-11,1
64 Correus i telecomunicacions	3	4	4	7	8	6	7	8	9	12	13	13	14	15	21	27	80,0
72 Activitats informàtiques	49	49	55	58	64	61	58	56	61	60	62	63	64	69	69	68	-1,4
73 Investigació i desenvolupament	3	3	4	3	2	2	3	3	3	3	6	5	5	6	6	7	16,7
Total	78	78	82	86	91	88	84	82	87	90	97	97	100	107	112	118	10,3

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Quant al nombre de treballadors assalariats en el sector TIC, aquest se situa en els 1.275 treballadors assalariats, un augment del 33,2% respecte del segon semestre de 2006. Aquest important increment dels assalariats del sector és degut al dinamisme del sector de les activitats informàtiques, que en el darrer any experimenta un creixement del 50,5% (297 assalariats més). També és destacable l'augment del nombre de treballadors assalariats en el sector de les telecomunicacions (39,7%; 50 treballadors més).

Les branques productives del Sector TIC

Treballadors. Sabadell. 2000-2007

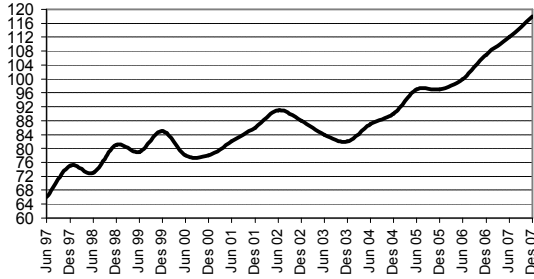
CCAE Sector	2000		2001		2002		2003		2004		2005		2006		2007		% D
	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	Jun	Des	
30 Fab.màquines d'oficina-equip informàtics	35	34	34	25	24	23	12	7	8	13	16	18	16	19	21	19	0,0
32 Fab. materials electrònics, de ràdio, tv i comunicacions	126	130	132	171	147	135	140	142	139	106	123	99	78	62	88	66	6,5
33 Fab. d'equip i inst. mèdic-quirúrgics, de precisió òptica	131	143	118	111	110	115	107	104	98	100	101	100	111	111	65	63	-43,2
64 Correus i telecomunicacions	24	26	26	32	35	25	24	24	29	32	34	39	121	126	171	176	39,7
72 Activitats informàtiques	583	659	736	784	814	754	588	613	566	463	462	505	554	588	865	885	50,5
73 Investigació i desenvolupament	67	61	70	65	32	31	41	57	59	32	52	55	42	51	58	66	29,4
Total	966	1.053	1.116	1.188	1.162	1.083	912	947	899	746	788	816	922	957	1.268	1.275	33,2

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

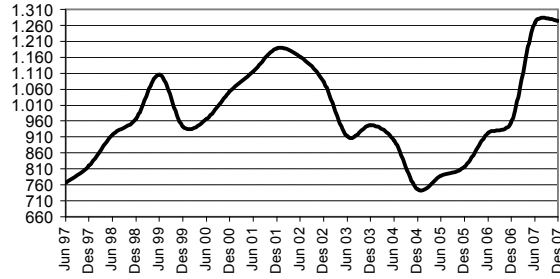
⁵ Les branques productives identificades com a integrants del sector TIC pertanyen, d'una banda, al sector industrial: fabricació de màquines d'oficina i equips informàtics (CCAE 30), fabricació de materials electrònics, fabricació d'equips i aparells de ràdio, televisió i comunicacions (CCAE 32), fabricació d'equips i instruments medicoquirúrgics, de precisió, òptica i rellotgeria (CCAE 33) com als serveis: correus i telecomunicacions (CCAE 64), activitats informàtiques (CCAE 72) i recerca i desenvolupament (CCAE 73).

El pes del sector TIC a Sabadell respecte de la comarca és del 21,1% en el nombre de centres de treball i del 12,5% en el nombre de treballadors assalariats, percentatges que es mantenen estables respecte de trimestres anteriors.

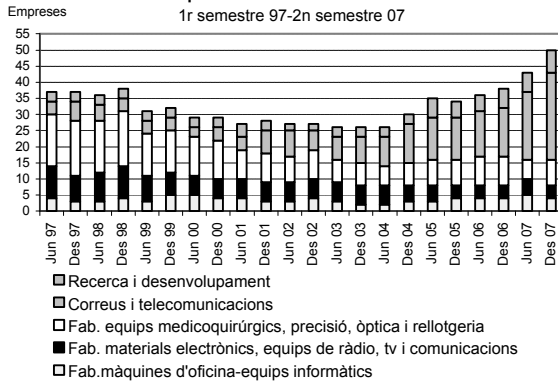
Empreses amb assalariats sector TIC
Sabadell. 1997-2007



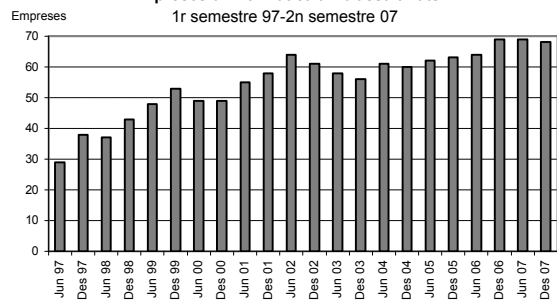
Treballadors assalariats en TIC
Sabadell. 1997-2007



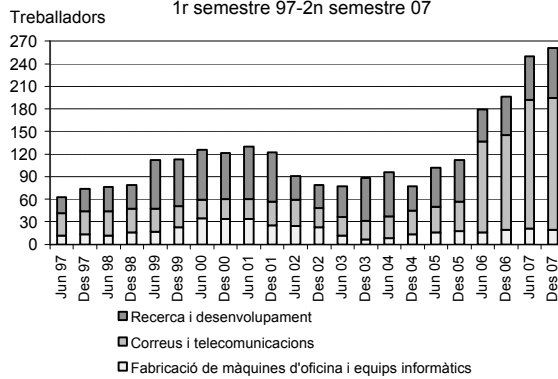
Empreses de TIC amb assalariats
1r semestre 97-2n semestre 07



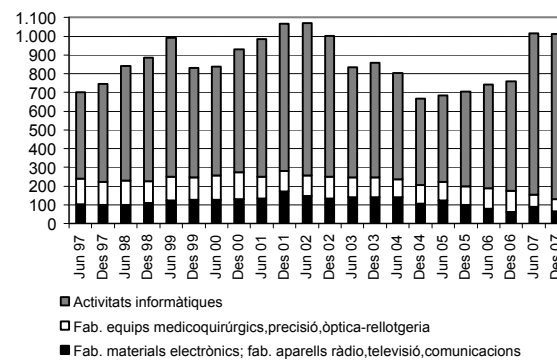
Empreses d'informàtica amb assalariats
1r semestre 97-2n semestre 07



Treballadors assalariats en les TIC
1r semestre 97-2n semestre 07



Treballadors assalariats en les TIC
1r semestre 97-2n semestre 07



La indústria torna al mapa del creixement

Article aparegut a Dossier Econòmic el 8/12/2007

L'economia catalana va viure el 2006 un any de màxims. Així es desprèn de *l'Anuari econòmic comarcal 2007* de Caixa Catalunya, en què es recull un creixement del PIB del 3,9% per a aquest exercici, xifra rècord des de l'inici del cicle expansiu el 2003, i que es tradueix en un avenç del Valor Afegit Brut (VAB) a preus bàsics del 3,7% - aquesta és la variable que l'estudi utilitza per territorialitzar el creixement.

El que fa especialment positives aquestes xifres és que aquesta alça del PIB s'ha suportat no solament amb el bon comportament de la demanda interna i de la construcció –com ha estat habitual els darrers anys–, sinó també per la recuperació de l'activitat industrial i les exportacions. Un aspecte que, en paraules del catedràtic d'economia aplicada i de la UB i assessor del Servei d'Estudis de Caixa Catalunya, Josep Oliver, “constata que s'ha fet la correcció que esperàvem en la base del creixement”. Les exportacions de béns han recollit aquesta tendència i s'han anotat una alça del 9,7% el 2006.

Altres sectors que han animat l'oferta han estat l'agricultura (que creix un 7,8%), els serveis col·lectius, amb la sanitat al capdavant (4,1%), els serveis privats –i especialment aquells dirigits a l'empresa–, que han pujat un 3,7% i, evidentment, la construcció, que, tot i la moderació en el creixement, encara va contribuir amb força al bon resultat global (amb un increment del 5,4%).

La recuperació de la indústria ha tingut, a més, un impacte evident en el territori, del qual s'han beneficiat especialment les comarques i l'àrea metropolitana de Barcelona. Uns territoris que han estat especialment castigats en els exercicis anteriors per la reestructuració industrial i que ara tornen a treure pit.

Així, si s'analitzen les dades de creixement per grans eixos comarcals, destaca l'avenç del 4,3% de les comarques centrals, que lideren el creixement agregat del VAB durant el 2006. Molt a prop, amb un 4,1% se situen les Terres de l'Ebre i el Camp de Tarragona i, amb un 4%, el Pla de Lleida. L'eix metropolità, que també s'ha beneficiat de la recuperació de l'activitat industrial, se situa tot just per sota de la mitjana, amb un 3,6%, el mateix registre que s'anoten les comarques gironines. Finalment, les comarques de muntanya tanquen el rànquing amb un comportament més modest, del 3,2%.

“Hem absorbit el primer xoc de la globalització”, apunta Oliver. Segons el catedràtic, aquest és un dels elements clau que expliquen la recuperació de la indústria com a motor de creixement. Han estat tres anys plens de reestructuracions i tancaments, però, un cop superat aquest primer impacte, i gràcies a la recuperació de les economies europees, l'activitat industrial torna a accelerar-se. Això és el que explica que aquest sector hagi crescut un 2,9% al conjunt de Catalunya el 2006.

Per subsectors, el de la fusta, la maquinària i els articles no metàl·lics (amb alces del 12,1%, 11,2% i el 10,8% respectivament) han estat els més actius. També sectors típicament lligats a l'àrea metropolitana –com l'equipament elèctric i el material de transport– han registrat alces importants, del 5,2% i del 7,4%, “la qual cosa explica la recuperació d'aquest territori”, destaca Oliver. No tot, però, ha estat positiu, ja que la indústria de l'alimentació, la tèxtil i la del paper han tancat en negatiu.

Per àmbits territorials, destaca el bon comportament de la indústria al Camp de Tarragona, amb una aportació al creixement del 4,3%. Als territoris més tradicionalment industrials, com les comarques centrals i l'àmbit metropolità, l'alça ha estat més moderada, però sensiblement millor que el 2005.

Tot i els símptomes de canvi en el patró de creixement de l'economia catalana, l'*Anuari* del 2007 deixa clar que la construcció continua essent un motor molt destacat, amb un increment del 5,4%. El principal element d'aquest bon comportament va ser, però, l'obra civil, que registrà un increment del 14,2%, mentre que la construcció residencial es va anotar un no menyspreable 6,9%.

Ara bé, s'observen en aquest capítol importants desviacions territorials. Així, el Camp de Tarragona i les Terres de l'Ebre registren creixements per sota de la mitjana i anticipen, segons Oliver, "el fre en el segment residencial que s'observa ara a la resta del país". En canvi, el 2006 va ser encara un any daurat per als promotors al Pla de Lleida, que es van beneficiar d'un increment del 9%. També les comarques centrals es van anotar alces importants (del 8,9%) com a conseqüència del desplaçament d'habitants de Barcelona a la primera i segona corones.

Encara més elevades són les diferències que marca l'activitat del sector primari a Catalunya, en què contrasta el creixement del 9,7% al Camp de Tarragona amb el comportament negatiu a les comarques de muntanya (amb un descens del 0,6%). Per subsectors, el de cereals és el que va registrar un millor comportament durant el 2006, amb una pujada espectacular del 46,8%. També amb xifres importants de creixement es van situar el subsector de la fruita fresca (33,5%) i el del raïm i el vi (21,8%). A l'altre costat, la fruita fresca es va anotar el pitjor comportament, amb un descens del 7,6%.

Mentre el sector primari, la construcció i la indústria han tirat amb força en l'alça del PIB català durant el 2006, no ha passat el mateix amb els serveis, que, tot i registrar increments del 3,8%, han alentit el ritme respecte al 2005 (4,3%). Aquestes xifres, diu Oliver, "anticipen els efectes de la pujada dels tipus d'interès sobre el consum familiar". El menor ritme de creixement dels serveis s'ha fet especialment evident a les comarques gironines, que han comptabilitzat una excessiva especialització en el comerç i l'hostaleria (que són justament dos dels subsectors que menys han crescut). En canvi, l'eix metropolità s'ha vist beneficiat pel bon comportament dels serveis a empreses (que creixen un 6,6% gràcies, en bona part, a la recuperació de la indústria).

Mirant el futur, Oliver descarta els pronòstics més pessimistes tot i evidenciar l'entrada en una nova etapa de creixements més moderats entorn del 3%. "No som davant un canvi de cicle sinó de moderació de creixement", destaca. El catedràtic assenyala els efectes positius d'una reestructuració en les bases del creixement (amb la indústria agafant embranzida) i el seu efecte sobre l'aplanament de les diferències entre territoris. Això sí, Oliver afirma que, si bé Catalunya "està fent els deures", caldrà esperar a conèixer l'abast de la crisi hipotecària als EUA per saber si es produiran efectes perniciosos. En aquest escenari, però, Oliver destaca que no hi ha motius per esperar el pitjor.

Construcció

Introducció

El darrer informe de conjuntura de la Cambra de Comerç constata els símptomes de refredament del sector de la construcció que s'observen d'informes anteriors. De fet, en l'últim trimestre de 2007 l'activitat del sector creix un 3,8%, 0,7 punts percentuals per sota de la taxa de creixement registrada en el segon trimestre de 2007. En termes anuals, el sector tanca l'any amb una taxa de creixement de l'activitat del 4,4%, 1,2 punts per sota de la taxa de l'any 2006.

La majoria d'indicadors vinculats a la construcció mostren símptomes de refredament. El consum de ciment cau un 4,3% respecte del quart trimestre de 2006, el pitjor registre des de l'any 1997. L'indicador de projectes visats torna a ser negatiu per tercer trimestre consecutiu, i tanca l'any 2007 amb una reducció del 37%. I per últim, la licitació d'obra pública no ha exercit de factor compensador, sobretot pel descens de la licitació en edificació el quart trimestre de 2007.

Pel que fa al mercat de treball, el nombre d'afiliats creix un 1,6% en el darrer trimestre de 2007, gràcies al ritme de creixement dels autònoms, ja que el nombre d'afiliats al Règim General ha disminuït durant els mesos de novembre i desembre.

Quan als resultats de l'enquesta de conjuntura, la marxa dels negocis en el sector de la construcció ha estat dolenta en el darrer trimestre de 2007. De fet, es registra el pitjor resultat dels últims set anys. I les previsions per al primer trimestre de l'any 2008 no són gaire positives, a causa d'una major dificultat en el finançament —que limita l'activitat— i la debilitat de la demanda.

Empreses i treballadors assalariats

L'ocupació assalariada en el sector de la construcció constata els símptomes de refredament observats en la primera meitat de l'any 2007. En concret, en la segona meitat de l'any 2007 el nombre de treballadors assalariats del sector decreix un 4,9% respecte del semestre anterior i un 2,9% respecte del mateix semestre de l'any anterior. D'altra banda, el nombre de centres de treball, després d'assolir el màxim en el primer semestre de l'any, decreix un 2,9% en el segon semestre de 2007, si bé interanualment encara registra una taxa de variació positiva (2,3%).

Estructura empresarial segons afiliació a la Seguretat Social

Treballadors assalariats de la construcció. Semestres. 1991-2007

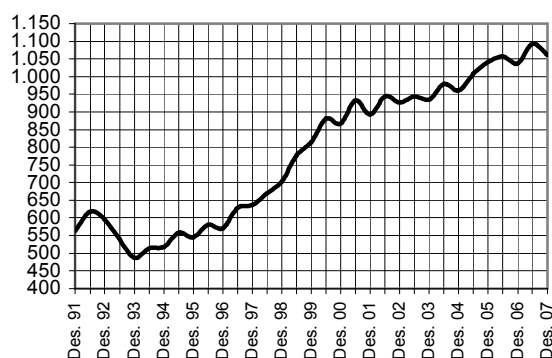
CCAE Sector	1991		1992		1993		1994		1995		1996	
	Juny 91	Des. 91	Juny 92	Des. 92	Juny 93	Des. 93	Juny 94	Des. 94	Juny 95	Des. 95	Juny 96	Des. 96
45 Empreses	565	563	618	595	539	487	514	518	558	545	580	571
Assalariats	6.027	6.083	4.539	3.732	3.474	2.866	2.909	2.756	3.130	3.075	3.567	3.180

CCAE Sector	1997		1998		1999		2000		2001		2002	
	Juny 97	Des. 97	Juny 98	Des. 98	Juny 99	Des. 99	Juny 00	Des. 00	Juny 01	Des. 01	Juny 02	Des. 02
45 Empreses	629	637	670	703	777	815	881	867	933	893	944	927
Assalariats	3.641	3.402	3.882	3.907	4.676	4.968	5.535	5.410	6.105	5.668	6.002	5.611

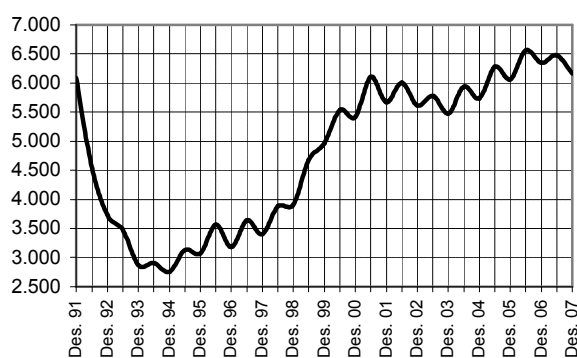
CCAE Sector	2003		2004		2005		2006		2007		Variació	
	Juny 03	Des. 03	Juny 04	Des. 04	Juny 05	Des. 05	Juny 06	Des. 06	Juny 07	Des. 07	Sem.	Anual
45 Empreses	944	935	979	961	1.008	1.041	1.057	1.037	1.093	1.061	-2,93	2,31
Assalariats	5.779	5.476	5.935	5.735	6.279	6.061	6.561	6.344	6.474	6.158	-4,88	-2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Empreses amb assalariats de la construcció. 1991-2007



Treballadors assalariats de la construcció. 1991-2007



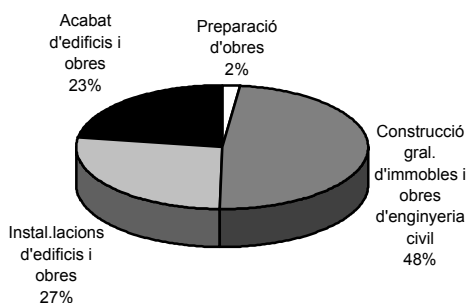
Aquest dinamisme de l'ocupació assalariada en el sector de la construcció s'explica per la pèrdua de llocs de treball assalariat en les activitats relacionades amb la *construcció general d'immobles i obres d'enginyeria civil* (-7,8% interanual) i la *preparació d'obres* (-24,1%). En canvi, les activitats vinculades a *instal·lacions d'edificis i obres* registren taxes de variació positives (10,1%). Caldrà veure quina evolució segueix el treball assalariat en el sector de la construcció en els propers mesos, i si una major activitat en les activitats

vinculades amb la reforma d'habitatges i l'obra civil, compensa una menor activitat amb la construcció d'obra de tipus residencial.

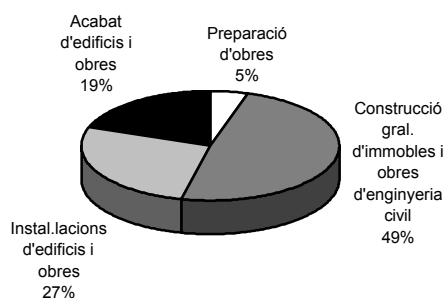
Quant al nombre de centres de treball, destaca l'increment interanual del nombre d'empreses en el subsector de les *instal·lacions d'edificis i obres* (15 empreses), mentre que la *construcció general d'immobles i obres d'enginyeria*, registra un descens semestral (-29 empreses), després d'assolir el màxim en el nombre de centres de treball en el primer semestre de l'any 2007.

La distribució de les empreses i assalariats per subsector d'activitat no registra canvis significatius respecte de períodes anteriors, i la *construcció general d'immobles i obres d'enginyeria civil* continua agrupant pràcticament la meitat de centres de treball i assalariats del sector de la construcció a Sabadell en el segon semestre de 2007.

Distribució de les empreses amb assalariats de la construcció per subsectors. Desembre 2007



Distribució dels assalariats de la construcció per subsectors. Desembre 2007



Treballadors autònoms

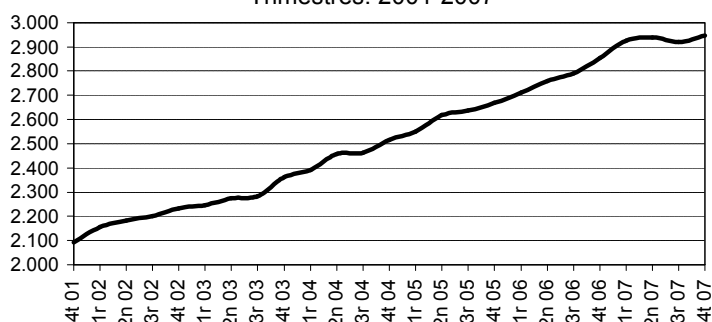
Durant la segona meitat de l'any 2007 es refreda el ritme de creixement del nombre de treballadors autònoms en el sector de la construcció, després de sis anys de progressiu augment. En concret, la xifra se situa en els 2.947 treballadors autònoms, un 3,3% més respecte el darrer trimestre de 2006. Tot i aquesta desacceleració en l'evolució dels autònoms, el ritme de creixement d'aquest tipus d'afiliació compensa, en part, la pèrdua de llocs de treball assalariat en el mateix període.

Autònoms de la construcció Sabadell. 2001 - 4t trim. 2007

Trim.	Nre.	Trim.	Nre.
4t 01	2.093	1r 05	2.551
1r 02	2.155	2n 05	2.618
2n 02	2.183	3r 05	2.637
3r 02	2.201	4t 05	2.668
4t 02	2.234	1r 06	2.710
1r 03	2.246	2n 06	2.759
2n 03	2.274	3r 06	2.791
3r 03	2.284	4t 06	2.853
4t 03	2.361	1r 07	2.927
1r 04	2.392	2n 07	2.939
2n 04	2.458	3r 07	2.920
3r 04	2.463	4t 07	2.947
4t 04	2.516		

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Evolució dels autònoms de la construcció
Trimestres. 2001-2007



L'habitatge es refreda

Informe Mensual, núm. 309 - Gener 2008

Servei d'Estudis de La Caixa

El sector immobiliari es refreda a la majoria de països desenvolupats... i no a conseqüència del canvi climàtic. A gairebé tots els estats membres de l'Organització per a la Cooperació i el Desenvolupament Econòmic (OCDE), la inversió es desaccelera i els preus es frenen. Es tracta d'un canvi de cicle sobrevingut abans que les turbulències dels mercats financers desencadenades l'estiu passat es fessin sentir als mercats de crèdit. Unes turbulències que no contribueixen, precisament, a pal·liar el desinflament de les expectatives del sector. Tot i que la desacceleració del sector es percep en molts països, el 2007 només els Estats Units i Irlanda van patir un descens de la inversió en habitatge i una caiguda en els preus reals. També al Japó i a Alemanya el sector presenta un to recessiu, per bé que, en aquests casos, la diferència és que són països que no han travessat una etapa d'expansió prolongada.

Aquest canvi de cicle es produeix després d'un llarg període en què l'activitat immobiliària ha experimentat una notable expansió de forma simultània en un gran nombre de països. Per aquest motiu, la primera causa que explica l'alentiment de l'habitatge és el mateix esgotament del cicle alcista en una activitat que es caracteritza, precisament, per patir oscil·lacions notablement elevades. Al mateix temps, els preus han experimentat alces notables i han assolit màxims històrics, tant en nivells absoluts com en relació amb la renda de les famílies.

On la sotragada de l'habitatge es fa més patent és als Estats Units, ja que la contracció del sector, iniciada al començament del 2006, no ha fet més que agreujar-se de llavors ençà, i les perspectives són més aviat pessimistes. La crisi immobiliària nord-americana es va agreujar a partir de l'agost, en aflorar el fenomen de les hipoteques subprime, de manera que porta camí de ser una de les més intenses de la història recent. Contràriament al que ha estat habitual en les crisis immobiliàries dels Estats Units, en aquesta ocasió la pèrdua de riquesa immobiliària no ha impactat, ara com ara, d'una manera significativa sobre el consum privat, motiu pel qual no ha comportat una desacceleració més intensa de l'economia.

A Irlanda, la construcció d'habitatges ha entrat també en una fase recessiva. Després de més de deu anys d'expansió, a remolc d'una extraordinària evolució de l'economia i d'un flux migratori elevat, la construcció residencial ha arribat a superar el 10% del producte interior brut, el nivell més elevat de l'OCDE. No obstant això, a partir de la meitat del 2006, es va fer evident la frenada de l'activitat i de les transaccions, al mateix temps que els preus començaven a baixar, tendències que es mantindran en els propers trimestres.

Altres economies, entre les quals s'inclou l'espanyola, comencen a sentir els efectes de l'esgotament del cicle de la construcció. Fins a quin punt la reculada pot ser important? En primer lloc, dependrà de la intensitat de l'últim cicle expansiu a cada país, ja que es pot esperar que, si l'expansió ha estat molt elevada, la frenada pot ser més intensa. La qüestió més rellevant, però, és si la pujada, hagi estat quina hagi estat la seva magnitud, ha respost a fonaments econòmics o si ha estat el resultat de la intervenció de factors de caràcter més especulatiu. En definitiva, si l'expansió és el resultat de canvis en els fonaments econòmics, la fase de desacceleració dependrà de la persistència o no d'aquests fonaments.

Aquests fonaments poden ser de tres tipus. En primer lloc, els derivats de les condicions financeres: nivell i volatilitat dels tipus d'interès, desenvolupament dels productes de crèdit hipotecari, innovació i competència al mercat bancari, etc. En segon lloc, la situació econòmica determina molt la demanda d'inversió en habitatges, que és la despesa d'inversió més important que efectuen les famílies,

de manera que el creixement de les rendes de les llars, la taxa d'atur o les expectatives de creixement salarial o d'ocupació seran determinants en aquest sentit. En tercer lloc, la demografia és un element bàsic en la demanda d'habitatges, tant pel que fa al creixement natural de la població o als moviments migratoris com als canvis socials, com la taxa de divorcis o l'emancipació dels joves.

A causa d'aquesta varietat de factors, l'evolució de la inversió residencial el 2008 pot ser molt diversa en funció dels països. El factor comú, però, serà la contracció creditícia derivada de la crisi subprime nord-americana. La inquietud causada per la dispersió del risc d'aquests actius ha generat una certa convulsió en determinats segments del mercat creditici, i el que en un principi semblava un problema que es resoldria en un termini breu s'ha convertit en una tempesta financera que afecta molts països, que ha reduït la liquiditat dels mercats financers i que ha afectat el normal desenvolupament de les operacions en aquests mercats. A més a més, la crisi hipotecària nord-americana ha deteriorat els índexs de confiança no solament als Estats Units sinó a molts altres països desenvolupats. Per tant, el menor dinamisme del crèdit és un factor que no afavorirà l'activitat immobiliària, ja que aquesta activitat es basa especialment en la facilitat per accedir al crèdit.

En el cas d'Espanya, al llarg dels tretze últims anys, la construcció d'habitatges ha travessat una excepcional fase expansiva, tant en volum d'edificació com en preus. La conjunció d'un seguit de factors explica aquest singular període. Des de la perspectiva financera, el descens dels tipus d'interès registrat des del moment en què es va anticipar la futura integració del sistema monetari espanyol en l'euro va ser un factor determinant en la disposició de les famílies a endeutar-se per comprar una residència, un actiu estimulat fiscalment i que ha constituït la forma tradicional d'estalvi del país. L'excel·lent marxa de l'economia, plasmada en un històric avanç de les xifres d'ocupació, ha significat un important progrés de la renda de les famílies espanyoles, que han augmentat així la seva capacitat per assumir un major volum de deute. Per si no n'hi hagués prou amb això, l'onada d'immigració dels darrers anys ha sumat un important volum de demanda d'habitatges, tant urbans, per part d'immigrants que troben feina, com en zones de segona residència, per europeus que decideixen passar els anys de jubilació a la península.

Les perspectives del sector immobiliari, com ja s'ha apuntat, són en general de desacceleració, en part a causa d'un cert esgotament dels factors que van propiciar l'expansió anterior i de les turbulències financeres desencadenades arran de la crisi subprime. Les conseqüències sobre el creixement general de l'economia es faran notar, ja que, a més dels seus efectes directes, l'activitat immobiliària té importants efectes d'arrossegament sobre altres factors de l'economia. Estimacions de l'OCDE mostren que els països més afectats poden ser Irlanda i Dinamarca, mentre que altres, entre els quals es troba Espanya, veuran lleugerament reduït el pes de la inversió residencial sobre el PIB. Pel que fa als preus, l'experiència recent de països com el Regne Unit, Austràlia, Finlàndia i, fins i tot, els Estats Units mostra que les correccions no han de ser forçosament elevades, en especial si no es produeix un increment sensible dels tipus d'interès.

Comerç i serveis

Introducció

Segons dades de la Cambra de Comerç, el ritme de creixement del sector serveis en el darrer trimestre de 2007 s'ha mantingut estable respecte de trimestres anteriors. Aquest dinamisme és degut a la millora registrada en sectors d'activitat com el turisme i els serveis a les empreses, que en el darrer trimestre de 2007 han augmentat l'activitat. Tot i això, en el conjunt de l'any 2007 l'evolució de tots dos sectors ha estat menys favorable que l'any 2006. En canvi, el sector del comerç no registra un comportament gaire favorable en l'últim trimestre de 2007, en especial el comerç al detall.

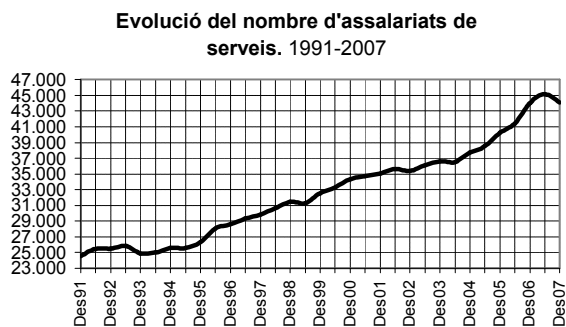
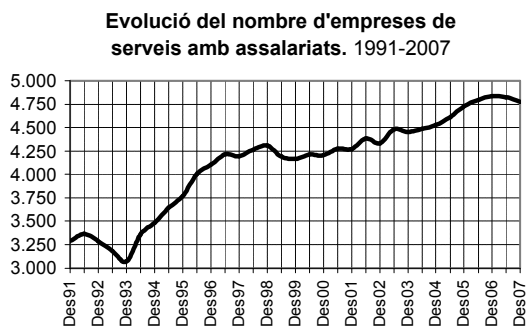
Pel que fa a l'afiliació, el ritme de creixement s'ha desaccelerat en el darrer trimestre de l'any, si bé la taxa de creixement del nombre d'assalariats continua sent prou significativa (2,6%).

L'enquesta de conjuntura de la Cambra al comerç minorista assenyala que la marxa de negocis en el darrer trimestre de 2007 ha estat una de les més negatives d'un quart trimestre en els últims cinc anys, exceptuant les grans superfícies. I les perspectives pel primer trimestre de 2008 apunten a un lleuger empitjorament, degut principalment a l'augment de la debilitat de la demanda.

D'altra banda, l'enquesta de conjuntura al sector dels serveis a les empreses assenyala una recuperació de la marxa dels negocis respecte del trimestre anterior, encara que aquesta se situa per sota del nivell assolit durant l'any 2006. Les perspectives de la marxa de negocis per al primer trimestre de 2008 són de millora, però de forma més moderada que en trimestres precedents. Es preveu un augment del nombre de treballadors i de les inversions. Els factors més esmentats que poden afectar la marxa dels negocis són la debilitat de la demanda, l'augment de la competència i l'augment dels costos d'explotació.

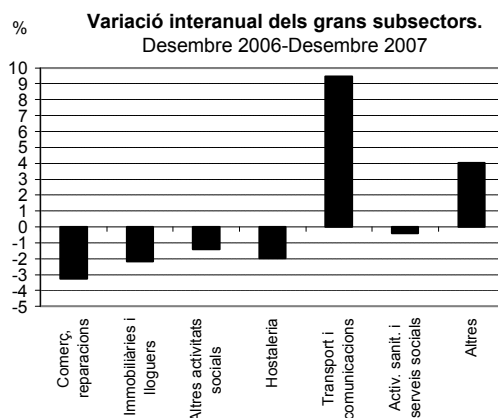
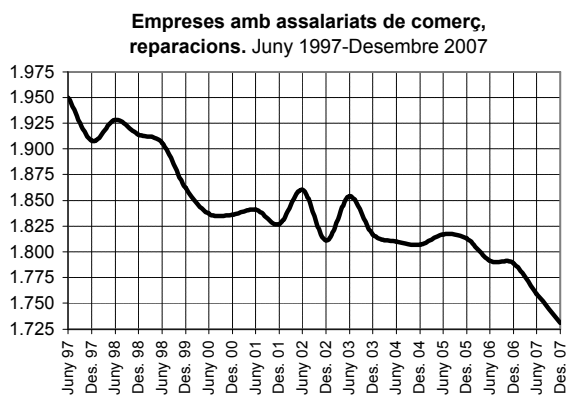
Empreses i treballadors assalariats

El sector serveis conclou l'any 2007 amb una lleugera tendència decreixent del nombre d'ocupats assalariats, després d'assolir el màxim en la primera meitat de l'any. En concret, la xifra d'assalariats del sector és de 44.079 treballadors, un 2,4% menys respecte del primer semestre i un 0,1% més respecte del segon semestre de 2006.

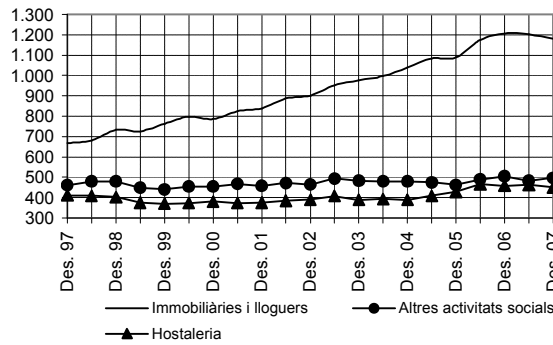


Per branques d'activitats relatives als serveis, el *comerç* continua amb el mateix dinamisme observat en semestres anteriors, i en el segon semestre de 2007 el nombre de centres de treball decreix un 3,2% interanual. Tot i això, manté un pes important en el conjunt del sector serveis, amb el 36,2% del total d'empreses d'assalariats en el sector serveis a Sabadell. De fet, el nombre de centres de treball decreix en la majoria de branques d'activitat relatives als serveis, amb l'excepció del *transport i comunicacions*, on el nombre d'empreses augmenta un 9,5% interanual.

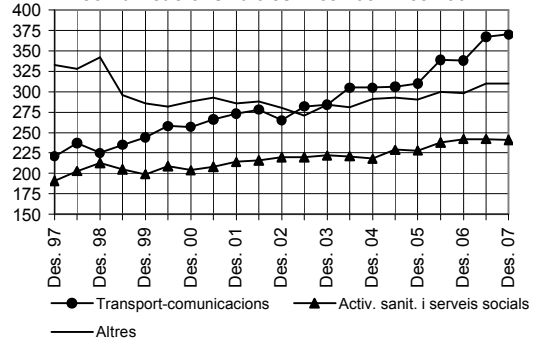
De la resta de subsectors, destaca el de les *immobiliàries i lloguers*, que després d'un període llarg de creixement sostingut, en la segona meitat de l'any 2007 comença a donar els primers senyals de refredament, amb una pèrdua del nombre de centres de treball del 2,2% interanual.



Empreses amb assalariats d'immobiliàries, altres activitats socials i host. Des 1997-Des 07



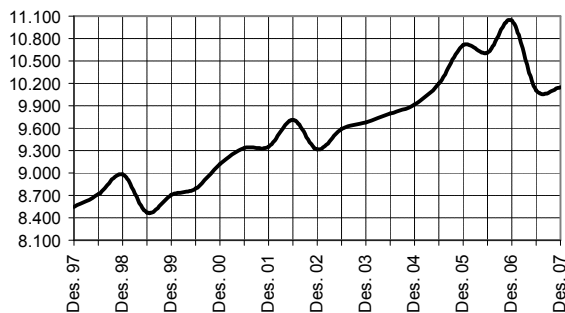
Empreses amb assalariats d'activitats sanitàries i serveis socials, transport-comunicacions i altres. Des 1997-Des 2007



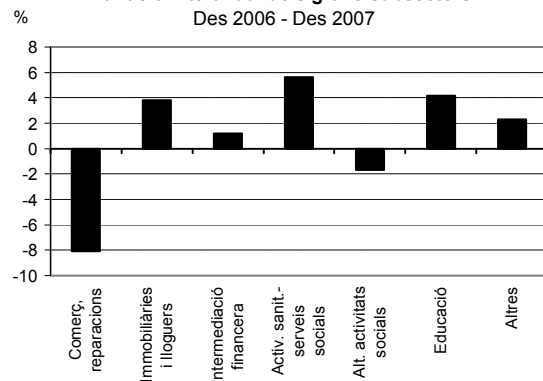
Pel que fa a l'ocupació assalariada, el sector de les *immobiliàries i lloguers* perd llocs de treball respecte del semestre anterior (-11,6%), si bé interanualment registra una taxa de variació positiva (3,8%). Aquesta evolució del sector, lligada al fet que el *comerç*, en el mateix període, es manté estable en termes d'ocupació assalariada (si bé interanualment decreix un 8,1%), situa de nou el *comerç* com el sector que més llocs de treball assalariat concentra a la ciutat, amb el 23% del total d'ocupats assalariats en els serveis.

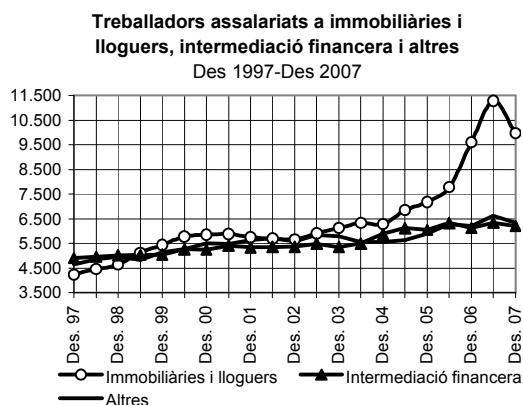
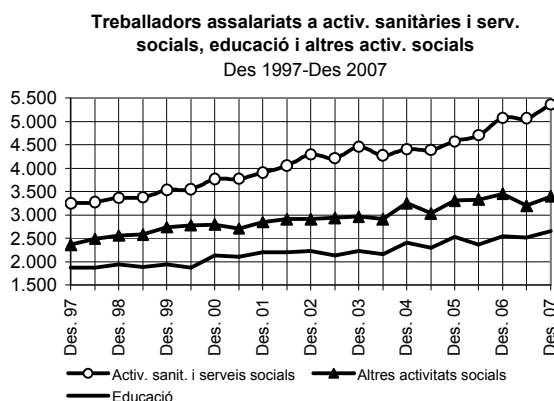
De la resta de branques d'activitat vinculades al sector serveis, destaca el bon comportament de l'ocupació assalariada en sectors com el de *l'educació* i el que agrupa les *activitats sanitàries i serveis socials*. Aquesta evolució d'ambdós sectors s'explica pel creixement de la població en els darrers anys i, conseqüentment, una major demanda d'aquest tipus de serveis. Així, en el segon semestre de 2007, el nombre d'assalariats en tots dos sectors creix un 4,2% i un 5,6%, respectivament.

Treballadors assalariats del comerç, reparacions. Des 1997-Des 2007



Variació interanual dels grans subsectors. Des 2006 - Des 2007





Treballadors autònoms

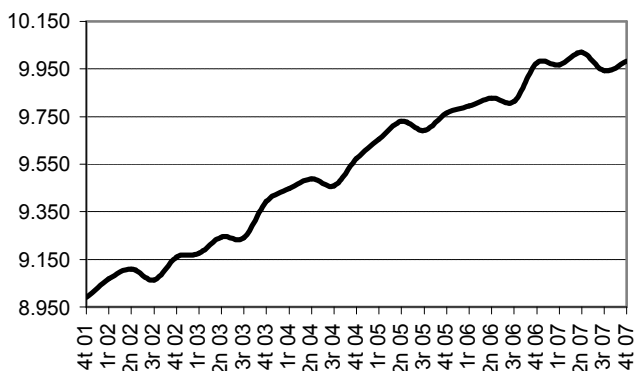
Durant la segona meitat de l'any 2007 hi ha una lleugera reducció del nombre de treballadors autònoms en el sector serveis, després d'assolir el màxim en la primera meitat de l'any. En concret, la xifra d'autònoms se situa en els 9.982 treballadors, dada que es manté estable respecte del darrer trimestre de 2006.

Per branques d'activitat, el *comerç* continua sent el sector que més treballadors autònoms concentra (39,4%), si bé en el darrer any registra un descens del nombre d'afiliats (-2,8%). El següent sector amb major representació en termes de treballadors autònoms, *els serveis immobiliaris i de lloguer* (18,5%), registra un increment del 4,7% respecte del quart trimestre de 2006. De la resta de sectors més significatius en aquest tipus d'afiliació, el de *transport i comunicacions* registra una lleugera tendència a l'alça (0,4%) i el de *hostaleria* a la baixa (-0,5%).

Autònoms dels serveis Sabadell. 2001-2007

Trim.	Nombre	Trim.	Nombre
4t 01	8.991	1r 05	9.654
1r 02	9.069	2n 05	9.730
2n 02	9.111	3r 05	9.691
3r 02	9.064	4t 05	9.765
4t 02	9.160	1r 06	9.794
1r 03	9.176	2n 06	9.827
2n 03	9.245	3r 06	9.814
3r 03	9.242	4t 06	9.975
4t 03	9.394	1r 07	9.966
1r 04	9.447	2n 07	10.019
2n 04	9.489	3r 07	9.942
3r 04	9.460	4t 07	9.982
4t 04	9.574		

Evolució dels autònoms dels serveis
4t trim 2001-4t trim 2007



Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

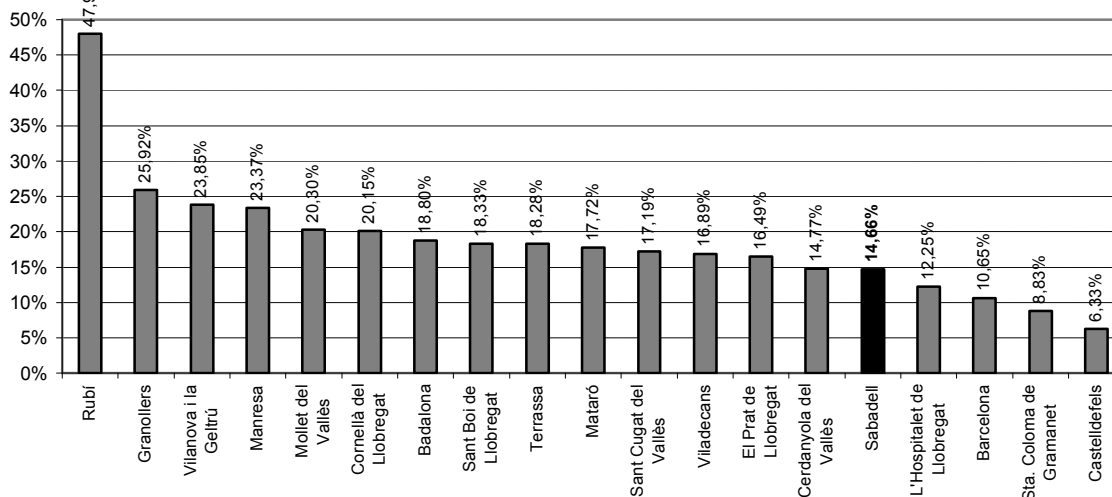
Terciarització de l'economia

Tal com s'apunta en el darrers informes de conjuntura, Sabadell tendeix cap a una economia marcadament terciària. De fet, les darreres dades disponibles d'afiliació assenyalen que tres de cada quatre afiliats (assalariats més autònoms) pertanyen al sector serveis, proporció que es manté estable respecte de semestres anteriors. De fet, els canvis en la distribució del nombre d'afiliats per grans sectors d'activitat s'estan donant entre els sectors de la indústria (perd pes relatiu) i la construcció (guanya pes relatiu).

La comarca del Vallès Occidental també ha seguit un procés semblant a l'observat per Sabadell, si bé aquest procés no ha influït en l'activitat industrial, que ha mantingut un bon ritme de creixement d'aquest sector d'activitat.

Rubí continua sent el municipi més gran de 50.000 habitants amb un major pes de llocs de treball assalariat en el sector de la indústria (48%). Tot seguit, apareixen municipis com Granollers, Vilanova i la Geltrú, Manresa, Mollet del Vallès i Cornellà del Llobregat, amb un percentatge superior al 20%. Per contra, els municipis amb un menor pes dels llocs de treball assalariat a la indústria són els més propers a Barcelona (inclús el mateix municipi de Barcelona), amb percentatges al voltant del 10%.

% assalariats a la indústria en els municipis majors de 50.000 habitants de la província de Barcelona. Desembre de 2007



Conclusions de l'enquesta de conjuntura de la Cambra de Comerç de Sabadell i el CIESC

Es tracta de l'enquesta de conjuntura semestral que elaboren conjuntament la Cambra de Comerç de Sabadell i el CIESC, amb el suport estadístic de l'Institut d'Estadística de Catalunya. L'enquesta analitza l'evolució de les empreses de la demarcació durant la segona meitat del 2007 i les expectatives empresarials per al primer semestre de 2008.

Les conclusions més importants que destaquem són:

Valoracions de la conjuntura del segon semestre de 2007

- Constatem una frenada important durant el segon semestre de 2007, amb una caiguda dels saldos que marca un canvi de tendència forçat per l'increment de respostes negatives i, en conseqüència, confirma la desacceleració del creixement que ja s'apuntava en les enquestes anteriors.
- El saldo de la valoració empresarial del segon semestre de 2007 és de -20,7, mentre que el del primer semestre era +11,4
- Els saldos negatius es donen en tots els sectors i per ordre d'importància sobresurt en primer lloc el de la construcció amb el -45%, resta de serveis (on hi ha inclosos serveis relacionats amb les activitats immobiliàries, -17,9%), indústria (-15,5%) i comerç a l'engròs i detall (-9,2%).
- La valoració de l'evolució de la cartera de comandes durant el segon semestre de 2007 també confirma aquesta desacceleració. Tenim un saldo de -18,6 punts per al conjunt de l'economia, mentre que per grans sectors destaca el -30 de la construcció.
- L'evolució de l'ocupació és l'indicador que aguanta i mostra certa estabilitat, de moment: les respostes majoritàries se situen en el manteniment dels llocs de treball.

Expectatives empresarials per al primer semestre de 2008

- Els resultats sobre les expectatives empresarials també confirmen un increment del pessimisme i desconfiança de les empreses respecte de la tendència prevista per als propers mesos. El saldo de les expectatives empresarials per al primer semestre de 2008 és de -7,6, mentre que el de l'enquesta anterior era +15,1.
- Per al total de sectors el saldo torna a ser negatiu (-7,6) fet que no passava des de gener de 2004 (any en que la confiança empresarial va iniciar una important recuperació). De tota manera, convé destacar que aquest saldo negatiu és degut bàsicament als resultats de la construcció:

saldo de -40,0 punts. En canvi, la indústria manté un saldo pràcticament zero (+0,5), la resta de serveis també (0,0), i el comerç mínimament positiu (+3,1).

- La cartera de comandes també presenta el mateix resultat: un saldo global negatiu (-5,7), però que és degut a les respostes dels empresaris de la construcció (-45), mentre que la resta de sectors mantenen una expectativa més estable: indústria (+1,0%), comerç (+9,2%), resta serveis (+7,1%).
- Destaquem que el saldo de la cartera de comandes de la indústria és d'1 punt, però que en concret el del volum de vendes esperades al mercat estranger té un saldo clarament positiu: 22,6, mentre que constatem la poca confiança amb el mercat interior amb un saldo per vendes esperades de -8,3.

Factors que afecten l'activitat o la producció

La pregunta anual que es fa sobre els factors que han limitat l'activitat durant el segon semestre de 2007 dóna els següents resultats principals (en % de respostes afirmatives i entre parèntesi el % de l'enquesta de gener de 2007):

- **Debilitat de la demanda:** 63,4% (54,5%). La debilitat de la demanda continua guanyant pes i ocupa el primer lloc de preocupacions empresarials i de factors que afecten la marxa dels negocis.
- **Augment dels costos de producció:** 56,8% (37,7%). L'increment de costos de producció és el factor que augmenta més l'impacte sobre l'activitat i passa a ocupar el segon lloc de factors, mentre que en les enquestes anteriors estava al quart lloc en importància.
- **Falta de mà d'obra qualificada:** 36,9% (41,6%). La falta de mà d'obra qualificada perd pes com a factor limitador de l'activitat a conseqüència del refredament de l'activitat general i en particular de la construcció (on del 78,9% baixa al 55 %). Tot i això, és el tercer factor amb més % de respostes afirmatives i per tant continua sent un dèficit molt present en la xarxa empresarial.
- **Dificultats finançament o tresoreria:** 20,9% (11,2%). Veiem que les dificultats de finançament o de tresoreria gairebé doblen el seu % de respostes afirmatives i supera el 20%, nivell que no s'havia registrat fins ara en els resultats globals (en tot el període gener 2002-gener 2007).

Indicadors de dinamisme empresarial

L'especialització sectorial d'un territori és un dels factors que més influeix en el seu desenvolupament econòmic, especialment en un moment com l'actual on la competència tant en preus del producte final com de factors productius s'ha incrementat de forma notable.

En aquest apartat es fa una anàlisi de l'evolució dels treballadors afiliats (tant al règim general com al règim especial d'autònoms) segons el contingut tecnològic dels sectors. També es presenta l'evolució dels sectors amb més probabilitats de patir processos de deslocalització.⁶

Evolució dels sectors segons nivell tecnològic

S'utilitza la definició recollida per l'OCDE (2001)⁷ que també prenen Trullen [et al] (2002)⁸ de sectors industrials segons el seu nivell tecnològic (baix, mitjà - baix, mitjà - alt i alt) i de serveis segons la seva intensitat en coneixement (intensius i no intensius en coneixement). Vegeu la taula següent:

Sectors segons nivell tecnològic i intensitat en coneixement

Codi	Descripció
Sectors industrials de nivell tecnològic baix	
15	Indústries de productes alimentaris i begudes
16	Indústries del tabac
17	Indústries tèxtils
18	Indústries de la confecció i de la pel·leteria
19	Preparació, adobament i acabament del cuir; fabricació d'articles de marroquineria i viatge; articles de basteria, talabarderia i sabateria
20	Indústries de la fusta i del suro, llevat de mobles; cistelleria i esparteria
21	Indústries del paper
22	Edició, arts gràfiques i reproducció de supoprts enregistrats
Sectors industrials de nivell tecnològic mig-baix	
23	Coqueries, refinació de petroli i tractament de combustibles nuclears
25	Fabricació de productes de cautxú i matèries plàstiques
26	Fabricació d'altres productes minerals no metàl·lics
27	Metal·lúrgia
28	Fabricació de productes metàl·lics, llevat de maquinària i equips
36	Fabricació de mobles; altres indústries manufactureres
Sectors industrials de nivell tecnològic mig-alt	
24	Indústries químiques
29	Indústries de la construcció de maquinària i equips mecànics
31	Fabricació de maquinària i materials elèctrics
34	Fabricació de vehicles de motor, remolcs i semiremolcs
35	Fabricació d'altres materials de transport
Sectors industrials de nivell tecnològic alt	
30	Fabricació de màquines d'oficina i equips informàtics
32	Fabricació de materials electrònics; fabricació d'equips i aparells de ràdio, televisió i comunicacions
33	Fabricació d'equips i instruments medicoquirúrgics, de precisió, òptica i rellotgeria

⁶ Per ampliar aquesta anàlisi, consulteu l'estudi de la xarxa *El perfil de la ciutat. Mesura de la qualitat de vida i la sostenibilitat de les ciutats mitjanes europees*. L'informe és fruit de la col·laboració de la Xarxa amb el Grup de Recerca d'Anàlisi Quantitativa Regional de la Univ. de Barcelona www.perfilciutat.net.

⁷ OCDE (2001) *Tableau de bord de l'OCDE de la science, de la technologie et de l'industrie*.

⁸ Trullen et al (2002). *Economía del conocimiento, ciudad y competitividad*.

Codi CCAIE-93	Descripció
Sectors serveis intensius en coneixement	
61	Transport marítim, de cabotatge i per vies de navegació interiors
62	Transport aeri i espacial
64	Correus i telecomunicacions
65	Mediació financera, llevat d'assegurances i plans de pensions
66	Assegurances i plans de pensions, llevat de la seguretat social obligatòria
67	Activitats auxiliars de la mediació financera
70	Activitats immobiliàries
71	Lloguer de maquinària i equips sense operari, d'efectes personals i estris domèstics
72	Activitats informàtiques
73	Recerca i desenvolupament
74	Altres activitats empresarials
80	Educació
85	Activitats sanitàries i veterinàries, serveis socials
92	Activitats recreatives, culturals i esportives
Sectors serveis no intensius en coneixement	
50	Venda, manteniment i reparació de vehicles de motor, motocicletes i ciclomotors; venda al detall de combustible per a vehicles de motor
51	Comerç a l'engròs i intermediaris del comerç, llevat de vehicles de motor i motocicletes
52	Comerç al detall, llevat del comerç de vehicles de motor, motocicletes i ciclomotors; reparació d'efectes personals i estris domèstics
55	Hoteleria
60	Transport terrestre; transport per canonades
63	Activitats afins al transport; activitats d'agències de viatges
75	Administració pública, defensa i Seguretat Social obligatòria
90	Activitats de sanejament públic
91	Activitats associatives
93	Activitats diverses de serveis personals
95	Llars que ocupen personal domèstic
99	Organismes extraterritorials

Definició recollida per l'OCDE (2001). Tableau de bord de l'OCDE de la science, de la technologie et de la industrie.

La taula següent mostra l'evolució entre el segon semestre de l'any 2001 i el mateix període de l'any 2007, del pes en el total d'afiliats i d'autònoms dels sectors que s'han definit com a estratègics segons el seu contingut tecnològic (mitjà – alt, alt i intensiu en coneixement). Un creixement del pes d'aquests sectors estratègics pot afectar positivament el creixement econòmic d'un municipi.

Pes dels afiliats i autònoms en sectors estratègics respecte el total¹

Evolució 2n semestre 2001-2007

	2n sem. 2001				2n sem. 2007				Total			
	Afiliats	%	Autònoms	%	Afiliats	%	Autònoms	%	2001	%	2007	%
Sabadell	20.652	38,44	2.184	16,55	27.062	45,95	3.256	22,14	22.836	34,12	30.318	41,19
Vallès Occidental	103.053	36,32	9.324	11,12	134.331	41,11	14.673	22,31	112.377	30,57	149.004	37,96
Província	721.443	39,88	71.228	20,08	887.421	42,34	106.045	25,70	792.671	36,63	993.466	39,60

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS

1. Percentatge calculat sobre el total d'afiliats al Règim General, al Règim Especial de Treballadors Autònoms i a la suma de tots dos.

En els últims cinc anys, el pes dels sectors estratègics de la ciutat ha augmentat 7 punts percentuals, fins a representar el 41,2% del total de treballadors ocupats (assalariats més autònoms). Aquest pes és superior al que es registra per la comarca (que en el mateix període creix en la mateixa intensitat que a Sabadell) i per la província, l'àmbit territorial que menys creix en el període observat (tres punts percentuals). Aquest fet s'explica pel major pes del sector serveis a Sabadell respecte de la comarca i de la província de Barcelona. A escala catalana, el pes dels afiliats en sectors estratègics és del 32.9%.

A continuació es mostren les taules que recullen la variació del nombre d'afiliats, autònoms i el total, per tots els sectors segons el seu contingut tecnològic (baix, mitjà - baix, mitjà - alt, alt, intensius en coneixement i no intensius en coneixement) entre el segon semestre de 2001 i el segon de 2007.

Variació del nombre d'afiliats per sectors segons el seu contingut tecnològic

Evolució 2n semestre 2001-2007

	Sector Industrial-Nivell tecnològic								Sector Serveis			
	baix		mig-baix		mig-alt		alt		intensius en coneix.		no intensius en coneix.	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Sabadell	-2.942	-42,0	-755	-21,2	-554	-27,8	-159	-51,8	7.123	38,8	1.931	11,6
Vallès Occidental	-6.568	-20,4	-2.951	-8,5	-935	-2,7	575	20,7	31.638	48,2	13.307	14,8
Província	-29.978	-18,5	-12.652	-9,7	-14.291	-9,0	-3.404	-23,4	183.673	33,5	123.847	19,3

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS.

Variació del nombre d'autònoms per sectors segons el seu contingut tecnològic

Evolució 2n semestre 2001-2007

	Sector Industrial-Nivell tecnològic								Sector Serveis			
	baix		mig-baix		alt		mig-alt		intensius en coneix.		no intensius en coneix.	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Sabadell	-279	-25,3	-14	-2,2	9	38	-62	-18,7	1.125	61,5	-102	-1,4
Vallès Occidental	-786	-19,9	165	5,5	49	24,9	-69	-5,5	5.369	68,2	2.698	9,6
Província	-3.020	-13,4	-628	-3,8	16	1,3	-804	-12,1	35.605	56,2	6.595	3,4

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS.

Variació del total per sectors segons el seu contingut tecnològic

Evolució 2n semestre 2001-2007

	Sector Industrial-Nivell tecnològic								Sector Serveis			
	baix		mig-baix		alt		mig-alt		intensius en coneix.		no intensius en coneix.	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Sabadell	-3.221	-39,8	-769	-18,4	-545	-164,7	-221	-9,5	8.248	40,9	1.829	7,7
Vallès Occidental	-7.354	-20,4	-2.786	-7,4	-886	-29,8	506	1,4	37.007	50,3	16.005	13,6
Província	-32.998	-17,8	-13.280	-9,0	-14.275	-90,3	-4.208	-2,5	219.278	35,9	130.442	15,6

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS.

A Sabadell, el nombre total d'afiliats es redueix en tots els sectors industrials, independentment del nivell tecnològic. Per àmbit territorial, l'única excepció la trobem amb la comarca, que en els sectors industrials de nivell tecnològic alt registra un lleuger increment (1,4%) del nombre total d'afiliats en el període

observat. En canvi, en els serveis, tant intensius com no intensius en coneixement, es registra un augment del nombre de treballadors per tots els àmbits territorials, si bé amb intensitats diferents.

Sabadell es posiciona favorablement respecte de la comarca i la província en serveis intensius en coneixement. En canvi, en els sectors industrials de tecnologia mitjana - alta i alta el pes és inferior al que es registra per a la resta d'àmbits territorials. D'altra banda, tots els nivells tecnològics perden pes en els darrers sis anys, independentment de l'àmbit territorial que s'analitzi.

Distribució dels afiliats més autònoms per sectors segons el nivell tecnològic
2n semestre 2001

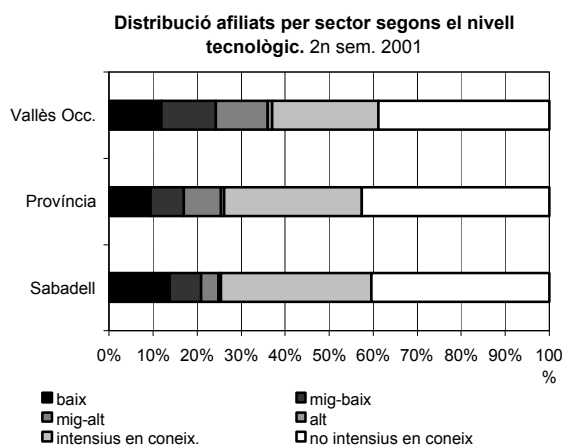
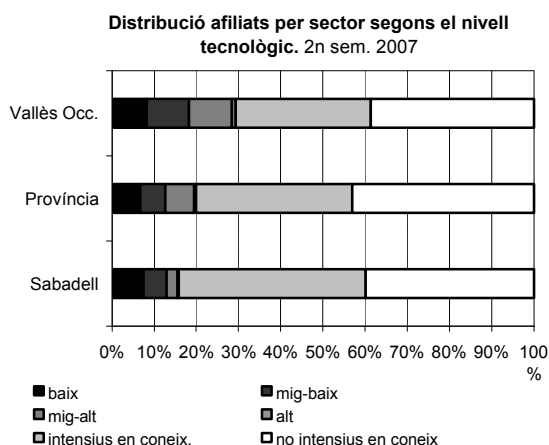
	Sector Industrial-Nivell tecnològic								Sector Serveis			
	baix		mig-baix		mig-alt		alt		intensius en coneix.		no intensius en coneix.	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Sabadell	8.103	12,1	4.190	6,3	2.323	3,5	331	0,5	20.182	30,2	23.801	35,6
Província	184.914	8,5	147.042	6,8	165.416	7,6	15.804	0,7	611.451	28,3	835.331	38,6
Vallès Occ.	36.109	9,8	37.521	10,2	35.890	9,8	2.977	0,8	73.510	20,0	118.114	32,1

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS.

Distribució dels afiliats més autònoms per sectors segons el nivell tecnològic
2n semestre 2007

	Sector Industrial-Nivell tecnològic								Sector Serveis			
	baix		mig-baix		mig-alt		alt		intensius en coneix.		no intensius en coneix.	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Sabadell	4.882	6,6	3.421	4,6	1.707	2,3	181	0,2	28.430	38,6	25.630	34,8
Província	151.916	6,1	133.762	5,3	150.321	6,0	12.416	0,5	830.729	33,1	965.773	38,5
Vallès Occ.	28.755	7,3	34.735	8,8	34.886	8,9	3.601	0,9	110.517	28,2	134.119	34,2

Fons: Elaboració pròpia a partir de les dades de l'INSS.



Evolució dels sectors amb més risc de deslocalització

En aquest apartat s'analitzen, de manera sintètica, els sectors, seguint la classificació que Sala i Torres (2005)⁹ fa a partir d'informació relativa a la intensitat de mà d'obra i a la grandària de les empreses i que identifica els sectors amb més risc de patir deslocalitzacions en un futur.

Sectors amb riscos elevats de patir delocalitzacions

Codi CCAE-93	Descripció
17	Indústries tèxtils
18	Indústries de la confecció i de la pelleteria
19	Preparació, adobament i acabament del cuir; fabricació d'articles de marroquineria i viatge; articles de basteria, talabarderia i sabateria
25	Fabricació de productes de cautxú i matèries plàstiques
29	Indústries de la construcció de maquinària i equips mecànics
30	Fabricació de màquines d'oficina i equips informàtics
31	Fabricació de maquinària i materials elèctrics
32	Fabricació de materials electrònics; fabricació d'equips i aparells de ràdio, televisió i comunicacions
33	Fabricació d'equips i instruments medicoquirúrgics, de precisió, òptica i rellotgeria
34	Fabricació de vehicles de motor, remolcs i semiremolcs
35	Fabricació d'altres materials de transport

Font: Sala i Torres (2005)

A partir d'aquesta classificació es comptabilitza per a Sabadell, Vallès Occidental i la província de Barcelona la participació d'aquests sectors en el total d'afiliats i autònoms i l'evolució entre el segon semestre de l'any 2002 i de 2007.

Pes dels afiliats i autònoms en sectors amb riscos elevats de patir deslocalitzacions. 2n semestre 2001-2007

	2n sem. 2001				2n sem. 2007				Total			
	Afiliats	%	Autònoms	%	Afiliats	%	Autònoms	%	2001	%	2007	%
Sabadell	7.748	14,42	1.018	7,71	4.155	7,05	720	4,90	8.766	13,10	4.875	6,62
Vallès Occidental	52.180	18,39	3.516	4,19	42.175	12,91	2.811	4,27	55.696	15,15	44.986	11,46
Província	218.977	12,10	18.061	5,09	176.927	8,44	14.647	3,55	237.038	10,95	191.574	7,64

Fons: Elaboració pròpia a partir d'elles dades de l'INSS

1. Valors calculats sobre els afiliats al Règim General, al Règim Especial de Treballadors Autònoms i la suma de tots dos.

En els últims cinc anys, el pes dels sectors econòmics en risc de patir de deslocalitzacions a Sabadell s'ha reduït a la meitat (6,6%), una variació més intensa que la registrada pel conjunt de la comarca i la província. A més, el pes d'aquests sectors respecte el total és inferior a Sabadell respecte de la comarca i la província.

⁹ Sala, M. I. T. Torres (2005) *Unas reflexiones sobre localización industrial aplicadas a la industria catalana*. Butlletí econòmic del ICE, n. 2863.

Ocupació en activitats d'alt valor afegit. Desembre de 2007

Nota informativa

Servei d'Estudis i Estadístiques. Departament de treball.

Segons les darreres dades disponibles corresponents al mes de desembre¹⁰ de 2007, a Catalunya hi ha 1.088.620 treballadors/ores afiliats en activitats considerades d'alt valor afegit,¹¹ els quals representen el 32,9% de l'afiliació catalana total (3.303.892 afiliats/ades).

El 82,4% treballa al sector serveis (897.245) i el 17,6% a la indústria (191.375). I d'aquests últims, 156.378 treballen en subsectors d'activitat que incorporen tecnologia mitjana - alta i 34.997, de tecnologia alta.

En el conjunt d'activitats d'alt valor afegit s'està creant ocupació a un ritme més intens (6,1% respecte del desembre de 2006; 62.577 afiliats/ades més) que si considerem el total de l'afiliació (2,1%). Per sectors econòmics, sobresurt l'impuls dels serveis tant en termes relatius (6,9%) com en absoluts (58.070 afiliats/ades més).

Sector serveis

El sector serveis compta amb un total de 2.311.093 afiliats/ades; d'aquests, 897.245 desenvolupen activitats intensives en coneixement o d'alt valor afegit (el 38,8% del total) i 1.413.848 fan un altre tipus d'activitats (el 61,2%).

Les branques intensives en coneixement han experimentat un increment interanual (6,9%) molt més elevat que les que no ho són (0,3%). De fet, les primeres concentren 58.070 dels 61.770 nous llocs de treball generats als serveis entre desembre de 2006 i de 2007.

Les branques d'activitat intensives que s'han mostrat més actives són la recerca i el desenvolupament (31,4%), la sanitat i serveis socials (15,9%) i les activitats informàtiques (15,1%). En termes absoluts, però, on ha augmentat més l'ocupació ha estat la sanitat i serveis socials (30.542 afiliats/ades més) i l'educació (12.825 més).

Sector industrial

Dels 595.207 afiliats/ades que treballen a la indústria, el 5,9% realitza activitats de tecnologia alta (34.997) i el 26,3%, de tecnologia mitjana - alta (156.378). Així doncs, el percentatge de persones que treballa en activitats industrials d'alt valor afegit és del 32,2%, un xic per sota del registrat en el cas dels serveis (38,8%).

L'afiliació s'ha incrementat de manera especialment intensa en el cas de les activitats de tecnologia alta (4,3%) gràcies, principalment, a l'impuls de la branca de fabricació de productes farmacèutics (7,3%; 1.427 afiliats/ades més).

En el cas de les activitats de tecnologia mitjana - alta també ha augmentat l'afiliació, però amb menor intensitat (2%). En concret, les branques que han experimentat un increment més important són la fabricació d'altres materials de transport (29,4%) i la fabricació de material ferroviari (24,9%), si bé en xifres absolutes la seva aportació no és especialment representativa (suposen el 15,6%

¹⁰ Les dades utilitzades provenen dels registres d'afiliació a la Seguretat Social, concretament, del règim general de la Seguretat Social i de l'especial de treballadors/ores autònoms (les úniques desglossables a nivell sectorial).

¹¹ Es consideren activitats d'alt valor afegit les que incorporen un elevat grau de tecnologia (en el cas de la indústria) i/o una major intensitat de coneixement (en el cas dels serveis). Concretament, s'ha utilitzat la classificació d'activitats basades en el coneixement i la tecnologia establerta per l'OCDE l'any 2001.

dels nous llocs de treball creats en el conjunt de les activitats de tecnologia mitjana - alta).

Pel que fa a les branques d'activitat d'alt valor afegit que han perdut afiliació, destaquen, en volum d'ocupació destruïda, la indústria química (832 llocs de treball menys), la fabricació de maquinària i materials elèctrics (757 menys) i la fabricació de materials electrònics, equips i aparells de ràdio i televisió (195 menys).

Quant a les activitats que no es consideren d'alt valor afegit, és a dir, de tecnologia mitjana - baixa, l'ocupació s'ha mantingut pràcticament estable (+0,2%; 282 afiliats/ades més) i en el cas de les de tecnologia baixa s'ha arribat a perdre ocupació (-0,4%, 951 menys). Les branques que han perdut més afiliats/ades són la indústria tèxtil (2.365 menys) i la indústria de confecció i pelleteria (2.249 menys).



3

Mercat de Treball

Contractació
Atur registrat
Formació professional reglada i formació
universitària

Observatori de l'Economia Local

Contractació¹²

Introducció

Segons dades publicades pel Departament de Treball de la Generalitat de Catalunya, el nombre de contractes signats durant l'any 2007 ha estat de 2.860.905, el -0,2% menys (6.422 contractes menys) respecte del total de contractes signats durant l'any 2006. Del nombre total de contractes, el 17% són indefinits (485.787), per sobre de la mitjana espanyola (11,9%). Catalunya concentra a finals de l'any 2007 el 21,9% dels contractes indefinits registrats a tot l'Estat espanyol.

Segons el sexe, els homes concentren el 52,2% dels contractes registrats durant l'any 2007 (1.492.369) i les dones, el 47,8% (1.368.536). El pes de la contractació femenina augmenta mig punt percentual respecte del mateix període de l'any 2006.

Per edats, el pes dels contractes signats per joves decreix un punt percentual respecte el mateix període de l'any anterior (28.024 contractes menys), i se situa en el 29,4%. D'altra banda, els contractes signats per les persones de 45 anys i més (378.602) augmenten el 4,7% interanual, i representen el 13,2% del total de contractes, valors que ja s'havien donat durant el primer semestre de l'any 2007.

És el sector serveis el que concentra una major part del volum de contractes signats a Catalunya (el 78,6%) i és aquest l'únic que incrementa el nombre de contractes formalitzats en el total de l'any 2007 (increment del 0,3%). Pel que fa a la resta de grans sectors hi ha un descens generalitzat amb el -2% en el cas del sector de la Indústria i del -1,7% en el sector de la Construcció.

¹² Quan es parla de contractació es parla de contractes i no d'individus, és a dir, que un individu pot signar més d'un contracte i, per tant, el nombre real de persones contractades és menor que el de contractes signats.

La contractació a Sabadell

Durant la segona meitat de l'any 2007 s'han signat 33.164 contractes, el -7,4% menys que els signats en el primer semestre de l'any i el -4,5% menys que el segon semestre de l'any 2006. Aquest descens de la contractació és més intens en els homes (1.121 contractes menys) que en les dones (423 contractes menys). Novament, durant el segon semestre de 2007, les dones han signat més contractes que els homes.

Evolució de la contractació

Gener 2005 - Desembre 2007

Mes	2005				2006				2007			
	Homes	Dones	Total	D Mensual	Homes	Dones	Total	D Mensual	Homes	Dones	Total	D Mensual
Gener	2.297	2.687	4.984	3,81	2.799	3.101	5.900	31,64	3.123	3.339	6.462	31,31
Febrer	2.567	2.722	5.289	6,12	2.591	2.564	5.155	-12,63	2.833	2.846	5.679	-12,12
Març	2.433	2.696	5.129	-3,03	3.246	3.009	6.255	21,34	3.421	3.367	6.788	19,53
Abril	2.377	2.453	4.830	-5,83	2.426	2.446	4.872	-22,11	2.319	2.563	4.882	-28,08
Maig	2.653	2.632	5.285	9,42	2.993	2.931	5.924	21,59	3.029	2.946	5.975	22,39
Juny	2.891	2.878	5.769	9,16	2.968	2.897	5.865	-1,00	2.948	3.061	6.009	0,57
Juliol	2.942	2.895	5.837	1,18	2.727	2.744	5.471	-6,72	3.104	3.283	6.387	6,29
Agost	2.120	2.520	4.640	-20,51	2.339	2.554	4.893	-10,56	1.884	1.965	3.849	-39,74
Setembre	3.027	2.846	5.873	26,57	2.745	2.869	5.614	14,74	2.745	3.060	5.805	50,82
Octubre	3.201	3.862	7.063	20,26	3.139	3.527	6.666	18,74	3.290	3.853	7.143	23,05
Novembre	2.666	3.291	5.957	-15,66	3.539	3.604	7.143	7,16	2.742	2.959	5.701	-20,19
Desembre	2.002	2.480	4.482	-24,76	2.260	2.661	4.921	-31,11	1.863	2.416	4.279	-24,94
Total	31.176	33.962	65.138	-0,79*	33.772	34.907	68.679	5,44*	33.301	35.658	68.959	0,41*

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

*L'increment és interanual.

Per edats, el 33,5% dels contractes signats durant la segona meitat de l'any 2007 han estat signats per joves d'entre 16 i 24 anys, el 53,5% per persones d'entre 25 i 44 anys i el 13% per persones de 45 anys i més.

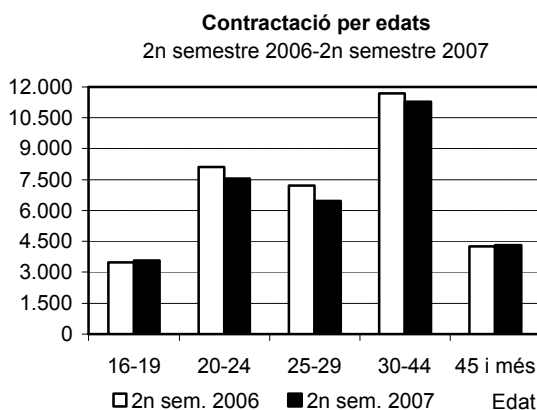
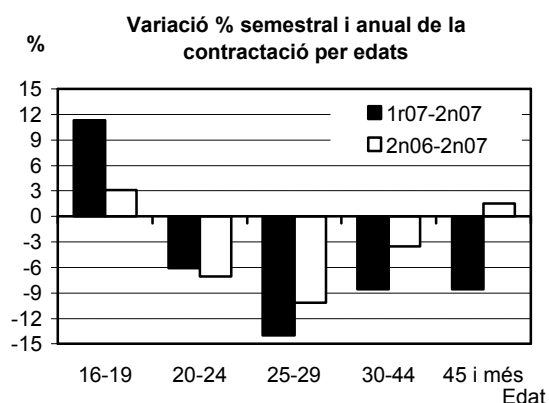
L'evolució interanual de la contractació per grups d'edat registra una disminució en el pes dels contractes signats per persones d'entre 25 i 44 anys (del 54,4% al 53,5% del total de contractes), i un augment del pes dels contractes signats per persones de 45 anys i més (de l'12,2% al 13%). Per últim, el pes dels contractes en el col·lectiu de persones d'entre 16 i 24 anys es manté estable respecte de períodes anteriors (33,5%).

Contractació per edats

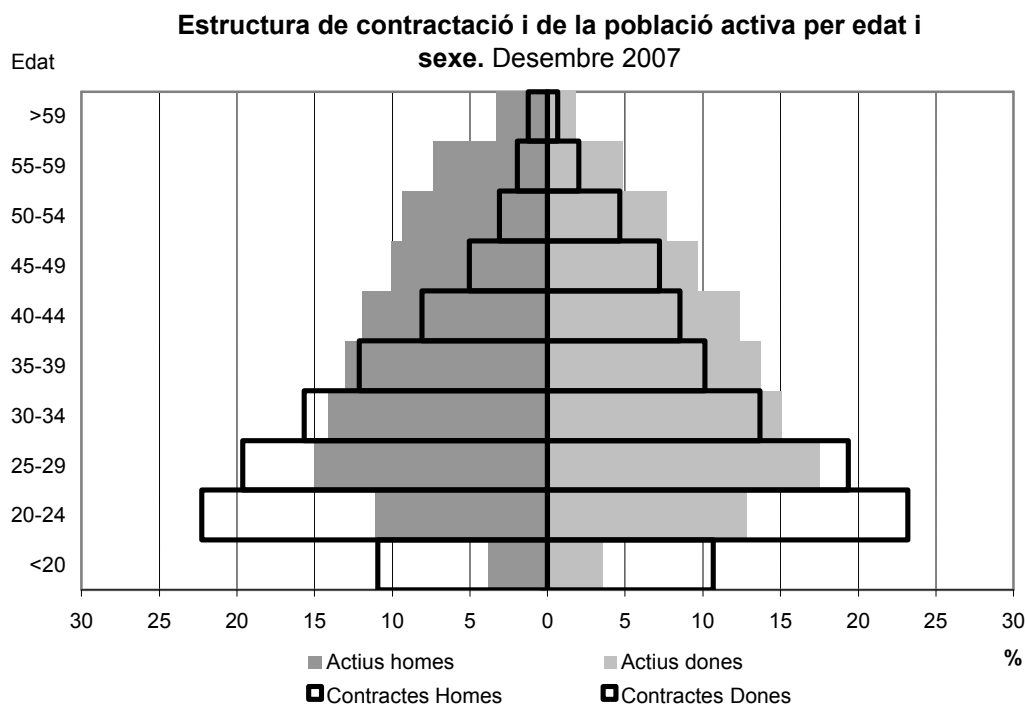
Segon semestre 2006 - Primer i segon semestre 2007

Edat	2n sem. 2006		1r sem. 2007		2n sem. 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	1r07-2n07	2n06-2n07
16-19	3.469	9,99	3.212	8,97	3.576	10,78	11,33	3,08
20-24	8.117	23,39	8.033	22,44	7.545	22,75	-6,07	-7,05
25-29	7.195	20,73	7.516	21,00	6.464	19,49	-14,00	-10,16
30-44	11.684	33,66	12.324	34,43	11.271	33,99	-8,54	-3,53
45 i més	4.243	12,22	4.710	13,16	4.308	12,99	-8,54	1,53
Total	34.708	100	35.795	100	33.164	100	-7,35	-4,45

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.



La gràfica que segueix ajudarà a entendre millor la incidència de la contractació per edat i sexe. Hi apareixen dues piràmides, una que presenta la distribució relativa de la contractació per edat i sexe sobreposada a un altra que presenta la distribució relativa de la població activa també per edat i sexe.



S'observa com la distribució relativa de la contractació se situa per sobre del pes relatiu de la població activa en els trams de població d'entre els 16 i els 29 anys en el cas de les dones i en el cas dels homes aquest tram de població s'amplia fins als 34 anys. Aquest fet és especialment intens en els trams d'edat 16-19 anys i 20-24 anys, fet que ja s'havia vist en semestres anteriors. A partir dels 30 anys el percentatge de contractes tendeix a ser progressivament inferior al pes que aquell grup d'edat té entre el total de la població activa (a excepció dels homes en el grup de 30 a 34 anys). Aquest és un factor estructural del mercat de treball espanyol, català i també sabadellenc i que no fa més que reafirmar els problemes de temporalitat contractual dels col·lectius que integren les edats més joves: **els joves d'entre 16 i 29 anys representen el 33% de la població activa i en canvi signen al voltant del 54% dels contractes.**

Per sectors d'activitat hi ha un descens interanual generalitzat en el nombre de contractes signats. En termes relatius, el descens més important de la contractació és dona a la indústria (-15,9%), seguit de la construcció (-9,4%). En canvi, en nombres absoluts, el sector dels serveis és el que registra una davallada més important (888 contractes menys). Semestralment, és significatiu el descens a la indústria i la construcció (-21,5% i -22,5% respectivament).

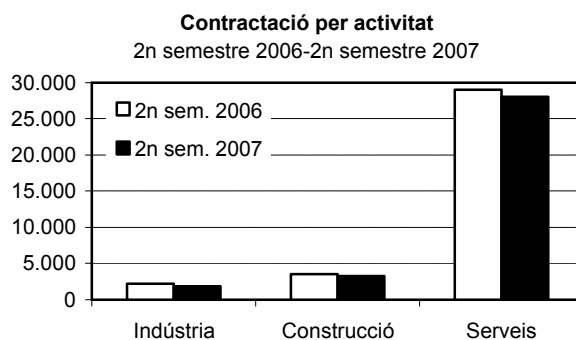
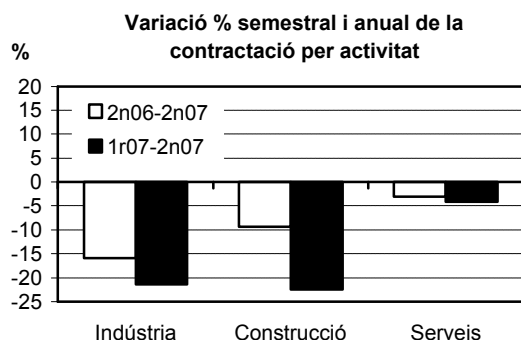
La distribució dels contractes signats per grans sectors d'activitat continua mostrant un pes majoritari en el sector serveis (84,6%), situació que no canvia respecte de semestres anteriors.

Contractació per sector d'activitat

Segon semestre 2006 - Primer i Segon semestre 2007

Sector	2n sem. 2006		1r sem. 2007		2n sem. 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	1r07-2n07	2n06-2n07
Agricultura	10	0,03	30	0,08	35	0,11	16,67	250,00
Indústria	2.172	6,26	2.326	6,50	1.827	5,51	-21,45	-15,88
Construcció	3.572	10,29	4.177	11,67	3.236	9,76	-22,53	-9,41
Serveis	28.954	83,42	29.262	81,75	28.066	84,63	-4,09	-3,07
Total	34.708	100	35.795	100	33.164	100	-7,35	-4,45

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.



Quant a la durada del contracte, la contractació indefinida a Sabadell és del 17,2% en el segon semestre del 2007, 0,7 punts percentuals per sobre del pes que tenia en el segon semestre de l'any 2006. Tot i això, el nombre de contractes indefinits ha disminuït un 0,5% en el període observat.

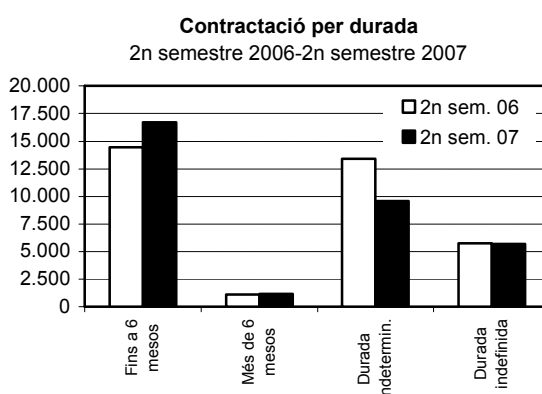
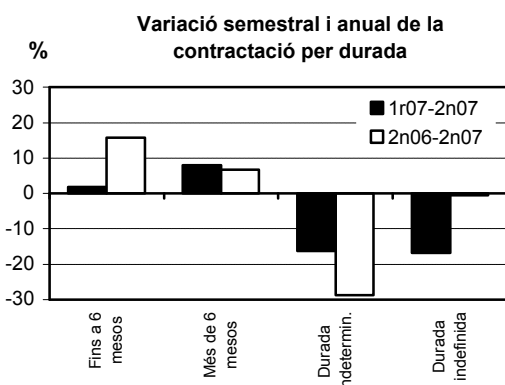
Pel que fa als contractes temporals, els contractes amb una durada igual o inferior a 6 mesos continuen tenint un pes molt important ja que representen el 50,3% del total de contractes signats durant el segon semestre de l'any 2007. Les modalitats contractuals temporals més representatives registren variacions negatives, amb l'excepció dels contractes inferiors a 3 mesos, que augmenten el 9,5% semestral i el 22,5% interanual. De la resta, destaca la contractació temporal de durada indeterminada, que decreix notablement respecte el semestre anterior (-16,3%) i respecte del segon semestre de l'any anterior (-28,7%).

Contractació per durada

Segon semestre 2006 - Primer i Segon semestre 2007

Mesos	2n sem. 2006		1r sem. 2007		2n sem. 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	1r07-2n07	2n06-2n07
Menys d'1	6.140	17,69	7.154	19,99	8.172	24,64	14,23	33,09
1-3	4.664	13,44	4.933	13,78	5.061	15,26	2,59	8,51
4-6	3.621	10,43	4.305	12,03	3.458	10,43	-19,67	-4,50
7-12	971	2,80	884	2,47	924	2,79	4,52	-4,84
13-18	17	0,05	16	0,04	24	0,07	50,00	41,18
19-24	15	0,04	42	0,12	26	0,08	-38,10	73,33
Més de 24	117	0,34	164	0,46	221	0,67	34,76	88,89
Indeterminada	13.418	38,66	11.427	31,92	9.562	28,83	-16,32	-28,74
Indefinida	5.745	16,55	6.870	19,19	5.716	17,24	-16,80	-0,50
Total	34.708	100	35.795	100	33.164	100	-7,35	-4,45

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.



Per tipus de contracte, el 41,8% dels contractes indefinits pertanyen a la modalitat *ordinari temps indefinit*, un pes 10 punts percentuals superior al registrat en el segon semestre de 2006. En canvi, els *convertits en indefinits*, perden pes en el període observat (6 punts percentuals), i representen el 39,5% del total dels contractes indefinits. També perden pes els de *foment de*

la contractació indefinida (4 punts percentuals), representant el 18,3% del total dels contractes temporals en el segon semestre de 2007.

Quant a la contractació temporal, els contractes *eventuals per circumstàncies de la producció* continua sent la principal tipologia de contractació, amb el 43,3% del total dels contractes temporals signats en el segon semestre de 2007. Els contractes temporals per *obra o servei* i els d'*interinitat* són els següents per ordre d'importància, amb el 34,5% i el 20,3%, respectivament. Totes tres tipologies han registrat un descens en el volum de contractes en el darrer any (-3,9%, -8,5% i -3,6% respectivament).

Tenint en compte l'edat en l'anàlisi de les tipologies contractuals, les persones d'entre 16 i 24 anys signen el 35% del total dels contractes temporals signats en el segon semestre de 2007. En canvi, aquest mateix col·lectiu, en termes de contractació indefinida, representa el 25,8% del total dels contractes indefinits. Aquesta situació s'inverteix en la resta de grups d'edat: el col·lectiu d'entre 25 i 44 anys signa el 52,1% dels contractes temporals i el 60,1% dels contractes indefinits, mentre que les persones de 45 anys i més signen el 12,8% dels contractes temporals i el 14,1% dels indefinits.

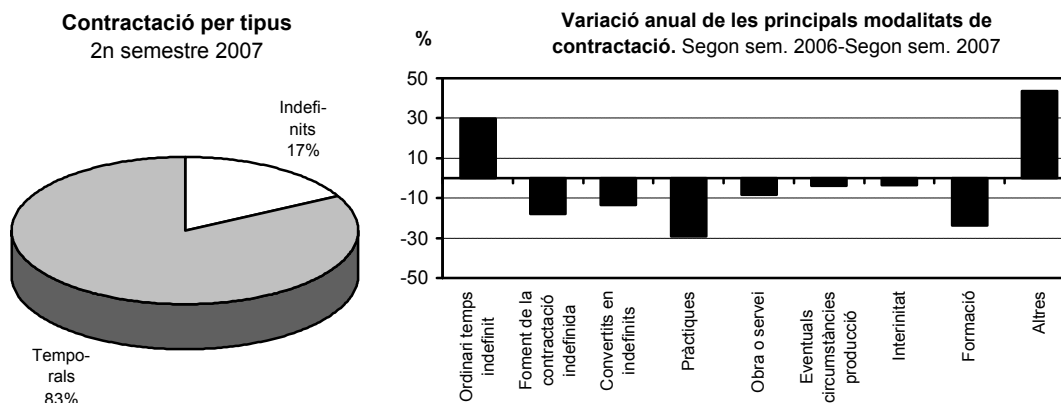
Contractació per tipologia i edat

Segon semestre 2006-Segon semestre 2007

Tipus de contracte	2n semestre 2006					2n semestre 2007					D%
	16-24	25-45	46 i +	Total	%	16-24	25-45	46 i +	Total	%	
Ordinari temps indefinit	414	1.200	228	1.842	5,31	502	1.606	279	2.387	7,20	29,59
Foment de la contractació indefinida	437	545	292	1.274	3,67	413	390	241	1.044	3,15	-18,05
Indefinit minusvàlids	3	14	7	24	0,07	3	13	13	29	0,09	20,83
Convertits en indefinits ¹	723	1.602	280	2.605	7,51	556	1.427	273	2.256	6,80	-13,40
Total indefinits	1.577	3.361	807	5.745	16,55	1.474	3.436	806	5.716	17,24	-0,50
Pràctiques	133	56	0	189	0,54	82	52	0	134	0,40	-29,10
Temporals bonificats minusvàlids	8	26	17	51	0,15	8	22	20	50	0,15	-1,96
Obra o servei	3.536	5.700	1.123	10.359	29,85	3.226	5.182	1.074	9.482	28,59	-8,47
Eventuals circumstàncies producció	4.175	6.864	1.331	12.370	35,64	4.342	6.145	1.407	11.894	35,86	-3,85
Interinitat	2.034	2.819	917	5.770	16,62	1.874	2.805	883	5.562	16,77	-3,60
Substitució jubilació 64 anys	1	0	1	2	0,01	0	3	0	3	0,01	50
Relleu	7	30	6	43	0,12	13	62	17	92	0,28	113,95
Formació	96	1	0	97	0,28	74	0	0	74	0,22	-23,71
Inserció	0	0	0	0	0,00	0	0	0	0	0,00	-
Jubilación parcial	0	0	36	36	0,10	0	0	91	91	0,27	152,78
Altres	19	22	5	46	0,13	28	28	10	66	0,20	43,48
Total temporals	10.009	15.518	3.436	28.963	83,45	9.647	14.299	3.502	27.448	82,76	-5,23
Total	11.586	18.879	4.243	34.708	100	11.121	17.735	4.308	33.164	100	-4,45

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

1. Sota aquest concepte s'agrupen els contractes indefinits que provenen de la conversió de contractes temporals, tant els que es beneficien de les bonificacions com els que no.



La rotació laboral (ràtio del nombre de contractes entre el nombre d'assalariats) en el segon semestre de 2007 és d'1,2, la mateixa que ara fa un any. Aquesta ràtio se situa dues dècimes de punt per sobre de la mitjana comarcal, que és de 1.

La ràtio d'assalariats per aturats en la segona meitat de l'any 2007 (6,7) se situa dos punts i mig per sota de la ràtio comarcal. Aquesta diferència assenjala que a Sabadell hi ha, de mitjana, més de dos assalariats per aturat que a la comarca.

Per últim, la ràtio de contractes per aturat de Sabadell és de 7,8 a finals de 2007, un punt i mig per sota de la mitjana comarcal.

Cal fer notar que la metodologia per calcular el nombre d'aturats registrats ha variat a partir de gener de 2005, fet que es tradueix en un augment considerable del nombre d'aturats registrats a partir d'aleshores. Això fa que sigui difícil comparar aquests dos indicadors amb anys anteriors al 2005.

El mercat laboral a Sabadell i el Vallès Occidental

Evolució. 2000 - 2007

Àmbit	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Sabadell								
Assalariats	52.988	53.726	53.051	53.523	53.989	56.113	59.362	58.895
Contractacions	62.446	67.024	63.698	63.139	65.655	65.138	68.679	68.959
Aturats	5.891	6.581	7.271	7.395	7.262	8.914	8.602	8.854
Vallès Occidental								
Assalariats	273.304	283.718	286.161	299.896	308.583	318.944	323.671	326.739
Contractacions	253.674	252.979	267.919	237.888	302.416	302.614	331.481	327.395
Aturats	21.804	24.760	27.524	28.153	27.896	35.403	34.668	35.394
Ràtios del Mercat Laboral a Sabadell								
Cont./Assal.	1,18	1,25	1,20	1,18	1,22	1,16	1,16	1,17
Cont./Atur.	10,60	10,18	8,76	8,54	9,04	7,31	7,98	7,79
Assal./Atur.	8,99	8,16	7,30	7,24	7,43	6,29	6,90	6,65
Ràtios del Mercat Laboral al Vallès Occidental								
Cont./Assal.	0,93	0,89	0,94	0,79	0,98	0,95	1,02	1,00
Cont./Atur.	11,63	10,22	9,73	8,45	10,84	8,55	9,56	9,25
Assal./Atur.	12,53	11,46	10,40	10,65	11,06	9,01	9,34	9,23

Font: Elaboració pròpia.

Contractació gestionada a través d'Empreses de Treball Temporal (ETT)

Durant el segon semestre de l'any 2007 el nombre de contractes gestionats a través d'ETT (8.017) decreix un 14,1% respecte del segon semestre de l'any 2006. Aquesta evolució dona continuïtat a la dinàmica observada en semestres anteriors, de reducció del nombre de contractes a través d'ETT. El pes d'aquest tipus de contractació respecte el total de contractes temporals és del 29,2%, tres punts per sota respecte del mateix període de l'any 2006.

El descens de la contractació a través d'ETT és generalitzat entre els diferents grups d'edat a excepció de les persones de 45 anys i més que registren un increment en el darrer any del 6,5%. Tot i això, un de cada tres contractes gestionats per ETT és signat per una persona d'entre 16 i 24 anys.

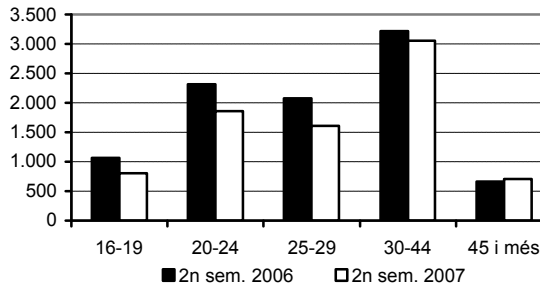
Contractació formalitzada per Empreses de Treball Temporal (ETT)

Edat. Segon sem. 2006-Segon sem. 2007

Edat	2n sem. 2006		2n sem. 2007		D% 06-07
	Nombre	%	Nombre	%	
16-19	1.068	11,44	798	9,95	-25,28
20-24	2.312	24,77	1.854	23,13	-19,81
25-29	2.070	22,18	1.604	20,01	-22,51
30-44	3.221	34,52	3.057	38,13	-5,09
45 i més	661	7,08	704	8,78	6,51
Total	9.332	100	8.017	100	-14,09

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Contractació formalitzada per Empreses de Treball Temporal
2n sem. 06 - 2n sem. 07



Pel que fa a la durada dels contractes, en el segon semestre de 2007 es registra un notable descens del nombre de contractes amb una durada inferior a un dia (-21,3%) i els de durada indeterminada (-19,1%). Aquesta darrera tipologia agrupa poc més de la meitat dels contractes formalitzats per ETT.

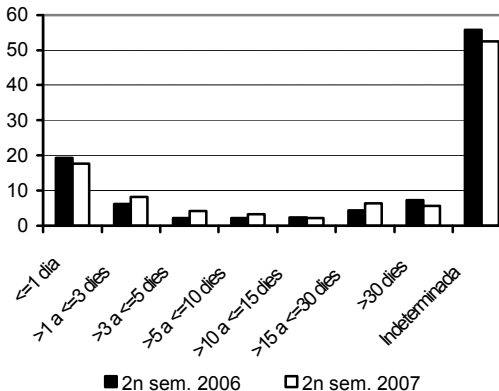
Contractació formalitzada per Empreses de Treball Temporal (ETT)

Durada. Segon sem. 2006-Segon sem. 2007

Durada	2n sem. 2006		2n sem. 2007		D% 06-07
	Nombre	%	Nombre	%	
<=1 dia	1.802	19,31	1.419	17,70	-21,25
>1 a <=3 dies	578	6,19	656	8,18	13,49
>3 a <=5 dies	211	2,26	341	4,25	61,61
>5 a <=10 dies	211	2,26	259	3,23	22,75
>10 a <=15 dies	230	2,46	174	2,17	-24,35
>15 a <=30 dies	411	4,40	509	6,35	23,84
>30 dies	686	7,35	449	5,60	-34,55
Indeterminada	5.203	55,75	4.210	52,51	-19,09
Total	9.332	100	8.017	100	-14,09

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Contractació formalitzada per Empreses de Treball Temporal
2n sem. 06 - 2n sem. 07

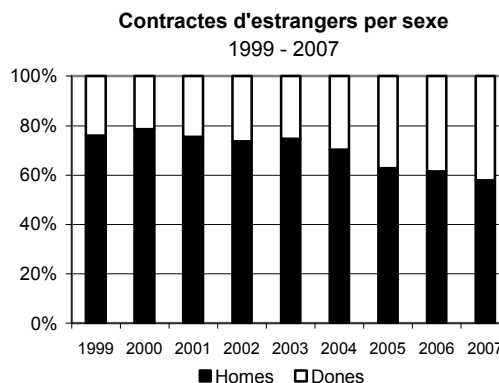
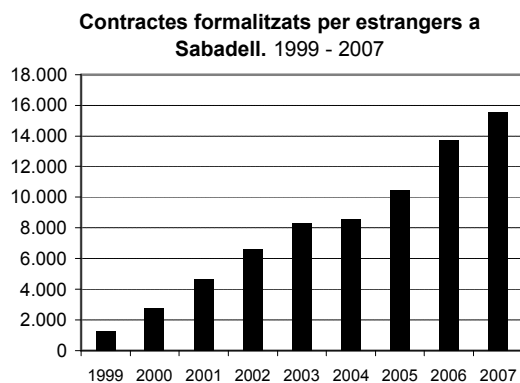
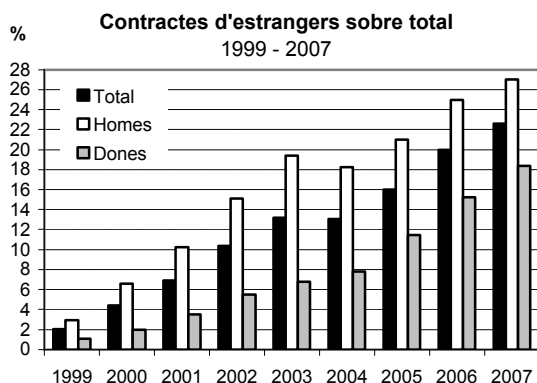


Contractació d'estrangers

El 22,5% (7.473) dels contractes registrats en el segon semestre de 2007 han estat formalitzats per estrangers, pes lleugerament superior al registrat en el mateix període de l'any anterior (21,3%). En aquest mateix període, el nombre de contractes signats per estrangers ha augmentat un 1%, percentatge que, si bé és inferior respecte de períodes anteriors, és superior al registrat pel total dels contractes (-4,5%).

Per sexes, el pes de la contractació estrangera respecte el total augmenta, tant en el cas dels homes (del 25% en el segon semestre de 2006 al 27% en el segon semestre de 2007) com en el cas de les dones (del 15,2% al 18,4%). D'altra banda, el pes de la contractació femenina estrangera tendeix a equiparar-se amb la masculina estrangera, i en el segon semestre de 2007 ja representa el 43,6% del total dels contractes signats per estrangers.

El sector de la construcció és el que registra una major incidència dels contractes signats per estrangers (37,3%), mentre els serveis és el sector d'activitat que menor incidència registra (20,6%).



Durant el segon semestre de 2007, el nombre de contractes signats per dones estrangeres creix un 7,4% respecte del segon semestre de 2006, mentre que en el cas dels homes la contractació decreix un -3,5% en el mateix període.

Per grups d'edat, les persones d'entre 16 i 29 anys signen menys contractes que en el segon semestre de 2006 (-4,6%), mentre que en el col·lectiu de persones d'entre 30 i 44 anys la contractació augmenta un 2,9%. Per últim, el col·lectiu de persones de 45 anys i més és qui, en termes relatius, signa més contractes respecte del mateix període de l'any anterior (13,6%).

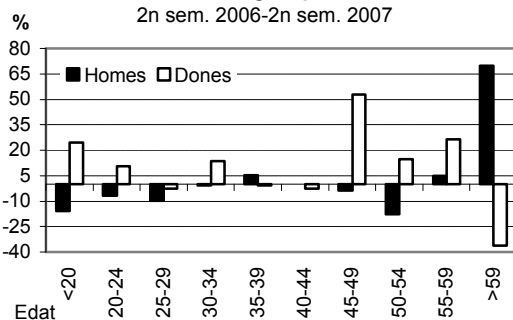
Contractació estrangers per edat i sexe

Segon semestre 2006-Segon semestre 2007

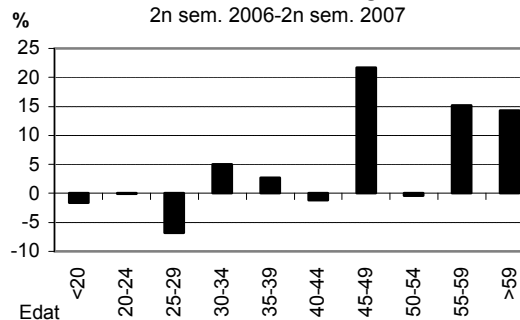
Edat	Homes		Dones		Total		D% 2006-2007		
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	Homes	Dones	Total
<20	120	101	65	81	185	182	-15,83	24,62	-1,62
20-24	516	481	327	361	843	842	-6,78	10,40	-0,12
25-29	1.165	1.052	742	724	1.907	1.776	-9,70	-2,43	-6,87
30-34	983	975	673	765	1.656	1.740	-0,81	13,67	5,07
35-39	777	817	548	543	1.325	1.360	5,15	-0,91	2,64
40-44	435	435	339	330	774	765	0,00	-2,65	-1,16
45-49	210	202	172	263	382	465	-3,81	52,91	21,73
50-54	108	89	121	139	229	228	-17,59	14,88	-0,44
55-59	41	43	38	48	79	91	4,88	26,32	15,19
>59	10	17	11	7	21	24	70,00	-36,36	14,29
Total	4.365	4.212	3.036	3.261	7.401	7.473	-3,51	7,41	0,97

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Variació relativa del nombre de contractes dels estrangers per sexe
2n sem. 2006-2n sem. 2007



Variació relativa del nombre total de contractes dels estrangers
2n sem. 2006-2n sem. 2007



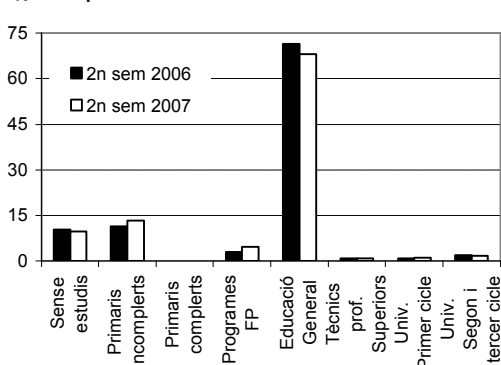
Quant al nivell d'instrucció, el 68,1% dels estrangers que han signat un contracte tenen un nivell d'instrucció corresponent a la categoria d'Educació General. De la resta, destaca el pes dels contractats amb estudis primaris sense finalitzar (13,5%), col·lectiu que en el segon semestre de 2007 ha signat més contractes que en el mateix període de 2006 (18,7%).

Contractació estrangers per instrucció
Segon semestre 2006-Segon semestre 2007

Nivell d'estudis	2n sem 2006		2n sem 2007		D% 06-07
	Nre.	%	Nre.	%	
Sense estudis	767	10,36	736	9,85	-4,0
Primaris incomplets	847	11,44	1.005	13,45	18,7
Primaris complets	0	0,00	0	0,00	0,0
Programes FP	220	2,97	355	4,75	61,4
Educació General	5.288	71,45	5.089	68,10	-3,8
Tècnics prof. Superiors	77	1,04	68	0,91	-11,7
Univ. Primer cicle	64	0,86	81	1,08	26,6
Univ. Segon i tercer cicle	138	1,86	139	1,86	0,7
Altres estudis postsec.	0	0,00	0	0,00	0,0
Total	7.401	100	7.473	100	1,0

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Distribució de la contractació d'estrangers per instrucció. 2n sem 2006-2n sem 2007



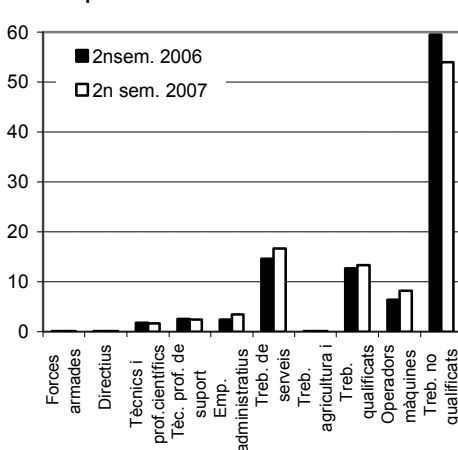
Per grup professional, el pes dels contactes signats per treballadors estrangers no qualificats decreix 5 punts percentuals en el darrer any, i se situa en el 54% del total de contractes signats per estrangers en el segon semestre de 2007. Tot i aquesta evolució, aquest grup professional continua liderant la contractació d'estrangers a Sabadell, per sobre d'altres categories, com els treballadors de serveis (16,7%) o els treballadors qualificats (13,3%).

Contractació estrangers per grup professional
Segon semestre 2006-Segon semestre 2007

Grups professionals	2nsem. 2006		2n sem. 2007		D% 06-07
	Nre.	%	Nre.	%	
Forces armades	6	0,08	8	0,11	33,33
Directius	7	0,09	5	0,07	-28,57
Tècnics i prof.científics	129	1,74	124	1,66	-3,88
Tèc. prof. de suport	183	2,47	183	2,45	0,00
Emp. administratius	180	2,43	257	3,44	42,78
Treb. de serveis	1.083	14,63	1.248	16,70	15,24
Treb. agricultura i pesca	4	0,05	8	0,11	100,00
Treb. qualificats	936	12,65	996	13,33	6,41
Operadors màquines	471	6,36	608	8,14	29,09
Treb. no qualificats	4.402	59,48	4.036	54,01	-8,31
Total	7.401	100	7.473	100	0,97

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Contractació estrangers per grup professional. 2n. sem 06-2n. sem 07



El perfil¹³ del contractat

En aquest apartat es presenta, de manera sintètica, el perfil del contractat de Sabadell, tant del segon semestre de 2006 com del segon semestre de 2007. Durant el període estudiat no es detecta cap canvi significatiu en el perfil del contractat, que continua sent el d'una dona d'entre 30 i 44 anys, amb un nivell d'educació que no supera l'educació bàsica i que signa un contracte eventual per circumstàncies de la producció en el sector serveis.

Perfil del contractat

2n semestre 2006 - 2n semestre 2007

	2n semestre 2006	2n semestre 2007
Sexe	Dona (51,7%)	Dona (52,9%)
Edat	>=30 a <45 (33,7%)	>=30 a <45 (34%)
	>=20 a <25 (23,4%)	>=20 a <25 (22,8%)
Nivell d'instrucció	Educació General (68,4%)	Educació General (67,4%)
Sector d'activitat	Serveis (83,4%)	Serveis (84,6%)
Durada de contracte	Indeterminada (38,7%)	Indeterminada (28,8%)
	<=1 mes (17,7%)	<=1 mes (24,6%)
Tipus de contracte	Eventual circumstàncies producció (35,6%)	Eventual circumstàncies producció (35,9%)
	Obra o servei (29,9%)	Obra o servei (28,6%)
	Interinitat (16,6%)	Interinitat (16,8%)
	Indefinit (16,6%)	Indefinit (17,2%)

Font: Elaboració pròpia a partir de les dades del Departament de Treball de la Generalitat de Catalunya.

¹³ S'ha de prendre aquest perfil com una mera aproximació al perfil del contractat basat en la freqüència majoritària en cadascuna de les variables de les quals es disposa d'informació: sexe, edat, instrucció, activitat i durada del contracte.

Expedients de regulació d'ocupació

A Catalunya, el nombre d'expedients de regulació d'ocupació durant l'any 2007 és de 468, que afecten 7.728 treballadors, xifres que representen un increment del 5,9% en el nombre d'expedients autoritzats, però un descens del -8,7% dels treballadors afectats respecte el total de l'any 2006.

A Sabadell, es registra un increment del 37,5% en el nombre d'expedients autoritzats i del 50% dels treballadors afectats en el total de l'any 2007 respecte de l'any 2006. Aquestes xifres trenquen la tendència observada en el període 2005-2006, en el qual hi va haver una notable reducció del nombre d'expedients autoritzats i del nombre de treballadors afectats (el -60% i -66%, respectivament).

Per grans sectors d'activitat, el sector de la indústria continua concentrant la majoria d'expedients autoritzats (el 72,7%) i de treballadors afectats (88,3%). Tal com s'apunta des d'informes anteriors, el motiu d'aquesta dinàmica és el fet que el sector de la indústria tèxtil i de la confecció està patint un procés de reestructuració.

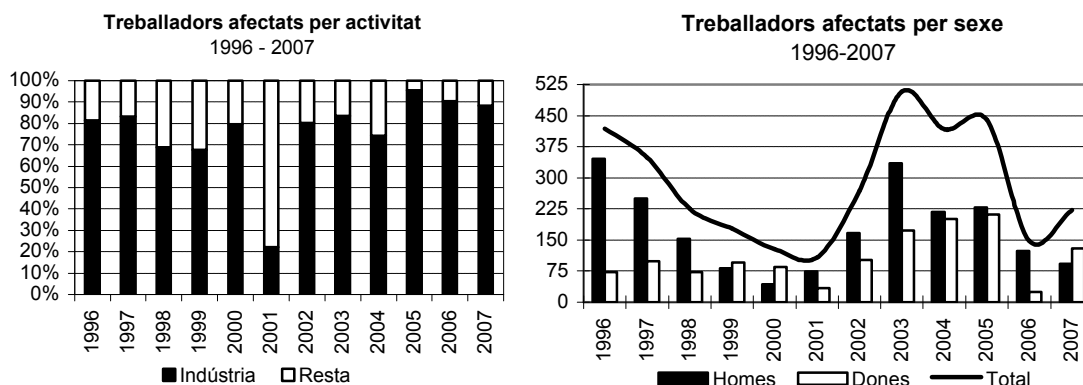
Per sexes, cal destacar l'increment en el nombre de treballadores afectades (416%) durant l'any 2007 respecte de l'any 2006, dinàmica oposada a l'observada en els homes (-24%).

Regulació d'Ocupació Sabadell. 1996-2007

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	%
Expedients autoritzats													
Indústria	16	13	11	6	3	2	13	16	12	18	7	8	72,7
Construcció	1	0	0	0	0	0	2	0	1	1	0	0	0,0
Serveis	5	5	6	3	2	6	2	5	6	1	1	3	27,3
Total	22	18	17	9	5	8	17	21	19	20	8	11	100
Treballadors afectats													
Indústria	342	291	155	120	102	24	216	424	310	420	134	196	88,3
Construcció	9	0	0	0	0	0	25	0	6	8	0	0	0,0
Serveis	68	58	70	57	26	84	28	84	101	12	14	26	11,7
Total	419	349	225	177	128	108	269	508	417	440	148	222	100
Dies de suspensió de la relació laboral*													
Indústria	7.561	5.832	0	0	0	803	3.766	3.560	1.350	8.865	4.895	5.941	100
Construcció	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Serveis	3.027	3.820	0	0	0	1.888	0	0	0	0	0	0	0
Total	10.588	9.652	0	0	0	2.691	3.766	3.560	1.350	8.865	4.895	5.941	100

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

* Expedients autoritzats.



Sinistralitat laboral¹⁴

Durant l'any 2007 s'han registrat un total de 21.848 accidents laborals a la comarca del Vallès Occidental, el 0,8% menys que els registrats durant l'any 2006. D'aquesta manera, l'Índex de sinistralitat laboral¹⁵ se situa en els 6.687 accidents per cada 100.000 assalariats, 118 treballadors menys que els registrats durant l'any 2006.

Sinistralitat Laboral

Vallès Occidental. 1996 - 2007

Mes	Lleus	%	Greus	%	Mortals	%	Total
1996	15.785	98,92	158	0,99	15	0,09	15.958
1997	17.897	98,99	168	0,93	15	0,08	18.080
1998	20.445	98,82	224	1,08	21	0,10	20.690
1999	23.242	98,87	239	1,02	26	0,11	23.507
2000	26.671	99,17	204	0,76	20	0,07	26.895
2001	27.089	99,18	206	0,75	19	0,07	27.314
2002	26.769	99,07	231	0,85	21	0,08	27.021
2003	22.468	99,10	187	0,82	18	0,08	22.673
2004	20.669	99,03	183	0,88	19	0,09	20.871
2005	20.051	99,11	167	0,83	13	0,06	20.231
2006	21.868	108,09	138	0,68	18	0,09	22.024
2007	21.698	107,25	134	0,66	16	0,08	21.848

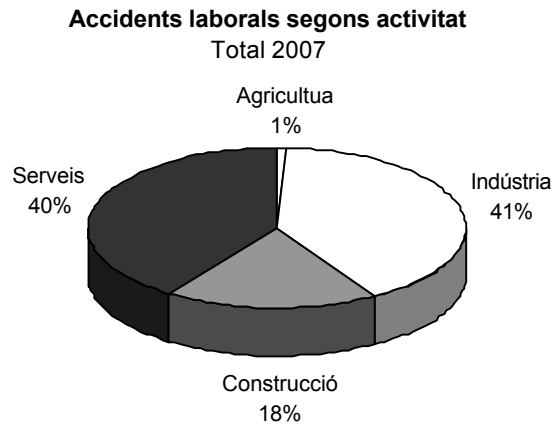
Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Nota: accidents en jornada de treball amb baixa.

¹⁴ Aquesta informació només està disponible fins a escala comarcal.

¹⁵ Nombre d'accidents laborals per cada 100.000 assalariats.

Per grans sectors d'activitat, el gruix de la sinistralitat laboral es concentra en els sectors de la indústria i dels serveis (40,6% i 40,3%, respectivament) seguit del sector de la construcció (18,4%).



Atur registrat¹⁶

Introducció

Segons dades del Departament de Treball, l'any 2007 finalitza amb 265.789 aturats registrats a Catalunya, un 1,9% més (5.040 aturats més) respecte de l'any 2006. Per sexes, es registra una evolució interanual favorable de l'atur femení (-0,9%; 1.311 aturades menys) i una desfavorable en l'atur masculí (+5,4%; 6.351 aturats més).

Per edats, les persones aturades menors de 25 anys representen el 9,6% del total d'aturats, pes que es manté estable respecte del mes de desembre de 2006, mentre que el col·lectiu de persones aturades de 45 anys i més representen el 40,8% del total d'aturats, més de dos punts per sota del pes registrat en el mateix període de 2006. En termes d'evolució, el col·lectiu d'aturats menors de 25 anys és l'únic que registra un descens del nombre de persones aturades en el darrer any (-0,5%; 115 persones), mentre que el col·lectiu de persones aturades de 45 anys i més creix un 2,5% respecte del mateix període de l'any 2006.

Per grans sectors d'activitat, l'augment de l'atur és més intens en el sector de la construcció (+19,7%; 4.703 aturats més) seguit del sector serveis (+2,2%; 3.464 aturats més), mentre que el nombre d'aturats en el sector de la indústria decreix (-2,4%; 1.471 aturats menys). El nombre d'aturats sense ocupació anterior decreix un 15,7% respecte del mes de desembre de 2006.

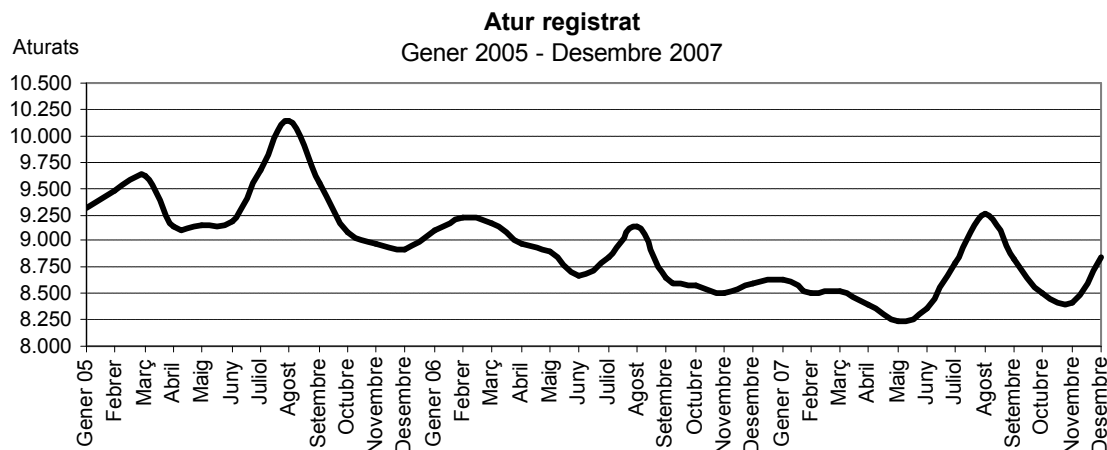
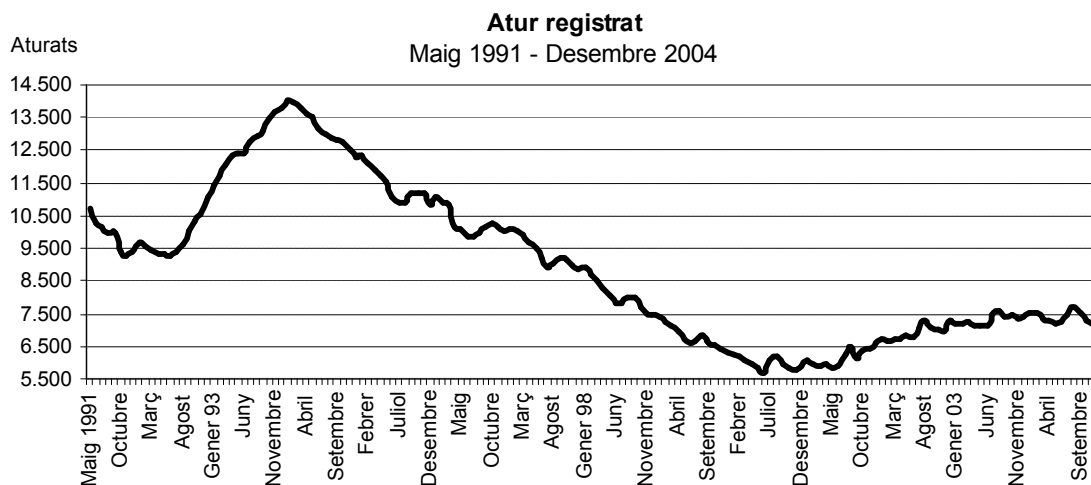
Territorialment, Tarragona torna a ser la demarcació on l'atur augmenta de manera més intensa (+8%, 2.146 aturats més). A la província de Girona s'ha produït un increment del 2,8% (686 aturats més) i Barcelona registra un increment moderat de l'1,1% (2.137 més). Per últim, Lleida manté el volum d'aturats registrats a finals de 2007.

¹⁶ L'atur registrat a les Oficines del Servei d'Ocupació de Catalunya és l'única font disponible a escala local. Tanmateix, cal fer notar que utilitza criteris molt més restrictius per definir què és un aturat en comparació amb els criteris de l'Organització Internacional del Treball. A més, es tracta d'un registre administratiu en el que hi ha col·lectius subrepresentats perquè no hi troben al·licients per a registrar-se com pot ser dels que no tenen dret a cap tipus de prestació.

L'atur registrat a Sabadell

La taxa d'atur a Sabadell se situa en el 9,8% a desembre de 2007, taxa lleugerament superior a la registrada durant el mes de desembre de l'any 2006 (9,5%).

L'any 2007 conclou amb 8.854 aturats registrats a Sabadell, un 2,9% més (252 aturats més) respecte del mes de desembre de 2006. L'evolució de l'atur durant la segona meitat de l'any 2007 ha estat desigual: assoleix un màxim en el mes d'agost (9.263 aturats), decreix de forma contínua fins el mes de novembre, per tornar a repuntar en l'últim mes de l'any.



Atur registrat

Juny 1991-Desembre 2007

Mes	Homes		Dones		Total		D% Total	
	Nombre	Taxa	Nombre	Taxa	Nombre	Taxa	Semestral	Anual
Juny 91	3.075	5,98	7.176	21,62	10.251	12,12		
Desembre 91	3.022	5,88	6.371	19,20	9.393	11,10	-8,37	
Juny 92	3.214	6,25	6.066	18,28	9.280	10,97	-1,20	-9,47
Desembre 92	4.484	8,72	6.577	19,82	11.061	13,07	19,19	17,76
Juny 93	5.644	10,98	6.745	20,32	12.389	14,64	12,01	33,50
Desembre 93	6.608	12,85	7.182	21,64	13.790	16,30	11,31	24,67
Juny 94	6.208	12,07	6.961	20,97	13.169	15,56	-4,50	6,30
Desembre 94	5.631	10,95	6.657	20,06	12.288	14,52	-6,69	-10,89
Juny 95	4.765	9,27	6.323	19,05	11.088	13,11	-9,77	-15,80
Desembre 95	4.896	9,52	5.927	17,86	10.823	12,79	-2,39	-11,92
Juny 96	4.241	8,52	5.626	16,29	9.867	11,70	-8,83	-11,01
Desembre 96	4.502	9,04	5.534	16,02	10.036	11,90	1,71	-7,27
Juny 97	3.916	7,87	5.281	15,29	9.197	10,91	-8,36	-6,79
Desembre 97	3.796	7,62	5.087	14,73	8.883	10,53	-3,41	-11,49
Juny 98	3.125	6,28	4.704	13,62	7.829	9,28	-11,87	-14,87
Desembre 98	3.068	6,16	4.418	12,79	7.486	8,88	-4,38	-15,73
Juny 99	2.539	5,10	4.050	11,73	6.589	7,81	-11,98	-15,84
Desembre 99	2.420	4,86	3.865	11,19	6.285	7,45	-4,61	-16,04
Juny 00	2.130	4,28	3.547	10,27	5.677	6,73	-9,67	-13,84
Desembre 00	2.290	4,60	3.601	10,43	5.891	6,99	3,77	-6,27
Juny 01	2.322	4,66	3.575	10,35	5.897	6,99	0,10	3,88
Desembre 01	2.706	5,26	3.875	9,85	6.581	7,25	11,60	11,71
Juny 02	2.776	5,40	4.028	10,24	6.804	7,50	3,39	15,38
Desembre 02	3.022	5,88	4.249	10,80	7.271	8,01	6,86	10,48
Juny 03	2.932	5,70	4.217	10,72	7.149	7,88	-1,68	5,07
Desembre 03	3.166	6,16	4.229	10,75	7.395	8,15	3,44	1,71
Juny 04	3.054	5,94	4.208	10,70	7.262	8,00	-1,80	1,58
Desembre 04	3.114	6,05	4.030	10,25	7.144	7,87	-1,62	-3,39
Juny 05*	3.643	7,08	5.540	14,09	9.183	10,12	-1,33	-1,33
Desembre 05*	3.720	7,23	5.194	13,21	8.914	9,82	-2,93	-4,22
Juny 06	3.345	6,50	5.317	13,52	8.662	9,54	-2,83	-5,67
Desembre 06	3.499	6,80	5.103	12,98	8.602	9,48	-0,69	-3,50
Juny 07	3.208	6,24	5.155	13,11	8.363	9,21	-2,78	-3,45
Desembre 07	3.823	7,43	5.031	12,79	8.854	9,75	5,87	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

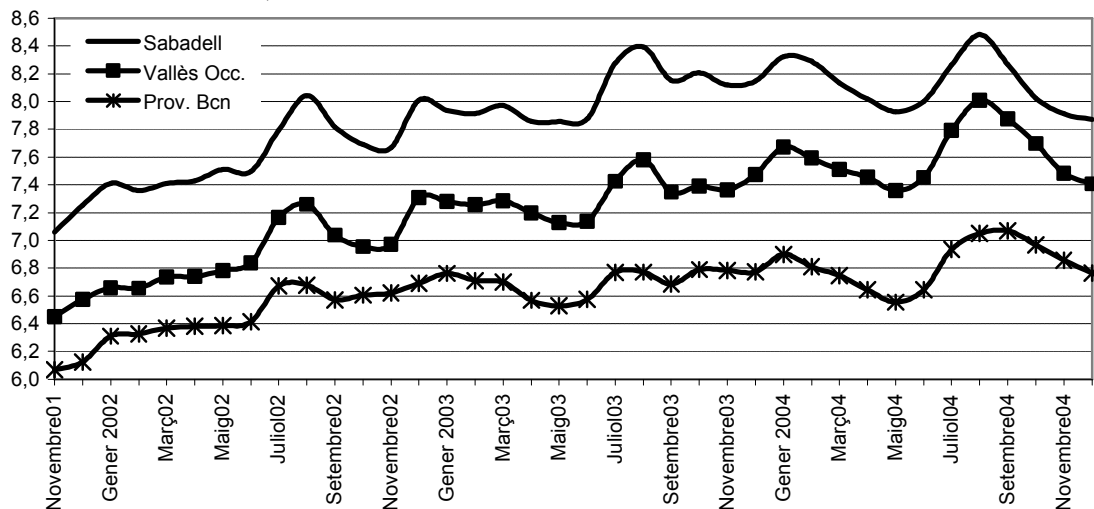
Nota: les taxes d'atur estan calculades fins a desembre de 1995 amb actius del cens de 1991, fins a octubre de 2001, amb actius del cens de 1996, i fins juny de 2007 amb actius del cens 2001.

* Degut al canvi en el sistema de comptabilització, l'increment anual es realitza amb gener de 2005.

La taxa d'atur sabadellenca se situa, en el mes de desembre de 2007, 1,3 punts percentuals per sobre de la mitjana provincial, diferència que es manté estable respecte de períodes anteriors. En canvi, respecte de la taxa d'atur comarcal, s'observa una tendència cap a la convergència de totes dues taxes (la darrera diferència observada és de 0,4 punts percentuals).

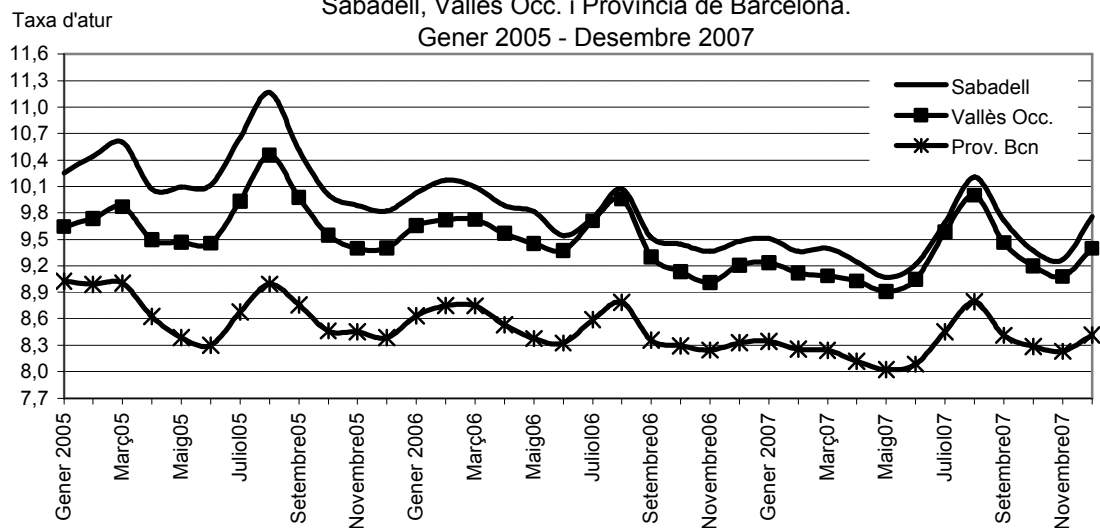
Evolució de la taxa d'atur

Taxa d'atur Sabadell, Vallès Occ. i Província de Barcelona. Novembre 2001-Des. 2004



Evolució de la taxa d'atur

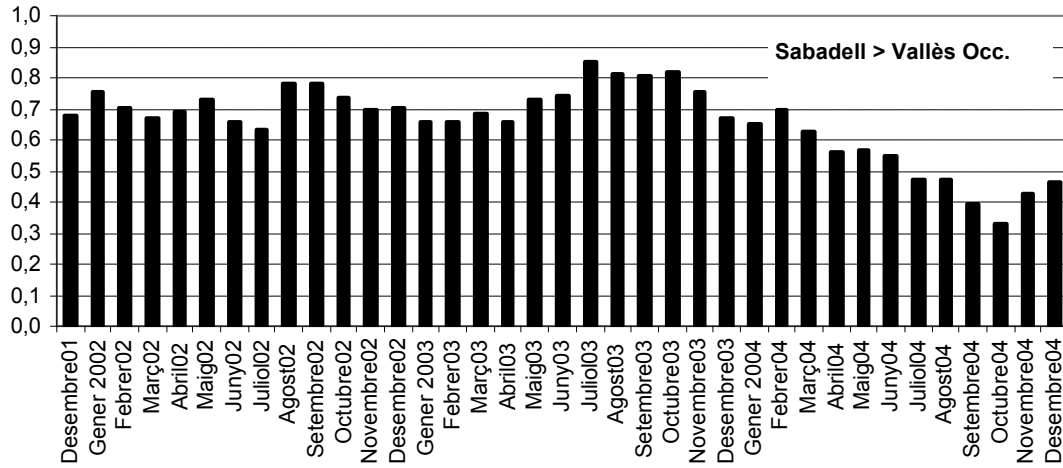
Taxa d'atur Sabadell, Vallès Occ. i Província de Barcelona. Gener 2005 - Desembre 2007



Diferència entre la taxa d'atur de Sabadell i la del Vallès Occidental

Novembre 2001-Desembre 2004

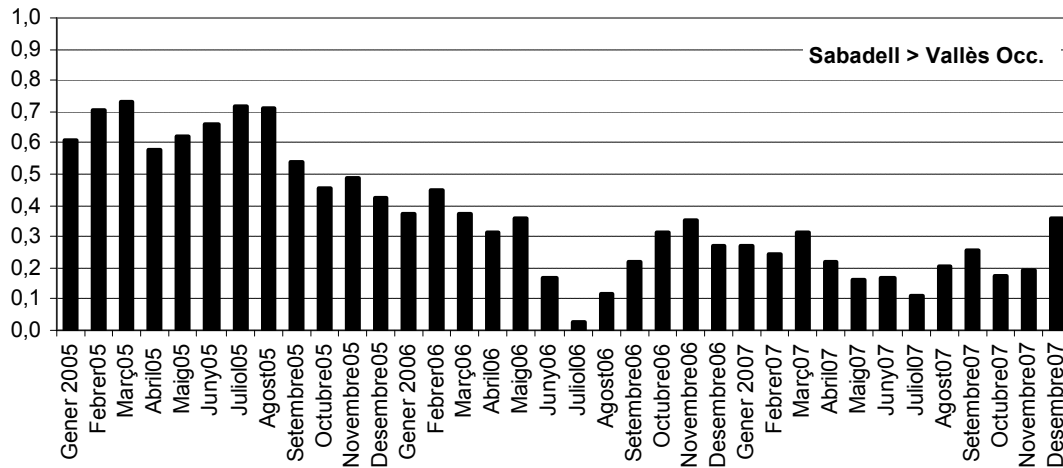
Diferència taxa



Diferència entre la taxa d'atur de Sabadell i la del Vallès Occidental

Gener 2005 - Desembre 2007

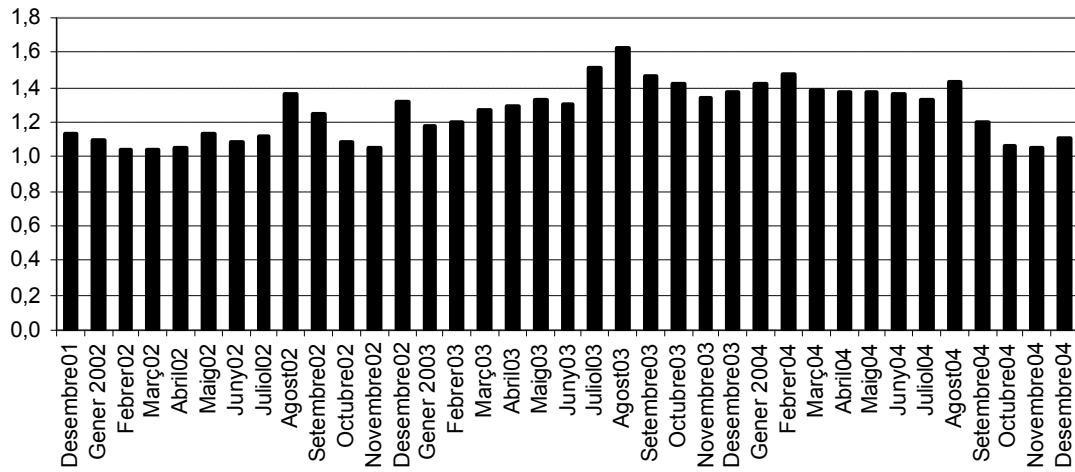
Diferència taxa



Diferència entre la taxa d'atur de Sabadell i la de la Província de Barcelona.

Novembre 2001-Desembre 2004

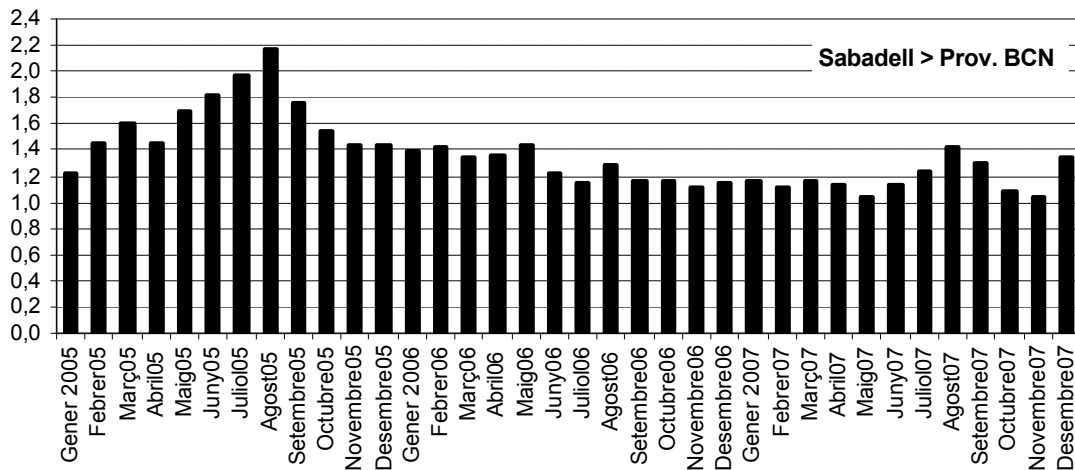
Diferència taxa



Diferència entre la taxa d'atur de Sabadell i la de la Província de Barcelona.

Gener 2005 - Desembre 2007

Diferència taxa



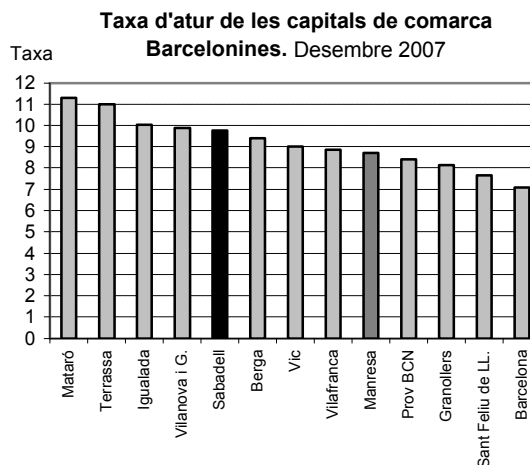
Sabadell es posiciona, quant a la taxa d'atur, per sota de municipis capital de comarca de la província de Barcelona com ara Mataró (11,3%), Terrassa (11%), Vilanova i la Geltrú (9,9%) i Igualada (10%), situació que ja es donava durant el primer semestre de l'any. En canvi, Sabadell es troba per sobre de municipis com Manresa, Vilafranca del Penedès i Granollers (un punt per sota de Sabadell) o Sant Feliu de Llobregat i Barcelona (dos punts per sota).

Taxa d'atur

Capitals de les comarques Barcelonines
Desembre 2006 - Desembre 2007

Municipis	Taxa d'atur		D	
	Des. 2006	Des. 2007	06-07	06-07
Mataró	11,10	11,30	0,20	1,55
Terrassa	10,76	10,99	0,23	1,24
Vilanova i la Geltrú	9,34	9,87	0,53	0,12
Igualada	9,53	10,03	0,50	0,28
Sabadell	9,48	9,75	0,27	0,00
Berga	9,99	9,39	-0,60	-0,36
Vic	8,34	9,01	0,67	-0,74
Manresa	8,71	8,71	0,00	-1,04
Prov BCN	8,33	8,41	0,08	-1,34
Vilafranca del Penedès	8,40	8,86	0,46	-0,89
Granollers	7,76	8,14	0,38	-1,61
Sant Feliu de Llobregat	7,32	7,66	0,34	-2,09
Barcelona	7,36	7,08	-0,28	-2,67

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

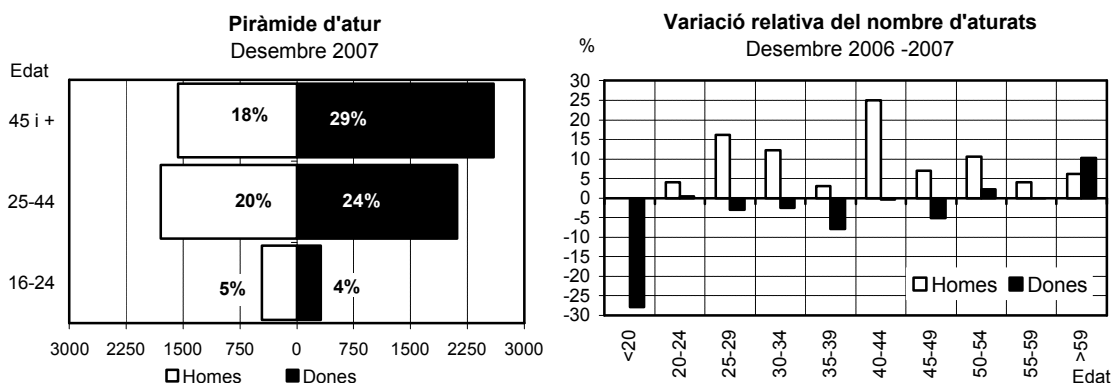


Per sexes, el nombre de dones aturades decreix l'1,4% respecte del mateix període de l'any 2006, mentre que el nombre d'homes aturats creix el 9,3%. L'anàlisi per sexe i edat registra diferències significatives; així, en el col·lectiu de persones aturades d'entre 16 i 24 anys, el nombre d'homes aturats augmenta un 2,7%, mentre que el de dones aturades disminueix un -6,2%. Aquesta tendència s'accentua en el col·lectiu d'entre 25 i 44 anys (+13,7% en els homes;-3,6% en les dones), mentre que en el col·lectiu de persones de 45 anys i més, l'augment és generalitzat (6,5% homes; 1,1% dones).

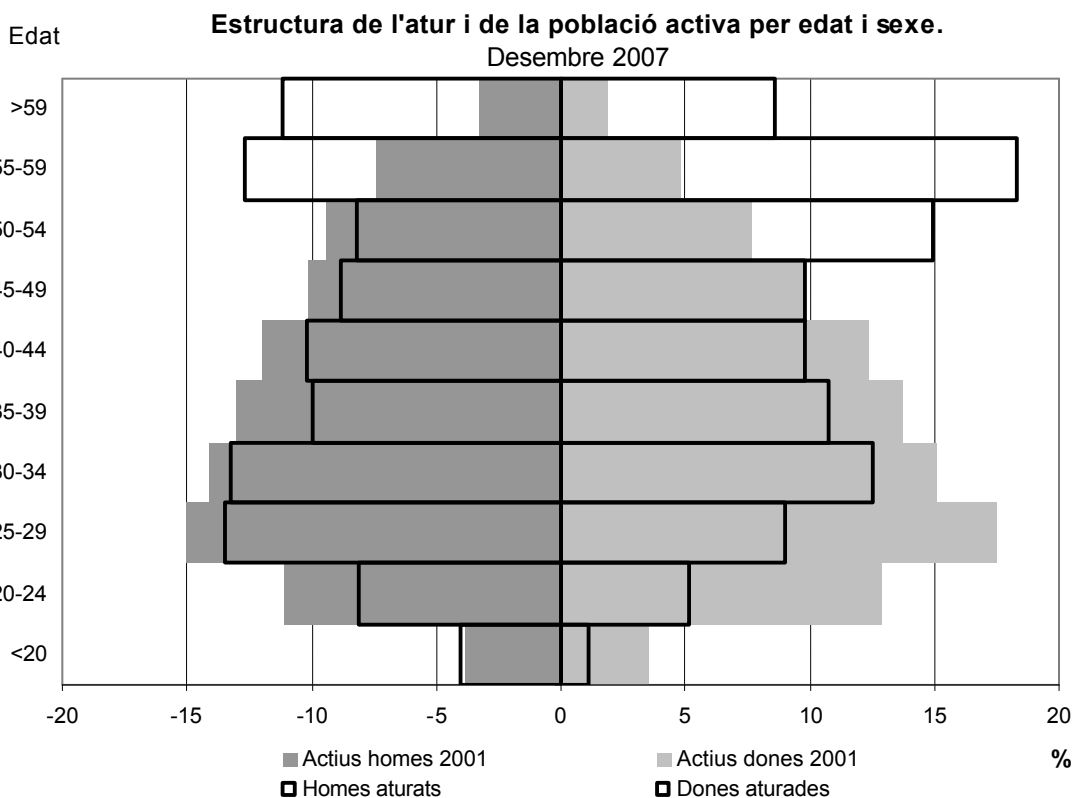
Atur per edat i sexe. Desembre 2006 - Desembre 2007

Edat	Homes		Dones		Total		D% 2006-2007		
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	Homes	Dones	Total
<20	153	153	79	57	232	210	0,00	-27,85	-9,48
20-24	297	309	258	259	555	568	4,04	0,39	2,34
25-29	444	516	468	454	912	970	16,22	-2,99	6,36
30-34	453	508	645	629	1.098	1.137	12,14	-2,48	3,55
35-39	370	381	590	543	960	924	2,97	-7,97	-3,75
40-44	312	390	494	492	806	882	25,00	-0,40	9,43
45-49	317	339	520	493	837	832	6,94	-5,19	-0,60
50-54	283	313	735	751	1.018	1.064	10,60	2,18	4,52
55-59	467	486	921	920	1.388	1.406	4,07	-0,11	1,30
>59	403	428	393	433	796	861	6,20	10,18	8,17
Total	3.499	3.823	5.103	5.031	8.602	8.854	9,26	-1,41	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.



La gràfica següent pretén fer entendre la incidència de l'atur per edat i sexe. Hi apareix la distribució relativa de l'atur per edat i sexe sobreposada a la distribució relativa de la població activa també per edat i sexe.



S'observa com la distribució relativa de l'atur se situa, en gairebé tots els trams d'edat, per sota del pes de la població activa d'aquell tram. Aquesta norma té, però, una excepció en el tram de joves d'entre 16 i 20 anys, en el qual el percentatge d'aturats homes respecte al total d'aturats és lleugerament superior al percentatge d'actius d'aquest tram sobre el total de població activa. És a partir dels 50 anys, en el cas de les dones, i a partir dels 55 anys, en els dos sexes, que el percentatge d'atur és clarament superior al pes que aquell grup d'edat té entre el total de població activa. Evidentment, aquest és un factor estructural del mercat de treball espanyol, català i també sabadellenc i que

reafirma l'elevada intensitat de la desocupació i els problemes d'inserció dels col·lectius que superen aquestes edats.

El 63,4% dels aturats registrats a Sabadell té un nivell d'estudis d'educació general,¹⁷ un punt per sota respecte de desembre de 2006. D'altra banda, el nombre de persones aturades amb aquest nivell d'estudis augmenta un 6% respecte del semestre anterior i l'1,2% respecte del mateix període de l'any anterior.

De la resta de nivells, destaca l'augment dels aturats amb nivell d'estudis primaris (el 15,8% semestral i el 19,1% anual), així com l'augment interanual dels aturats amb nivell d'estudis de primer i segon cycle universitaris (9%).

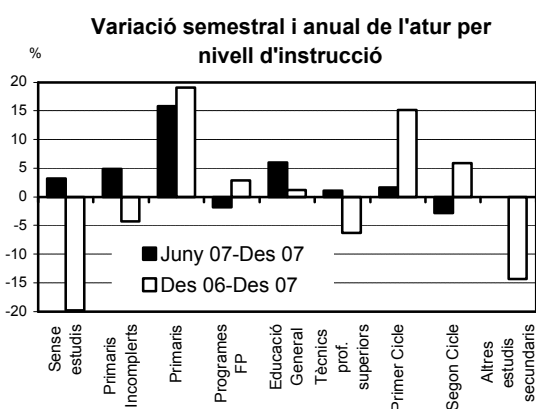
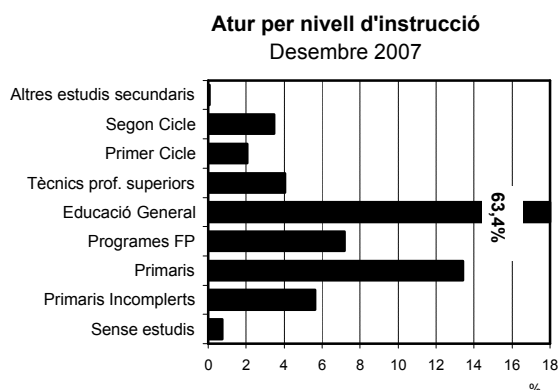
En canvi, en el darrer mes de l'any 2007 es registra un descens del nombre de persones aturades amb un nivell d'estudis de primaris incomplets (-4,2% interanual) i dels tècnics professionals de suport (-6,3%).

Atur per nivell d'instrucció

Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

Nivell d'estudis	Desembre 2006		Juny 2007		Desembre 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Juny 07-Des 07	Des 06-Des 07
Sense estudis	81	0,94	63	0,75	65	0,73	3,17	-19,75
Primaris Incomplets	520	6,05	475	5,68	498	5,62	4,84	-4,23
Primaris	997	11,59	1.025	12,26	1.187	13,41	15,80	19,06
Programes FP	618	7,18	648	7,75	636	7,18	-1,85	2,91
Educació General	5.549	64,51	5.297	63,34	5.615	63,42	6,00	1,19
Tècnics prof. superiors	381	4,43	353	4,22	357	4,03	1,13	-6,30
Primer Cicle	158	1,84	179	2,14	182	2,06	1,68	15,19
Segon Cicle	291	3,38	317	3,79	308	3,48	-2,84	5,84
Altres estudis secundaris	7	0,08	6	0,07	6	0,07	0,00	-14,29
Total	8.602	100	8.363	100	8.854	100	5,87	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.



¹⁷ Aquesta categoria seria equivalent a certificat escolar, EGB i BUP i d'aquí que el seu pes sigui tan gran respecte el total d'aturats.

Per grup professional, un de cada quatre aturats sabadellencs són treballadors no qualificats, pes que pràcticament no canvia respecte de semestres anteriors. A més, el nombre d'aturats d'aquest col·lectiu creix, tant respecte del semestre anterior (15,6%) com del mateix període de l'any anterior (6,9%). De la resta de categories professionals, destaca l'augment del nombre d'aturats en el col·lectiu dels *tècnics professionals de suport* (9,7%) i dels *treballadors qualificats* (6,6%), mentre que els *treballadors de màquines* registren un descens del -5,4%.

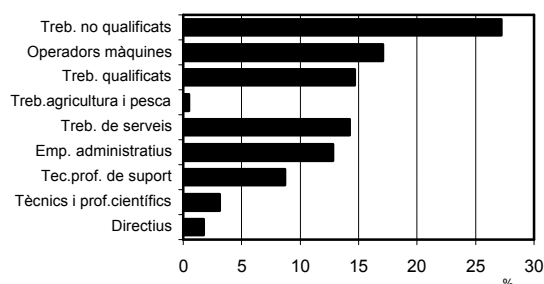
Atur per grup professional

Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

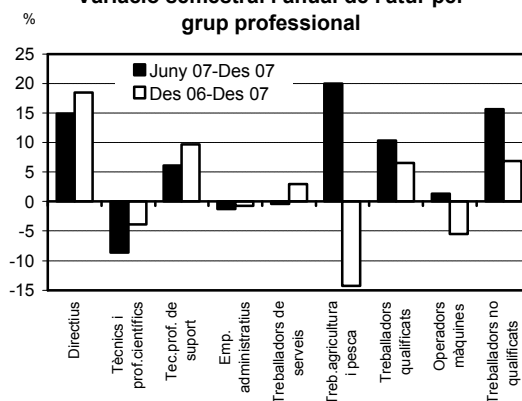
Grups professionals	Desembre 2006		Juny 2007		Desembre 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Juny 07-Des 07	Des 06-Des 07
Directius	130	1,51	134	1,60	154	1,74	14,93	18,46
Tècnics i prof.científics	286	3,32	301	3,60	275	3,11	-8,64	-3,85
Tec.prof. de suport	702	8,16	726	8,68	770	8,70	6,06	9,69
Emp. administratius	1.141	13,26	1.147	13,72	1.133	12,80	-1,22	-0,70
Treballadors de serveis	1.225	14,24	1.267	15,15	1.262	14,25	-0,39	3,02
Treb.agricultura i pesca	49	0,57	35	0,42	42	0,47	20,00	-14,29
Treballadors qualificats	1.217	14,15	1.176	14,06	1.297	14,65	10,29	6,57
Operadors màquines	1.598	18,58	1.491	17,83	1.511	17,07	1,34	-5,44
Treballadors no qualificats	2.254	26,20	2.084	24,92	2.409	27,21	15,60	6,88
Forces armades	0	0	2	0	1	0	-50,00	-
Total	8.602	100	8.363	100	8.854	100	5,87	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Atur per grup professional
Desembre 2007



Variació semestral i anual de l'atur per grup professional



L'únic gran sector d'activitat que registra un descens del nombre d'aturats en el període observat és el sector de la indústria (-4,4% interanual). De la resta de sectors, l'atur en el sector de la construcció augmenta notablement, tant semestral (33,6%) com interanualment (18,3%). També augmenta, si bé de forma menys intensa, el nombre d'aturats en el sector serveis (5,5% semestral i 5,9% anual). Quant al nombre d'aturats sense ocupació anterior, la xifra de persones aturades decreix el -3,7% respecte de l'any anterior, tot i que en l'últim semestre s'ha incrementat el 7%.

Igual que en semestres anteriors, el sector serveis, amb una de cada dues persones aturades, continua sent el sector que concentra major nombre d'aturats, seguit del sector de la indústria (34%) i la construcció (11%).

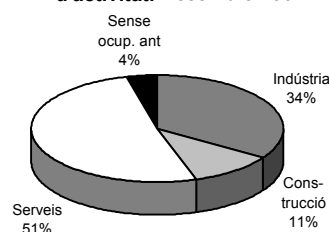
Atur per grans sectors d'activitat

Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

Sector	Des. 2006		Juny 2007		Des. 2007		D%	
	Nre.	%	Nre.	%	Nre.	%	Sem.	Anual
Agricultura	50	0,58	42	0,50	51	0,58	21,43	2,00
Indústria	3.138	36,48	3.018	36,09	3.001	33,89	-0,56	-4,37
Construcció	814	9,46	721	8,62	963	10,88	33,56	18,30
Serveis	4.251	49,42	4.268	51,03	4.503	50,86	5,51	5,93
Sense oc. anterior	349	4,06	314	3,75	336	3,79	7,01	-3,72
Total	8.602	100	8.363	100	8.854	100	5,87	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Atur per grans sectors d'activitat. Desembre 2007



Per branques d'activitat econòmica, la *indústria manufacturera* es qui concentra un major nombre d'aturats en el segon semestre de l'any (el 33,7%), seguit pel sector de les *immobiliàries i lloguers* (20,3%) i el *comerç i reparacions* (l'11,4%), classificació que no canvia respecte del semestre anterior. En termes d'evolució interanual, l'any 2007 conclou amb un augment del nombre d'aturats en el sector d'*immobiliàries i lloguers* (6,3%) i en el sector de *comerç i reparacions* (0,8%), mentre que la *indústria manufacturera* redueix el nombre d'aturats (-4,6%).

Atur per activitat econòmica

Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

Activitat	Desembre 06		Juny 07		Desembre 07		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Sem.	Anual
Agricultura i ramaderia	47	0,55	41	0,49	50	0,56	21,95	6,38
Pesca	3	0	1	0	1	0		
Ind. extractives	6	0,07	9	0,11	9	0,10	0	50,0
Ind. manufactureres	3.126	36,34	3.001	35,88	2.983	33,69	-0,60	-4,57
Electricitat, gas i aigua	6	0,07	8	0,10	9	0,10	12,50	50,00
Construcció	814	9,46	721	8,62	963	10,88	33,56	18,30
Comerç, reparacions	1.004	11,67	1.033	12,35	1.012	11,43	-2,03	0,80
Hostaleria	390	4,53	390	4,66	424	4,79	8,72	8,72
Transport i comunicacions	165	1,92	182	2,18	204	2,30	12,09	24
Intermediació financiera	76	0,88	78	0,93	103	1,16	32,05	35,53
Immobiliàries i lloguers	1.689	19,63	1.634	19,54	1.796	20,28	9,91	6,34
Administració pública	122	1,42	117	1,40	111	1,25	-5,13	-9,02
Educació	89	1,03	120	1,43	88	0,99	-26,67	-1,12
Activ. sanit. i serv. socials	197	2,29	211	2,52	191	2,16	-9,48	-3,05
Altres activitats socials	472	5,49	459	5,49	531	6,00	15,69	12,50
Personal domèstic	47	0,55	44	0,53	43	0,49	-2,27	-8,51
Organismes extraterritorials	0	0	0	0	0	0		
Sense ocupació anterior	349	4,06	314	3,75	336	3,79	7,01	-3,72
Total	8.602	100	8.363	100	8.854	100	5,87	2,93

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

El perfil de l'aturat¹⁸

En aquest apartat es presenta, de manera sintètica, el perfil de l'aturat registrat de Sabadell del segon semestre de 2006 i de 2007. Aquest correspon a una dona, de 45 anys o més, amb un nivell d'educació que no supera l'educació bàsica o general, sense qualificació professional i amb una darrera ocupació en els serveis.

Perfil de l'aturat

2n semestre de 2006 - 2n semestre de 2007

	2n semestre 2006	2n semestre 2007
Sexe	Dona (59,3%)	Dona (56,8%)
Edat	>=45 (47%)	>=45 (47%)
	>=30 a <45 (33,3%)	>=30 a <45 (33,2%)
Nivell d'instrucció	Educació Gral. (66,5%)	Educació Gral. (63,3%)
Ocupació	Treballador no qualificat (26,2%)	Treballador no qualificat (27,2%)
	Operadors màquines (18,6%)	Operadors màquines (17,1%)
	Treballadors de serveis (14,2%)	Treballadors qualificats (14,7%)
Sector d'activitat	Serveis (49,4%)	Serveis (50,9%)
	Indústria (36,5%)	Indústria (33,9%)

Font: Elaboració pròpia a partir de les dades del Departament de Treball de la Generalitat de Catalunya.

¹⁸ S'ha de prendre aquest perfil com una mera aproximació al perfil de l'aturat basat en la freqüència majoritària en cadascuna de les variables de les quals es disposa d'informació: edat, sexe, nivell d'instrucció, ocupació i activitat.

L'atur registrat d'estrangers

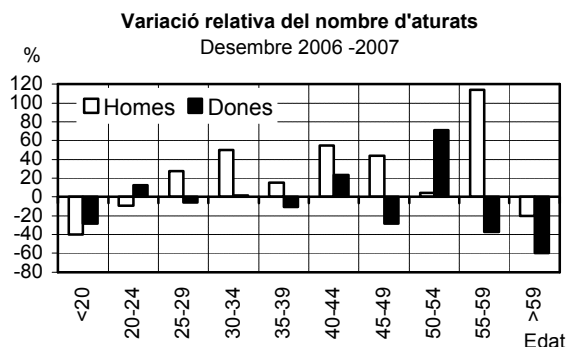
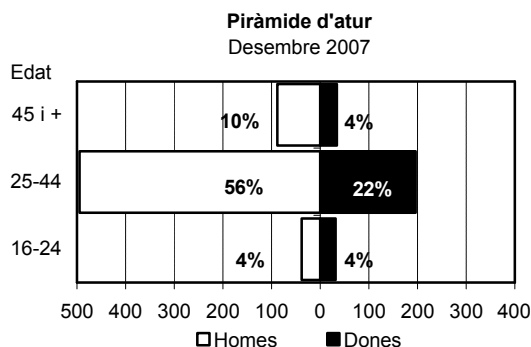
El nombre d'aturats estrangers s'ha incrementat de forma notable en el darrer any a Sabadell (18%), invertint la dinàmica observada fins ara. Aquesta tendència s'explica per l'increment del nombre d'homes estrangers aturats (29,9% interanual), tendència oposada a l'observada en les dones estrangeres (-3%).

Atur d'estrangers per edat i sexe. Desembre 2006 - Desembre 2007

Edat	Homes		Dones		Total		D% 2006-2007		
	2006	2007	2006	2007	2006	2007	Homes	Dones	Total
<20	15	9	7	5	22	14	-40,00	-28,57	-36,36
20-24	32	29	24	27	56	56	-9,38	12,50	0,00
25-29	95	121	51	48	146	169	27,37	-5,88	15,75
30-34	110	165	64	65	174	230	50,00	1,56	32,18
35-39	99	114	57	51	156	165	15,15	-10,53	5,77
40-44	62	96	26	32	88	128	54,84	23,08	45,45
45-49	32	46	21	15	53	61	43,75	-28,57	15,09
50-54	22	23	7	12	29	35	4,55	71,43	20,69
55-59	7	15	8	5	15	20	114,29	-37,50	33,33
>59	5	4	5	2	10	6	-20,00	-60,00	-40,00
Total	479	622	270	262	749	884	29,85	-2,96	18,02

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Per sexe i edat, l'atur en el col·lectiu d'aturats d'entre 16 i 24 anys registra comportaments diferenciats: el nombre d'homes aturats decreix un -19% mentre que el nombre de dones aturades augmenta un 3,2%. Aquesta tendència s'inverteix en la resta de grups d'edat, on el nombre d'homes aturats augmenta (35,5% en el col·lectiu d'entre 25 i 44 anys i 33,3% en el de 45 anys i més) i el de dones disminueix (-1% i -17% respectivament).



El 63,2% dels aturats estrangers té un nivell d'estudis d'educació general, el mateix pes vist pel conjunt d'aturats. Si bé el pes d'aquest col·lectiu ha disminuït respecte de semestres anteriors (d'un 67% a juny de 2007 a un 63,2% a desembre de 2007), l'evolució de l'atur ha estat creixent, tant respecte del semestre anterior (58,4%) com respecte del mateix període de l'any anterior (11,8%). De la resta de categories, el 15,5% dels aturats estrangers han assolit un nivell d'estudis primaris i el 15,2% no han finalitzat els estudis primaris. Ambdues categories registren increments prou significatius durant la segona meitat de l'any 2007.

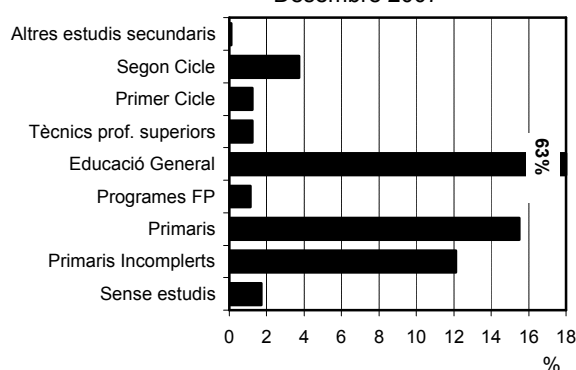
Atur estrangers per nivell d'instrucció

Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

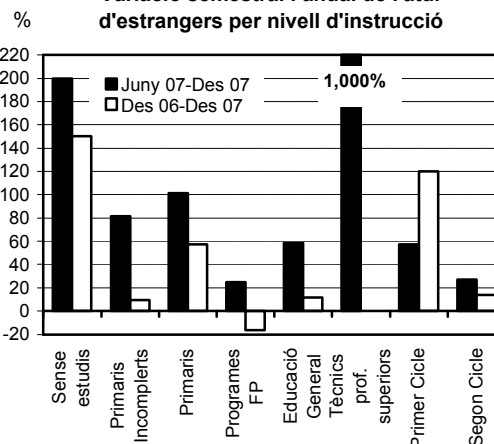
Nivell d'estudis	Desembre 2006		Juny 2007		Desembre 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Juny 07-Des 07	Des 06-Des 07
Sense estudis	6	0,80	5	0,95	15	1,70	200,00	150,00
Primaris Incomplets	98	13,08	59	11,20	107	12,10	81,36	9,18
Primaris	87	11,62	68	12,90	137	15,50	101,47	57,47
Programes FP	12	1,60	8	1,52	10	1,13	25,00	-16,67
Educació General	500	66,76	353	66,98	559	63,24	58,36	11,80
Tècnics prof. superiors	11	1,47	1	0,19	11	1,24	1.000,00	0,00
Primer Cicle	5	0,67	7	1,33	11	1,24	57,14	120,00
Segon Cicle	29	3,87	26	4,93	33	3,73	26,92	13,79
Altres estudis secundaris	1	0,13	0	0,00	1	0,11	-	0,00
Total	749	100	527	100	884	100	67,74	18,02

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Atur estrangers per nivell d'instrucció
Desembre 2007



Variació semestral i anual de l'atur d'estrangers per nivell d'instrucció



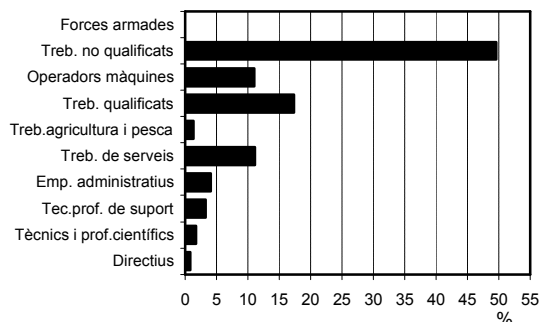
El 49,6% dels aturats estrangers a Sabadell són *treballadors no qualificats*, pes més o menys semblant al de semestres anteriors. D'altra banda, el nombre d'aturats d'aquesta categoria professional creix, tant respecte del semestre anterior (76,6%) com respecte del mateix període de l'any anterior (19,2%). Els següents grups professionals en importància en termes de desocupació són els *treballadors qualificats* (que representen el 17,3% del total) i els *treballadors de serveis i operadors de màquines* (ambdós l'11%).

Atur d'estrangers per grup professional Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

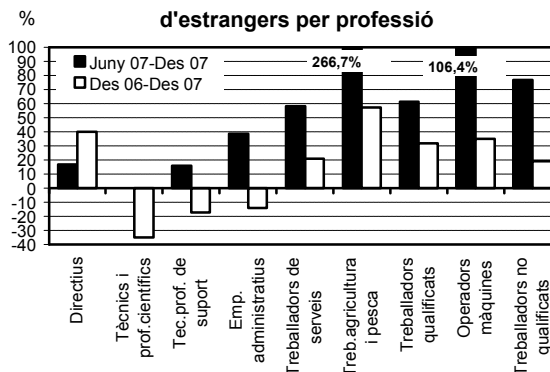
Grups professionals	Desembre 2006		Juny 2007		Desembre 2007		D%	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%	Juny 07-Des 07	Des 06-Des 07
Directius	5	0,67	6	1,14	7	0,79	16,67	40,00
Tècnics i prof.científics	23	3,07	15	2,85	15	1,70	0,00	-34,78
Tec.prof. de suport	35	4,67	25	4,74	29	3,28	16,00	-17,14
Emp. administratius	42	5,61	26	4,93	36	4,07	38,46	-14,29
Treballadors de serveis	81	10,81	62	11,76	98	11,09	58,06	20,99
Treb.agricultura i pesca	7	0,93	3	0,57	11	1,24	266,67	57,14
Treballadors qualificats	116	15,49	95	18,03	153	17,31	61,05	31,90
Operadors màquines	72	9,61	47	8,92	97	10,97	106,38	34,72
Treballadors no qualificats	368	49,13	248	47,06	438	49,55	76,61	19,02
Forces armades	0	0	0	0	0	0	-	-
Total	749	100	527	100	884	100	67,74	18,02

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Atur d'estrangers per grup professional
Desembre 2007



Variació semestral i anual de l'atur
d'estrangers per professió



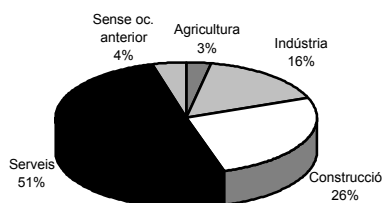
Tots els grans sectors d'activitat registren un augment interanual del nombre d'aturats en el segon semestre de l'any 2007. El sector *serveis* és el que concentra major nombre de desocupats, amb el 50,3% del total d'aturats estrangers, seguit pel de la *construcció*, amb el 26%. D'altra banda, el nombre d'aturats estrangers sense ocupació anterior decreix un 27% respecte del mes de desembre de 2006, tot i que el pes d'aquest col·lectiu no supera el 5% del total d'aturats estrangers.

Atur d'estrangers per grans sectors d'activitat Desembre 2006 - Juny/Desembre 2007

Sector	Des. 2006		Juny 2007		Des. 2007		D%	
	Nre.	%	Nre.	%	Nre.	%	Sem.	Annual
Agricultura	15	2,00	9	1,71	26	2,94	188,89	73,33
Indústria	120	16,02	85	16,13	144	16,29	69,41	20,00
Construcció	171	22,83	124	23,53	231	26,13	86,29	35,09
Serveis	391	52,20	281	53,32	445	50,34	58,36	13,81
Sense oc. anterior	52	6,94	28	5,31	38	4,30	35,71	-26,92
Total	749	100	527	100	884	100	67,74	18,02

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Treball. Observatori del Treball.

Atur estrangers per sectors
d'activitat. Desembre 2007



El perfil de l'aturat estranger és el d'un home, d'entre 30 i 44 anys, amb un nivell d'educació que no supera l'educació bàsica, sense qualificació professional i amb una darrera ocupació en els serveis.

Resum. La temporalitat a Catalunya i Espanya: situació, evolució i reflexions sobre l'actual model competitiu¹⁹

Nota d'economia 89. 3r quadrimestre de 2007.

Departament d'Economia i Finances de la Generalitat de Catalunya.

1. Introducció

En essència, la raó de la contractació temporal és ajudar a les empreses a una ràpida adaptació als mercats, els quals requereixen de respostes immediates i capacitat d'anticipació a les noves condicions econòmiques i financeres globals.

La voluntat de reactivar el mercat de treball i l'entrada d'Espanya a la Comunitat Econòmica Europea a meitat dels 80 van propiciar la reforma laboral del 1984 i, amb ella, el creixement accelerat de la contractació temporal. Aquesta modalitat contractual s'havia limitat, fins aleshores, a activitats agrícoles i del sector turístic. A partir del 1984, però, es produeix un boom de la contractació temporal que assoleix màxims propers al 35% del total de l'ocupació assalariada.

L'encadenament de contractes temporals fins al límit legal i la incorporació, a la fi d'aquest procés, d'un nou treballador va esdevenir una pràctica habitual i una corrupció de l'esperit de la llei. Aquest mal ús junt amb la utilització creixent d'aquesta modalitat contractual per part del sector públic ajuden a entendre la magnitud assolida pel fenomen de la temporalitat a Espanya.

A partir de llavors, s'ha viscut un llarg període d'estancament, amb una lleu tendència decreixent de la temporalitat propiciada per les reformes laborals dels anys 1994, 1997, 2001 i 2006. En el segon trimestre de 2007, la taxa de temporalitat se situa en el 31,8% a Espanya i en el 24% a Catalunya, la taxa més baixa de tot l'Estat. Actualment, la taxa de temporalitat duplica la de la mitjana europea.

Què impulsa la necessitat de flexibilitat empresarial? El factor principal és un intens procés de globalització que s'expressa en tres elements fonamentals. Primer, la creixent integració entre els països europeus; segon, les noves economies emergents; tercer, les noves tecnologies i l'absència de fronteres per difondre-les.

Per a què s'utilitza la contractació temporal? En primer lloc, per reduir els costos laborals, i en segon lloc, per substituir flexibilitat interna per flexibilitat externa. La flexibilitat interna fa referència a aspectes com la mobilitat funcional (vinculada a les funcions del treballador), la geogràfica i la horària. En canvi, l'externa fa referència a les possibilitats d'ajustar la plantilla amb reduccions o incorporacions de treballadors d'acord amb les necessitats del moment.

Per tant, hi ha una clara necessitat d'ajustar-se a les condicions ràpidament canviants dels mercats, que són claus per a la competitivitat, i la temporalitat de l'ocupació és un instrument que permet aquest ajust a molt curt termini i sense costos excessius per als empresaris.

2. Conseqüències de la temporalitat

- i. Alteració de la durada de l'atur. Tot i que un dels efectes positius de la temporalitat és que es redueix la durada de l'atur, la segmentació contractual comporta una forta persistència de l'atur de llarga durada.

¹⁹ Podeu trobar l'article complet a la següent adreça:
<http://www.gencat.cat/economia/departament/publicacions/nota/index.html>

- ii. Volatilitat de l'ocupació. En cicles expansius, es genera més ocupació, i en cicles recessius, es destrueixen més llocs de treball.
- iii. Reducció de la formació del treballador. L'empresa no té incentius per proporcionar formació addicional a un treballador que no té perspectives de romandre el temps suficient per permetre la recuperació d'aquesta inversió en forma de millores de la productivitat d'un treballador més format.
- iv. Seguretat laboral. Els treballadors amb contracte temporal estan substancialment més exposats a tenir accidents laborals que els que gaudeixen d'un contracte permanent. Tot i això, aquesta relació es pot trencar quan hi entren factors com les característiques personals i el lloc de treball.
- v. Relació temporalitat – salaris. Hi ha certa associació entre salaris baixos i contractació temporal.
- vi. La temporalitat i els efectes negatius sobre la productivitat del treball. En alguns estudis, s'ha xifrat en un 20% el diferencial de productivitat entre un treballador temporal i un d'indefinit. Elements com la menor motivació en el lloc de treball, l'escassa formació que rep el treballador o el fet de tractar-se d'un col·lectiu sotmès a una elevada rotació laboral expliquen aquesta diferència.

3. Situació de la temporalitat a Espanya i Catalunya

En el període 1987-1995, la taxa de temporalitat creix, amb l'excepció de la Rioja, a totes les comunitats autònomes, sent especialment significatiu l'augment a Castella-la Manxa (30 punts percentuals) i la Comunitat Valenciana (24 punts). A Catalunya, el creixement és de 18 punts percentuals (d'un 16,5% l'any 1987 a un 34,8% l'any 1995). En aquest període, es configuren dues zones, una al sud d'Espanya, amb una major incidència de la temporalitat (amb un 45% de mitjana), i una altra al nord, on les comunitats autònomes queden per sota de la mitjana estatal (que és del 35%).

En canvi, en el període 1995-2005, l'evolució de la taxa de temporalitat ha estat de lleuger decreixement (2 punts percentuals en el període observat). Territorialment, la meitat sud i oest d'Espanya ha continuat incrementant la temporalitat, mentre que la nord i est l'ha reduït.

En aquest context d'evolució de la temporalitat, el pes de Catalunya en el total de contractació temporal a Espanya ha mantingut una trajectòria clarament a la baixa: l'any 1987, el pes dels assalariats amb contracte temporal de Catalunya respecte d'Espanya era del 19,4%, percentatge que disminueix fins al 12,9% l'any 2005.

4. Característiques i evolució de la temporalitat a Catalunya i Espanya en el darrer cicle expansiu (1995-2005)

- Diferències i evolució per gènere. A partir de la reforma laboral del 1984, el creixement de la temporalitat a Catalunya és més intens en les dones que en els homes. A partir de l'any 1995, aquesta diferència segons gènere es redueix fins a assolir la mitjana catalana.
- Diferències i evolució per edat. El grup d'edat amb major incidència de la temporalitat és el col·lectiu de persones d'entre 16 i 29 anys, si bé en el període 1995-2005, la incidència d'aquesta disminueix 17 punts percentuals a Catalunya (d'un 62,7% a un 45,5%) i 10 punts percentuals pel conjunt de l'Espanya (d'un 65,9% a un 56,4%).

- Diferències i evolució per nivell d'estudis. El col·lectiu amb un major percentatge d'ocupats amb contracte temporal és aquell amb un nivell d'estudis mitjà (els que tenen estudis secundaris), si bé també és el col·lectiu que registra una major reducció del pes de l'ocupació temporal en el període observat (15 punts percentuals a Catalunya i 6 punts pel conjunt d'Espanya).
- Diferències i evolució per sector institucional. Una explicació a la davallada de la temporalitat a Catalunya és el bon comportament del sector privat en el període 1995-2005, en que el pes d'aquesta modalitat contractual decreix 13 punts percentuals (6 punts a Espanya). En canvi, la temporalitat en el sector públic repunta en el mateix període (4 punts percentuals a Catalunya i 9 pel conjunt de l'Estat).
- Incidència de la temporalitat per branques d'activitat. El sector de la construcció és on major incidència té la temporalitat contractual (60% a Catalunya i 65% a Espanya l'any 1995), si bé en el període observat, la caiguda de la temporalitat és més intensa a Catalunya (20 punts percentuals) que a Espanya (9 punts percentuals).
- Incidència de la temporalitat per dimensió d'empresa. La caiguda a Catalunya del pes relatiu dels assalariats amb contracte temporal s'ha produït, principalment, en les empreses de menys de 10 treballadors (del 47% al 1995 al 32% el 2004). En aquest mateix període, la davallada és només de 6,5 punts percentuals a Espanya. Les empreses de més de 10 treballadors recorren menys a aquest tipus de modalitat contractual.

5. Algunes reflexions sobre el model competitiu de Catalunya

- i. Temporalitat i salaris. A partir de les dades que ofereix l'Enquesta anual d'estructura salarial (EAES), el salari d'un treballador amb contracte indefinit a Espanya és un 16% superior a la mitjana, i el d'un treballador temporal és un 24% inferior. A Catalunya, la diferència és semblant: el d'un indefinit és un 12% superior, i el d'un temporal, un 28% inferior.
- ii. Temporalitat i productivitat. Hi ha una relació negativa entre productivitat i temporalitat, més acusada l'any 1995 que a l'any 2004. Aquest fet s'explica per l'aportació al creixement econòmic del sector de la construcció, un dels menys productius i amb major incidència de la temporalitat.
- iii. Temporalitat, salaris i productivitat. Hi ha una relació positiva entre salaris i productivitat, i negativa entre salaris i temporalitat.

5. Conclusions

Els mecanismes que s'han aplicat per tal de reduir la taxa de temporalitat han estat, en essència, dos: un, reforçar el bon ús d'aquesta modalitat contractual, i l'altre, modificar el cost relatiu dels contractes temporals en relació amb el dels contractes indefinits. Tot i això, l'impacte sobre la reducció de la taxa de temporalitat ha estat més aviat escàs. En aquest context, Catalunya és una excepció, gràcies al fet que els agents socials han dut a terme una acció sistemàtica en aquesta reducció sobre la base d'intercanviar contractes més estables per altres mecanismes d'estabilitat

Els mecanismes que s'han aplicat per tal de reduir la taxa de temporalitat han estat, en essència, dos: un, reforçar el bon ús d'aquesta modalitat contractual, i l'altre, modificar el cost relatiu dels contractes temporals en relació amb el dels contractes indefinits.

Tot i això, l'impacte sobre la reducció de la taxa de temporalitat ha estat més aviat escàs. En aquest context, Catalunya és una excepció, gràcies al fet que els agents socials han dut a terme una acció sistemàtica en aquesta reducció sobre la base d'intercanviar contractes més estables per altres mecanismes d'estabilitat.

En quina direcció s'haurà d'avançar per reduir la temporalitat? Millorant la flexibilitat (interna) de les empreses mitjançant vies alternatives a la temporalitat i vetllant pel bon ús de la contractació temporal.

Per últim, cal posar l'accent en el paper que el sector públic ha tingut darrerament en l'increment de la contractació temporal, i com millorant la flexibilitat interna es pot assolir l'objectiu de reduir la taxa de temporalitat contractual en el sector públic.

Formació professional reglada i formació universitària

Hi ha un total de 12 centres amb oferta de formació professional, 7 de públics i 5 de privats, que escolaritzen 2.748 alumnes en 121 grups o línies, que representa una ràtio global de 22,7 alumnes per aula. En aquest total, s'han inclòs els ensenyaments de grau superior d'Arts Plàstiques i Disseny. En relació amb el curs passat, significa un augment de 156 alumnes, 150 en el sector públic i 6 en el privat o concertat. Cal afegir a part el curs de preparació per a la prova d'accés als cicles de grau superior, de nova implantació, que s'imparteix a 4 centres, amb 6 grups i 177 alumnes.

La distribució de l'alumnat dels cicles formatius és de 2.134 en centres públics (un 81,2%), i de 494 en centres concertats (18,8%). L'alumnat d'Arts Plàstiques i Disseny és de 120.

El total d'alumnes de Grau mitjà és de 1.443, 1.147 en centres públics i 296 en centres privats/concertats. En total, 16 alumnes més en relació amb el curs passat (+24 al sector públic i -8 al concertat).

El total d'alumnes de Grau superior és de 1.305 (inclosos 120 d'Arts Plàstiques i Disseny) que representen 140 més que el curs passat, 1.107 en centres públics i 198 en centres privats, amb increments de 126 i 14 alumnes, respectivament.

En conjunt, de les 22 famílies professionals possibles, a Sabadell s'ofereixen cicles formatius de les 13 famílies següents: Administració, Arts Gràfiques, Comerç i Màrqueting, Edificació i Obra civil, Electricitat i Electrònica, Fabricació mecànica, Fusta i Moble, Imatge personal, Informàtica, Manteniment de Vehicles, Sanitat, Serveis Socioculturals i a la comunitat i Tèxtil, Confecció i Pell. I de 2 famílies dels Ensenyaments d'arts plàstiques i disseny: Disseny Gràfic i Arts aplicades a la indumentària.

Alumnat de cicles formatius per famílies professionals

Grau mitjà i superior. Curs 2007-2008

Família	Grau Mitjà		Grau Superior		Total	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Administració	224	15,5%	223	18,8%	447	17,0%
Arts gràfiques	50	3,5%	29	2,4%	79	3,0%
Comerç i marqueting	48	3,3%	82	6,9%	130	4,9%
Edificació i obra civil	0	0,0%	56	4,7%	56	2,1%
Electricitat i electrònica	229	15,9%	130	11,0%	359	13,7%
Fabricació mecànica	37	2,6%	76	6,4%	113	4,3%
Fusta i moble	30	2,1%	16	1,4%	46	1,8%
Imatge personal	126	8,7%	14	1,2%	140	5,3%
Informàtica	111	7,7%	152	12,8%	263	10,0%
Manteniment de vehicles autopropulsats	262	18,2%	61	5,1%	323	12,3%
Sanitat	263	18,2%	221	18,6%	484	18,4%
Serveis socioculturals i a la comunitat	53	3,7%	122	10,3%	175	6,7%
Tèxtil, confecció i pell	10	0,7%	3	0,3%	13	0,5%
Total	1.443	100%	1.185	100%	2.628	100%
<i>Arts plàstiques i disseny</i>						
Arts aplicades a la indumentaria			29	24,2%	29	24,2%
Disseny gràfic			91	75,8%	91	75,8%
Total			120	100%	120	100%
Total	1.443		1.305		2.748	

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

S'ofereixen 16 cicles de grau mitjà i 22 de grau superior, distribuïts en 6 centres públics i 5 privats/concertats (no inclosos els d'arts plàstiques i disseny).

Quant a la distribució per tipus de centre, es poden cursar 15 cicles de grau mitjà al sector públic i 8 en centres privats/concertats.

Pel que fa al grau superior, es poden realitzar 20 cicles formatius en centres públics i 5 en centres privats/concertats, la mateixa oferta que en el curs 2006-2007.

Coincideixen en tots dos sectors un total de 10 cicles. D'oferta exclusiva al sector públic n'hi ha 25 i només al sector privat/concertat, 3.

S'ofereixen també 3 cicles de grau superior d'Arts Plàstiques i Disseny a l'Escola Municipal d'Art Illa.

Alumnat de cicles formatius professionals

Grau mitjà per especialitats. Curs 2007-2008

Família professional i denominació	Primer		Segon		Total	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Administració						
Gestió administrativa	224	21,2%	-	-	224	15,5%
Arts gràfiques						
Preimpressió en arts gràfiques	26	2,5%	24	6,2%	50	3,5%
Comerç i marqueting						
Comerç	48	4,5%	-	-	48	3,3%
Electricitat i electrònica						
Equips electrònics de consum	49	4,6%	36	9,3%	85	5,9%
Equips i instal·lacions electrotècniques	85	8,0%	59	15,3%	144	10,0%
Fabricació mecànica						
Mecanització	24	2,3%	13	3,4%	37	2,6%
Fusta i moble						
Fabricació a mida instal. fusta i moble	12	1,1%	18	4,7%	30	2,1%
Imatge personal						
Estètica personal i decorativa	42	4,0%	12	-	54	3,7%
Perruqueria	31	2,9%	41	10,6%	72	5,0%
Informàtica						
Explotació de sistemes informàtics	67	6,3%	44	11,4%	111	7,7%
Manteniment vehicl. autopropulsats						
Carrosseria	58	5,5%	46	11,9%	104	7,2%
Electromecànica de vehicles	86	8,1%	72	18,7%	158	10,9%
Sanitat						
Cures auxiliars d'infermeria	177	16,7%	0,0%	-	177	12,3%
Farmàcia	86	8,1%	-	-	86	6,0%
Serveis Socioculturals i a la comunitat						
Atenció sociosanitària	32	3,0%	21	5,4%	53	3,7%
Tèxtil, confecció i pell						
Confecció	10	0,9%	0,0%	-	10	0,7%
Total	1.057	100%	386	100%	1.443	100%

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

Alumnes de cicles formatius professionals

Grau superior per especialitats. Curs 2007-2008

Família professional i denominació	Primer		Segon		Total	
	Nombre	%	Nombre	%	Nombre	%
Administració						
Administració i finances	109	15,2%	83	17,7%	192	16,2%
Secretariat	31	4,3%			31	2,6%
Arts gràfiques						
Disseny i producció editorial	12	1,7%	17	3,6%	29	2,4%
Comerç i marqueting						
Gestió comercial i marqueting	82	11,4%			82	6,9%
Edificació i obra civil						
Desenv. i aplic. projectes construcció	25	3,5%	31	6,6%	56	4,7%
Electricitat i electrònica						
Desenv. de productes electrònics	14	2,0%	18	3,8%	32	2,7%
Sistemes regulc. i control automàtics	30	4,2%	21	4,5%	51	4,3%
Sistemes de telecomunicació i informàtics	26	3,6%	21	4,5%	47	4,0%
Fabricació mecànica						
Desenv. projectes mecànics	28	3,9%	22	4,7%	50	4,2%
Producció per mecanitzat	18	2,5%	8	1,7%	26	2,2%
Fusta i moble						
Producció de fusta i moble	14	2,0%	2	0,4%	16	1,4%
Imatge Personal						
Estètica	7	1,0%	7	1,5%	14	1,2%
Informàtica						
Desenv. aplicacions informàtiques	61	8,5%	47	10,0%	108	9,1%
Administració de sistemes informàtics	30	4,2%	14	3,0%	44	3,7%
Manteniment vehicl. autopropulsats						
Automoció	34	4,7%	27	5,8%	61	5,1%
Sanitat						
Laboratori de diagnòstic clínic	31	4,3%	33	7,1%	64	5,4%
Imatge per al diagnòstic	35	4,9%	34	7,3%	69	5,8%
Dietètica	34	4,7%	29	6,2%	63	5,3%
Salut ambiental	17	2,4%	8	1,7%	25	2,1%
Serveis socioculturals i a la com.						
Animació sociocultural	20	2,8%	12	2,6%	32	2,7%
Educació Infantil	56	7,8%	34	7,3%	90	7,6%
Tèxtil, confecció i pell						
Patronatge	3	0,4%		0,0%		
Total	717	100%	468	100%	1.185	100%
<i>CFS arts plàstiques i disseny</i>						
Arts aplicades a la indumentària						
Estilisme d'indumentària	15	23,8%	14	24,6%	29	24,2%
Disseny gràfic						
Il·lustració	16	25,4%	13	22,8%	29	24,2%
Gràfica publicitària	32	50,8%	30	52,6%	62	51,7%
Total artístics	63	100%	57	100%	120	100%

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

Evolució de l'alumnat de formació professional

Els 2 primers anys no són significatius perquè no s'havia completat la implantació dels ensenyaments. Els darrers 8 anys, el percentatge d'alumnat en centres públics oscil·la entre el 79-80%, fins a situar-se en el 79,5% actual, pel que fa als cicles de grau mitjà i un cert increment des del 2001-2002 pel que fa als de grau superior fins el 84,8% actual. Fa 10 anys, el 63% dels alumnes de l'antiga FP estaven matriculats en centres públics.

Pel que fa al nombre de grups dels cicles formatius, atesa la nova implantació de l'oferta, hi ha un fort creixement continuat: actualment 61 de grau mitjà (inicialment 27) i 60 en el grau superior (dels 29 inicials).

L'evolució del total d'alumnat que ha cursat cicles formatius o antiga formació professional passa per dos períodes diferenciats. Els anys 1998 i 1999 s'extingeix l'antic pla d'estudis de la formació professional i s'arriba a un mínim de 2.238. I a partir d'aquest any, s'observa un increment moderat, amb petites oscil·lacions, fins al màxim de 2.748 del curs actual.

El pes de cada família professional (inclosa l'antiga FP) ha variat substancialment: en el curs 1998-99 destacava l'Administrativa amb un 37,7%, que actualment ha quedat en un 17,0%. També disminueix lleugerament la Fabricació mecànica (del 7,6% al 4,3%). La d'Electricitat i electrònica mostra un màxim del 19,7% el 2001-02, i després disminueix fins arribar a un 13,7%. Hi ha un augment molt significatiu de la Informàtica (que passa d'un 6,9% a un 10,0%), el Manteniment de vehicles autopropulsats (d'un 7,5% a un 12,3%) i la Sanitat (que ha passat del 12,9% al 18,4%). També són destacables els augments de famílies de nova implantació, com Imatge personal (fins al 5,3%) i Serveis Socioculturals i a la comunitat (fins al 6,7%). A la resta de famílies certa estabilitat.

Per famílies professionals globalment sense diferenciar el grau mitjà del superior, l'evolució és la següent:

- S'observa un gruix important de famílies professionals amb una oferta continuada al llarg dels 10 anys: Comerç i màrqueting, Manteniment de vehicles autopropulsats, Arts gràfiques, Electricitat i Electrònica, Fusta i moble, Arts plàstiques i disseny, Administració i Fabricació mecànica.
- Hi d'altres famílies professionals que han ofert nous cicles al llarg del període: Serveis Socioculturals i a la comunitat, Imatge personal, Informàtica, Tèxtil, confecció i pell i Sanitat.
- I només una família professional ha deixat d'oferir-se a la ciutat: Edificació i obra civil.

Alumnat per famílies professionals

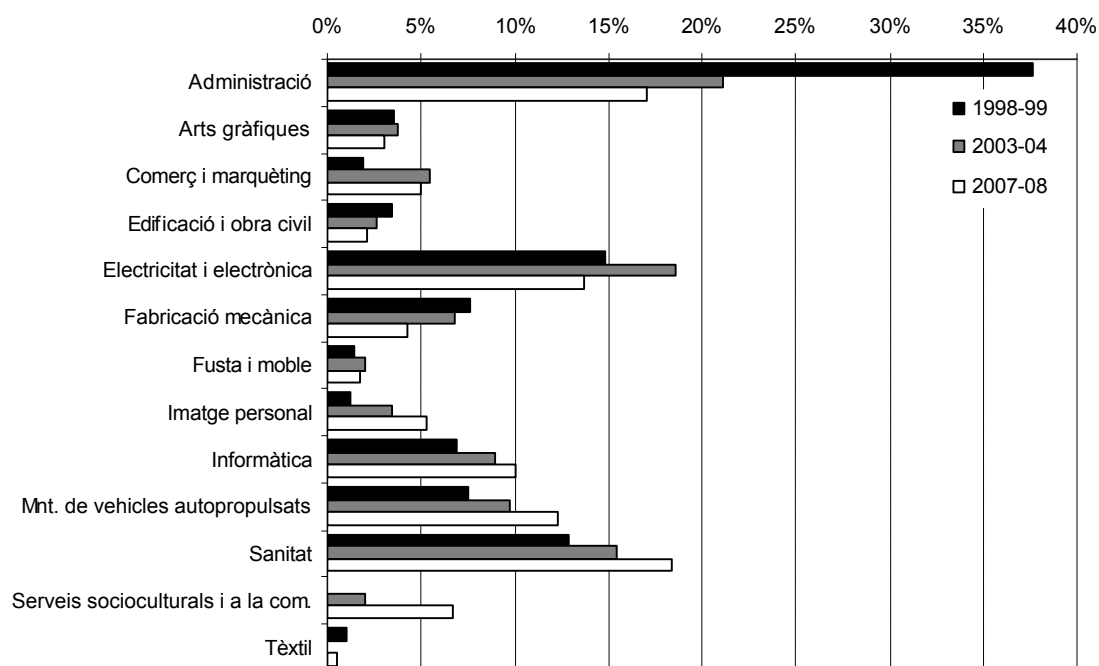
Evolució. 1996-2007

Família	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Administració	1.621	1.227	913	564	533	545	500	522	460	434	428	447
Arts gràfiques	128	95	85	96	96	108	101	94	95	85	82	79
Comerç i marqueting	15	23	47	88	82	80	95	136	100	110	109	130
Edificació i obra civil	172	125	84	57	89	76	56	65	78	65	60	56
Electricitat i electrònica	611	382	359	380	425	467	473	461	402	399	375	359
Fabricació mecànica	235	206	185	156	171	182	192	168	148	125	92	113
Fusta i moble	48	45	35	44	52	40	49	49	57	56	50	46
Imatge personal	76	64	30	0	20	59	61	86	133	165	145	140
Informàtica	138	144	167	177	199	234	250	222	234	272	252	263
Manteniment de vehicles autopropulsats	175	134	182	230	219	206	234	241	257	313	299	323
Sanitat	473	384	312	352	338	330	367	382	426	436	432	484
Serveis socioculturals i a la com.					25	43	46	49	74	136	135	175
Tèxtil	117	41	25						12	10	9	13
Total	3.809	2.870	2.424	2.144	2.249	2.370	2.424	2.475	2.476	2.606	2.468	2.628
Ensenyaments artístics de l'Escola Illa	119	140	99	94	91	99	106	129	123	131	124	120
Total	3.928	3.010	2.523	2.238	2.340	2.469	2.530	2.604	2.599	2.737	2.592	2.748

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

Distribució de l'alumnat per famílies professionals

Cursos 98-99, 03-04 i 07-08



Evolució de l'alumnat de cicles formatius de Grau Mitjà i antiga FP1 per famílies professionals

Des del curs 1998-1999 fins ara, l'alumnat augmenta de 597 a 1.443, a causa, en part, de la implantació gradual de nous cicles formatius i també per la consolidació dels existents.

Per famílies professionals:

Al llarg de període hi ha famílies professionals que incrementen, disminueixen o mantenen el nombre d'alumnat i cicles:

Incrementen l'oferta	Disminueixen l'oferta	Mantenen l'oferta
Manteniment de vehicles autopropulsats	Administració	Arts gràfiques
Sanitat	Electricitat i electrònica	Comerç i màrqueting
	Fabricació mecànica	Fusta i moble

Hi ha famílies professionals que es tornen a oferir després d'alguns cursos sense cap cicle formatiu i que augmenten progressivament el nombre d'alumnat: Imatge personal. I després de 5 anys sense oferta, des del curs 2004-2005 es torna a impartir un cicle de la família Tèxtil, que manté una baixa demanda.

Famílies professionals de nova oferta al llarg del període: Edificació i obra civil (que no s'imparteix des del curs 2005-2006, després d'alguns cursos amb poca demanda) i Serveis Socioculturals i a la comunitat (que ha incrementat progressivament el nombre d'alumnes). La darrera oferta és la família d'Informàtica implementada el curs 2004-2005, amb increment de la demanda de forma progressiva.

Evolució de l'alumnat de cicles formatius de Grau Superior i antiga FP2 per famílies professionals

També s'observen dos períodes diferents durant aquests darrers 10 anys; un màxim inicial de 1.837 alumnes seguit d'una disminució acusada fins al curs 2001-02 (1.137). A partir d'aquest moment, el nombre d'alumnes es manté estable, per sota dels 1.200, i repunta fins als 1.305 actuals. Les causes del descens són: extinció de l'antiga formació professional de 2n grau, oferta incipient dels nous cicles de grau superior, canvi de franges d'edat i durada (16-18 anys a l'antiga FP2 i 18-19 als nous cicles, amb unes durades respectives de 3 cursos i d'1 o 2 anys) i descens demogràfic.

Per famílies professionals:

Al llarg de període hi ha famílies professionals que incrementen, disminueixen o mantenen el nombre de cicles:

Incrementen l'oferta	Disminueixen l'oferta	Mantenen l'oferta
Informàtica	Administració	Fusta i moble
	Arts gràfiques	Manteniment de vehicles autopropulsats
	Electricitat i Electrònica	Arts plàstiques i disseny
	Fabricació mecànica	Sanitat

Famílies professionals de nova creació: Comerç i màrqueting, Serveis Socioculturals i a la comunitat. Totes dues mostren increments. De nova oferta el curs 2005-2006: Imatge personal i Tèxtil, confecció i pell, de moment amb un nombre molt baix d'alumnat.

Família professional que ha deixat d'oferir cicles a la ciutat: Edificació i obra civil, després d'un període amb baixa demanda no s'ha tornat a oferir des de el curs 2006-2007.

Programes de garantia social autoritzats pel Departament d'Educació de la Generalitat

Durant el curs 2007-08, hi ha autoritzats pel Departament d'Educació de la Generalitat 10 programes de garantia social, amb un total de 123 alumnes menors de 25 anys, dels quals 7 s'imparteixen en centres que ofereixen estudis reglats.

Distribució segons el tipus de programa: 2 PTT (Plans de transició al treball, amb 29 alumnes), 1 organitzat per l'Ajuntament (15 alumnes), 5 programes organitzats per altres entitats (en 3 centres concertats o privats, amb un total de 63 alumnes) i 2 FIAP (Formació i Aprenentatge Professional) en 1 centre públic, amb un total de 16 alumnes.

Cal remarcar també que, dels 10 programes autoritzats, un organitzat per d'altres entitats no està en funcionament.

Programes de garantia social

Curs 2007-2008

Entitat		Família	Programes	Alumnat
1. Pla de transició al treball				
	Vapor Llonch	Auxiliar de cuina i de serv. de restauració	1	15
		Auxiliar de manteniment mecànic	1	14
		Total	2	29
2. Programes organitzats per administracions locals				
	Vapor Llonch	Auxiliar de reparació i manteniment de l'automòbil	1	15
		Total	1	15
3. Programes d'altres entitats				
	Jaume Viladoms	Auxiliar en muntatges d'instal·lacions electrotècniques en edificis	1	16
	Escola Pia	Auxiliar en activitats d'oficina i en serveis administratius generals	1	17
		Auxiliar en comerç i atenció al públic (inactius)	1	
	Núria Vilella	Auxiliar en imatge personal (perruqueria)	1	15
		Auxiliar en imatge personal (estètica)	1	15
		Total	5	63
4. FIAP - Formació i aprenentatge professional				
	IES-SEP Castellarnau		Mòduls	
		Manteniment	1	8
		Pintura	1	8
		Total	2	16
		Total	10	123

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

Alumnat resident a Sabadell que cursa estudis universitaris arreu de Catalunya

Hi ha 5.581 alumnes residents a Sabadell que estudien a les 13 universitats d'arreu de Catalunya, el 91,6% dels quals cursen estudis en un centre públic (disminució de 168 alumnes en relació al curs passat). A aquest nombre, caldria afegir-ne 37 que fan cursos d'accés o ensenyaments no homologats a distància.

Per àrees d'estudis

Si es fa una anàlisi del tipus d'estudis universitaris classificat per àrees²⁰, trobem que un 59,6% dels alumnes residents a Sabadell cursen estudis universitaris relacionats amb les àrees de Ciències Socials i d'Humanitats, 5 punts més que el curs 2005-06. Les carreres més demanades d'aquestes àrees són: Ciències econòmiques i empresarials, Filosofia i lletres, Ciències de l'educació, Dret i Psicologia.

Els estudis més tècnics (àrea de Ciència i Tècnica) representen un percentatge inferior: un 37,1% dels alumnes de Sabadell que cursen estudis arreu de Catalunya opten per estudis d'enginyeries, informàtica, noves tecnologies, ciències, arquitectura, etc. Baixa un 5,5% respecte al curs anterior.

²⁰ La classificació per àrees és la següent: Ciències Socials, Ciència i Tècnica, Humanitats, Ciències de la Salut, Esports i Doctorats i postgraus.

Per modalitat d'estudis: presencial i a distància

- El percentatge d'alumnes de Sabadell que cursen estudis de la modalitat presencial és superior dels que opten per la modalitat a distància:

Curs 2006-2007

	Total	%
Alumnat modalitat presencial	4.570	81,9%
Alumnat modalitat a distància	1.011	18,1%
Total	5.581	

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

- La modalitat a distància es manté respecte al curs passat, tendència que es repeteix fa temps. Aquest grup d'universitats ocupa ara el segon lloc en percentatges, després de la Universitat Autònoma (50,3%) i per davant de la Politècnica (12,8%).
- La matrícula de la UNED i de la UOC baixa 26 alumnes en relació al curs passat (13 a cadascuna).

Distribució per grups d'estudis i sexe

- La presència de dones al món universitari continua sent superior a la d'homes, 3.002 dones (53,8%), tot i que ha baixat un 0,7%, i 2.579 homes (46,2%).
- La presència d'homes és superior només en els grups d'estudis d'Enginyeria, informàtica i noves tecnologies (82,5%), Activitats físiques (73,3%), Prevenció i seguretat integral (71,4%) i Arquitectura (57,5%).
- Als grups de Traducció i interpretació, Psicologia, i Ciències de l'educació, les dones superen el 80%.

Estudiants universitaris¹**Cursos 1997-98 a 2006-07**

Cursos	Homes		Dones		Total
	Nombre	%	Nombre	%	
1997-1998	2.337	46,6%	2.675	53,4%	5.012
1998-1999	2.546	46,4%	2.939	53,6%	5.485
1999-2000	2.649	46,5%	3.042	53,5%	5.691
2000-2001	2.523	46,2%	2.940	53,8%	5.463
2001-2002	2.550	45,5%	3.058	54,5%	5.608
2002-2003	2.683	46,3%	3.112	53,7%	5.795
2003-2004	2.543	46,9%	2.881	53,1%	5.424
2004-2005	2.550	45,6%	3.046	54,4%	5.596
2005-2006	2.615	45,5%	3.134	54,5%	5.749
2006-2007	2.579	46,2%	3.002	53,8%	5.581

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

1. Estudiants universitaris de Sabadell que estudien a les diverses universitats catalanes.

Alumnat en centres universitaris de Sabadell

- El curs 2006-2007 hi ha un total de 2.824 alumnes que cursen estudis a les escoles universitàries de Sabadell, el que suposa un descens de 323 respecte el curs passat.
- Distribució segons el tipus de centre: el 77,2% dels alumnes universitaris estudien en centres públics (2.179 alumnes) i el 22,8% en centres privats (645 alumnes).
- La distribució per escoles universitàries ha estat la següent, amb diferències poc significatives en relació a d'altres anys:

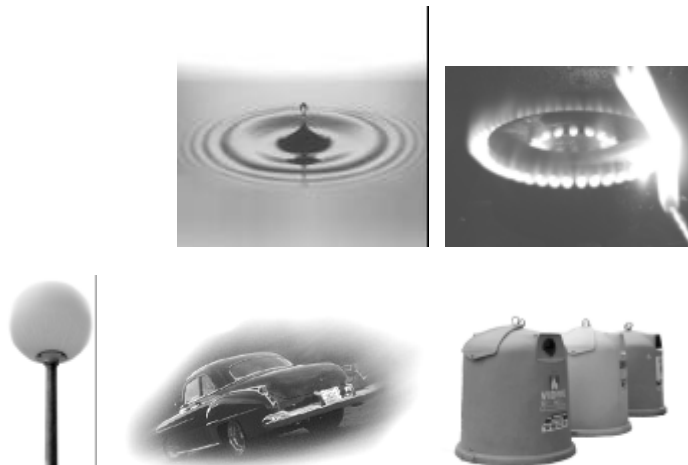
Alumnat de les escoles universitàries de Sabadell

Cursos 1997-98 a 2006-07

Família	97-98	98-99	99-00	00-01	01-02	02-03	03-04	04-05	05-06	06-07	Increment	
											Nombre	%
E.U. d'Estudis Empresarials	1.383	1.457	1.491	1.480	1.520	1.475	1.463	1.385	1.424	1.328	-55	-4,0
E.U. d'Informàtica	1.010	1.048	1.034	1.030	1.069	1.078	1.077	1.037	1.038	851	-159	-15,7
ESDI	249	368	438	604	740	752	749	742	685	645	396	159,0
Total	2.642	2.873	2.963	3.114	3.329	3.305	3.289	3.164	3.147	2.824	182	6,9

Font: Ajuntament de Sabadell. Departament d'Educació.

Un 16,7% dels alumnes de l'E. U. d'Informàtica i un 20,7% dels de l'E. U. d'Estudis Empresarials són residents a Sabadell, es a dir 1 de cada 6 o de cada 5 alumnes, respectivament, viu a Sabadell. A l'Escola Superior de Disseny, el percentatge d'alumnes residents a Sabadell és de l'13,6%. La mitjana de les 3 universitats és de 17,9% d'alumnes residents a Sabadell.



4

Consum

Introducció
Electricitat
Gas canalitzat
Aigua
Residus

FECSA-ENDESA
Gas Natural SDG, SA
Companyia d'Aigües de Sabadell SA (CASSA)
Ajuntament de Sabadell (Servei de Recollida i Tractament de
Residus Sòlids Urbans i Neteja Viària, Observatori de l'Economia Local

Introducció

El segon semestre de l'any es caracteritza, habitualment, per una reducció del consum energètic de la ciutat, degut al seu caràcter estacional. A banda del factor estacional, l'any 2007 es caracteritza per una contenció en el consum d'energia, seguint la tendència observada durant l'any 2006.

D'altra banda, el consum d'aigua continua disminuint a la ciutat, si bé durant l'any 2007 ho ha fet amb menys intensitat respecte a anys anteriors. En el període 2003-2007 el consum d'aigua d'ús domèstic a la ciutat ha disminuït, mentre que la població no ha parat de créixer, fet que certifica la implantació d'uns millors hàbits en el consum d'aigua per part de la població.

Pel que fa a la recollida de residus, hi ha pocs canvis respecte de les xifres observades l'any 2006, amb un augment dels reciclables i un descens de la fracció resta. A Sabadell, el total de quilograms de residus recollits per habitant i any és clarament inferior a la mitjana catalana, espanyola i europea, que se situen per sobre dels 500 kg per habitant i any.

Per últim, en aquest informe es publiquen les darreres dades disponibles de matriculació de turismes. L'any 2007 finalitza amb un descens del nombre de vehicles matriculats, fet que apunta un cert refredament en el consum intern de la ciutat.

Electricitat

El consum d'electricitat està associat a factors climatològics, fet que comporta que, habitualment, durant la segona meitat de l'any hi hagi una disminució del consum d'energia elèctrica respecte a la primera meitat de l'any. Així, durant la segona meitat de l'any 2007 s'ha consumit a Sabadell 338.348 Mwh, un 4,7% menys respecte del primer semestre de 2007. D'aquesta manera, l'any 2007 finalitza amb una certa contenció en el consum d'energia elèctrica a la ciutat, que registra un augment moderat del 0,8%.

Per tipus de subministrament, el descens més important (en termes relatius) se situa en el de baixa tensió, amb una potència superior als 15 Kw, en què el consum disminueix un -9,1% respecte del primer semestre, mentre que la baixa tensió amb potència inferior als 15 Kw (principalment llars i petits comerços) ho fa un -6,4%. En canvi, el subministrament d'alta tensió (inclòs dins la resta de subministraments) incrementa el consum en la segona meitat de l'any 2007 (3,6%).

Consum d'electricitat per tipus de subministrament

Sabadell. Primer i segon semestre 2007

	Consum (en Mwh)			Clients any 2007
	1r sem. de 2007	2n sem. de 2007	Total 2007	
BT =< 15 kW. ¹	210.224,95	196.798,14	407.023,08	101.482
BT > 15 Kw. ²	68.092,54	61.916,59	130.009,13	2.242
Altres ³	76.843,04	79.634,19	156.477,23	65
Total	355.160,53	338.348,92	693.509,44	103.789

Font: ENHER, HECSA, FECSA, FECSA-ENHER I.

1. Subministrament de baixa tensió fins als 15 kW i peatge subministrament baixa tensió.
2. Subministrament de baixa tensió superior als 15 kW.
3. Enllumenat públic, subministrament d'alta tensió i peatge subministrament alta tensió.

Consum d'electricitat

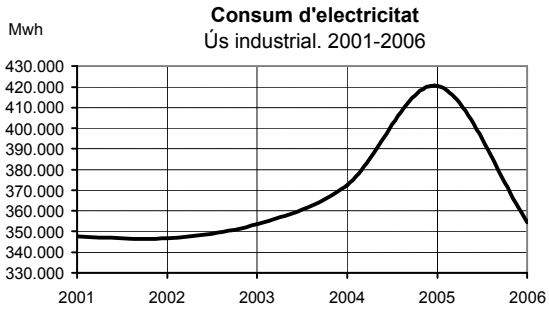
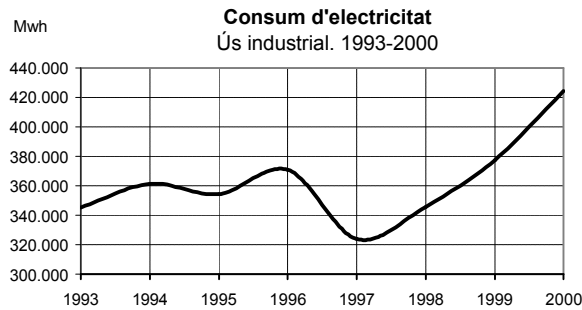
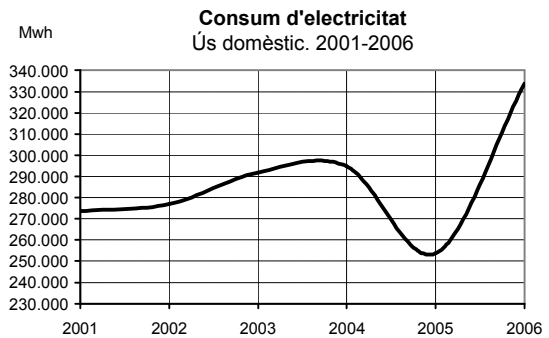
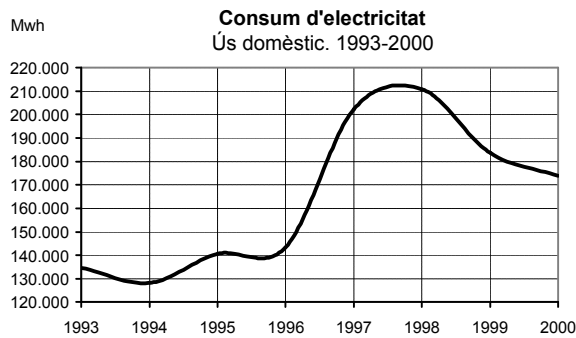
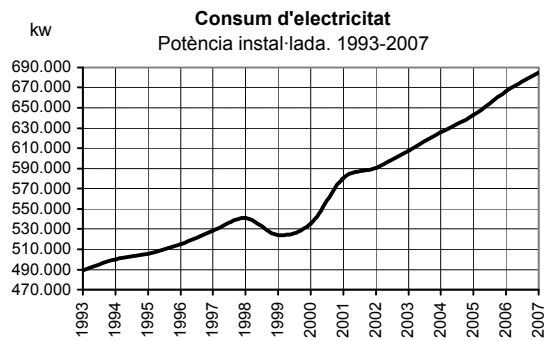
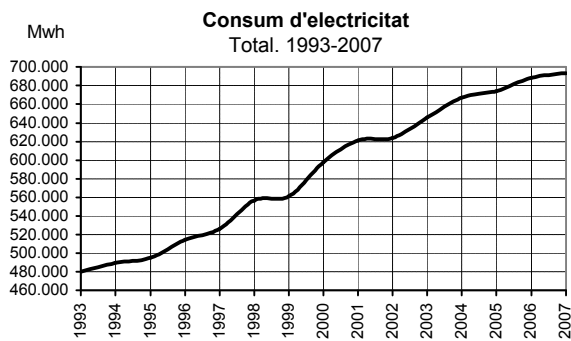
Consum per usos. 1999 - 2007

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	D% 06-07
Potència instal.(kw)	524.243	535.621	580.585	590.614	607.730	625.881	642.635	666.109	684.661	2,79
Consum (Mwh)										
Ús domèstic	183.682	173.852	273.617	276.966	291.864	294.697	253.714	333.753		
Ús industrial	377.433	424.041	347.528	346.803	353.662	372.539	420.535	354.604		
Total	561.115	597.893	621.145	623.769	645.526	667.236	674.249	688.357	693.509	0,75

Font: ENHER, HECSA, FECSA. FECSA-ENHER I.

1. A partir del 1997, HECSA s'integra a ENHER.

A causa dels canvis de comptatge introduïts per l'empresa FECSA-ENHER I, la sèrie per als dos usos queda trencada a partir de l'any 2000.



Gas canalitzat

En el segon semestre de 2007 s'ha facturat un 1% més de gas canalitzat respecte del mateix període de l'any 2006. Tot i això, en termes anuals l'any 2007 finalitza amb un descens de la facturació del 5,8% respecte de l'any 2006 (696 milions de Kwh). Aquest descens interanual de la facturació és menys intens que el registrat l'any 2006 (-17,1% respecte de l'any 2005). Aquests davallada de la facturació és contrària a l'evolució del nombre de clients, que augmenta un 2% en el darrer any. Gairebé la totalitat són clients domèstics i comercials.

Per usos, durant la segona meitat de l'any 2007 hi ha un augment de la facturació de gas canalitzat d'ús domèstic / comercial (8,3% respecte del segon semestre de 2006), mentre que l'industrial decreix un 1,9%. En canvi, en termes anuals la facturació en els diferents usos cau (-10,7% i -2,7% respectivament). Cal tenir en compte el fet que part de la facturació dels diferents usos s'informa a través de l'accés de tercers a la xarxa de Gas Natural, amb la qual cosa es fa difícil conèixer la distribució real de la facturació de gas canalitzat per usos.

Gas canalitzat¹

Facturació. 1995-2007

Any	Domèstic/ Comercial	Industrial	Accés de 3rs a la xarxa ²	Total	% D anual
1995	305,43	278,22		583,65	
1996	354,72	289,85		644,57	10,44
1997	355,54	338,21		693,75	7,63
1998	390,54	342,59		733,12	5,68
1999	448,90	356,12		805,01	9,81
2000	488,43	369,52		857,95	6,58
2001	419,44	362,38		781,82	-8,87
2002	492,09	414,01		906,10	15,90
2003	479,20	79,60	373,60	932,40	2,90
2004	446,96	7,27	374,14	828,36	-11,16
2005	353,09	18,52	519,03	890,64	7,52
1r 2006	216,12	21,36	263,04	500,52	
2n 2006	68,06	43,62	126,53	238,21	
2006	284,18	64,98	389,57	738,73	-17,06
1r 2007	180,04	3,25	272,06	455,35	-9,02
2n 2007	73,68	1,29	165,65	240,62	1,01
2007	253,72	4,54	437,71	695,98	-5,79

Font: Gas Natural SDG, S.A.

1. Milions de Kwh 2. Entrada en vigor a partir de l'any 2003.

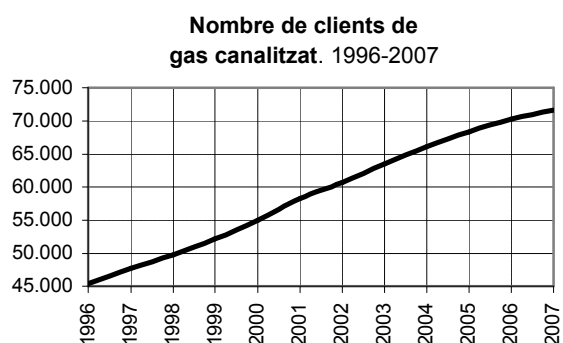
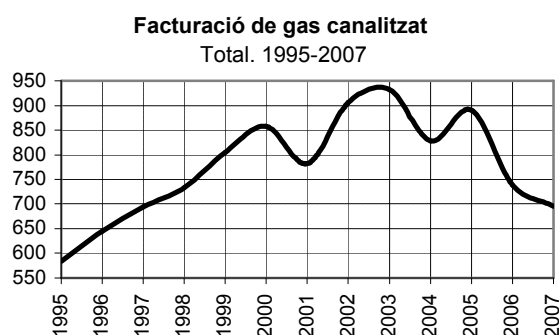
Gas canalitzat

Clients. 1996-2007

Any	Domèstic/ Comercial	Industrial	Clients Total	% D anual
1996	45.418	31	45.449	
1997	47.683	31	47.714	4,98
1998	49.764	31	49.795	4,36
1999	52.122	31	52.153	4,74
2000	54.988	30	55.018	5,49
2001	58.225	40	58.265	5,90
2002	60.547	161	60.708	4,19
2003	63.328	166	63.494	4,59
2004	65.955	167	66.122	4,14
2005	68.347	60	68.407	3,46
2006	70.206	49	70.255	2,70
2007	71.623	46	71.669	2,01

Font: Gas Natural SDG, S.A.

* Inclòs Mercat Regulat i Mercat Lliure



Gas canalitzat

Facturació. Semestres. 2000-2007

Milers de Kwh

Any	Domèstic		Comercial		Industrial ¹		Total	
	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual
1r semestre 2000	284.891		53.231		172.322		510.444	
2n semestre 2000	124.168		26.136		197.197		347.500	
1r semestre 2001	251.052	-11,88	44.234	-16,90	200.630	16,43	495.916	-2,85
2n semestre 2001	93.698	-24,54	30.459	16,54	161.748	-17,98	285.905	-17,73
1r semestre 2002		346.456		17,33	222.548	10,92	569.004	14,74
2n semestre 2002		145.631		17,30	191.464	18,37	337.095	17,90
1r semestre 2003		358.280		3,41	263.034	18,19	621.314	9,19
2n semestre 2003		120.917		-16,97	190.165	-0,68	311.082	-7,72
1r semestre 2004		331.443		-7,49	218.484	-16,94	549.927	-11,49
2n semestre 2004		115.516		-4,47	162.921	-14,33	278.437	-10,49
1r semestre 2005		267.790		-19,20	313.920	43,68	581.710	5,78
2n semestre 2005		85.300		-26,16	223.630	37,26	308.930	10,95
1r semestre 2006		216.120		-19,29	284.400	-9,40	500.520	-13,96
2n semestre 2006		68.060		-20,21	170.150	-23,91	238.210	-22,89
1r semestre 2007		180.038		-16,70	275.314	-3,19	455.352	-9,02
2n semestre 2007		73.683		8,26	166.941	-1,89	240.624	1,01

Font: Gas Natural SDG, S.A.

1. A l'Industrial es comptabilitza també l'accés de tercers a la xarxa de Gas Natural.

Gas canalitzat

Clients. Semestres. 2000-2007

Nombre de clients

Any	Domèstic		Comercial		Industrial		Total	
	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual	Nombre	% D Anual
2n semestre 2000	53.970		1.018		30		55.018	
1r semestre 2001	55.800		1.042		51		56.893	
2n semestre 2001	57.168	5,93	1.057	3,83	40	33,33	58.265	5,90
1r semestre 2002		59.305		4,33	36	-29,41	59.341	4,30
2n semestre 2002		60.547		3,99	161	302,50	60.708	4,19
1r semestre 2003		61.892		4,36	166	361,11	62.058	4,58
2n semestre 2003		63.328		4,59	166	3,11	63.494	4,59
1r semestre 2004		64.671		4,49	167	0,60	64.838	4,48
2n semestre 2004		65.955		4,15	167	0,60	66.122	4,14
1r semestre 2005		67.243		3,98	54	-67,66	67.297	3,79
2n semestre 2005		68.347		3,63	60	-64,07	68.407	3,46
1r semestre 2006		69.378		3,18	51	-5,56	69.429	3,17
2n semestre 2006		70.206		2,72	49	-18,33	70.255	2,70
1r semestre 2007		71.021		2,37	48	-5,88	71.069	2,36
2n semestre 2007		71.623		2,02	46	-6,12	71.669	2,01

Font: Gas Natural SDG, S.A.

Aigua

Durant la segona meitat de l'any 2007 el consum d'aigua a Sabadell augmenta un 2,1% respecte del mateix semestre de l'any anterior, trencant la dinàmica reduccionista de semestres anteriors. Aquest canvi de tendència és degut, principalment, a l'increment del consum d'aigua d'ús domèstic (5,7% interanual). Tot i això, en termes anuals el consum d'aigua disminueix un 1,6% respecte de l'any 2006.

El 68,2% de l'aigua consumida a Sabadell durant l'any 2007 és d'ús domèstic, pes lleugerament inferior al registrat l'any 2006 (69%). Cada sabadellenc ha consumit una mitjana diària de 128,8 litres (quatre litres menys que l'any 2006), volum inferior a la mitjana registrada²¹ a la comarca (151 litres per dia) i a Catalunya (163 litres). En els últims quatre anys, el consum d'aigua d'ús domèstic a Sabadell s'ha reduït un 15,8% (dels 152,8 litres per habitant i dia als 128,8), mentre que en el mateix període la població ha augmentat un 5,8%. Aquests resultats són producte d'uns hàbits de consum més respectuosos i estalviadors per part del consumidor.

De la resta d'usos, destaca l'increment del consum d'aigua en l'ús industrial (3,8%) respecte de l'any anterior, que trenca la tendència reduccionista de semestres anteriors. Aquest fet s'explica per un increment de l'activitat econòmica en aquest sector en l'últim any. En canvi, el consum d'aigua d'ús comercial decreix (-1,4%) respecte de l'any 2006.

Per últim, el consum d'ús públic, que és el que té menys pes de tots els usos (el 7,6% del total), registra un increment de l'1,7% respecte de l'any 2006.

²¹ La mitjana de la comarca i de Catalunya fa referència a l'any 2005.

Consum d'aigua

Usos. 1985 - 2007

Any							m ³			
	Domèstic	Comercial ¹	Industrial ²	Públic ³	Total	D %	Annual			
1985	7.099.886	1.484.290	2.300.058	845.076	11.729.310					
1986	7.742.294	1.586.109	2.361.301	1.100.395	12.790.099	9,04				
1987	7.623.901	1.812.088	2.485.526	943.128	12.864.643	0,58				
1988	7.990.485	1.902.111	2.323.349	856.258	13.072.203	1,61				
1989	8.131.760	1.932.541	2.424.210	962.444	13.450.955	2,90				
1990	8.143.241	1.940.560	2.268.551	813.080	13.165.432	-2,12				
1991	8.471.186	1.952.501	2.090.303	908.061	13.422.051	1,95				
1992	8.521.745	1.897.654	1.910.409	948.518	13.278.326	0,86				
1993	8.574.030	1.768.803	1.615.064	946.405	12.904.302	-2,82				
1994	8.975.206	1.865.155	1.851.940	981.364	13.673.665	5,96				
1995	8.849.578	1.870.299	1.822.586	980.916	13.523.379	-1,10				
1996	9.106.816	1.765.313	1.807.936	961.744	13.641.809	0,88				
1997	9.063.065	1.829.676	2.059.170	988.965	13.940.876	2,19				
1998	9.415.031	1.909.884	2.235.851	1.036.769	14.597.535	4,71				
1999	9.402.803	1.901.686	2.120.436	1.062.519	14.487.444	-0,75				
01/00	4.740.713	937.420	1.107.140	387.592	7.172.865					
02/00	4.979.847	930.270	992.249	585.131	7.487.497					
2000	9.720.560	1.867.690	2.099.389	972.723	14.660.362	1,19				
01/01	4.722.720	-0,38	927.571	-1,05	1.115.901	0,79	389.188	0,41	7.155.380	-0,24
02/01	4.718.680	-5,24	988.300	6,24	1.059.705	6,80	739.507	26,38	7.506.192	0,25
2001	9.441.400	-2,87	1.915.871	2,58	2.175.606	3,63	1.128.695	16,03	14.661.572	0,01
01/02	5.055.811	7,05	955.983	3,06	1.034.759	-7,27	389.531	0,09	7.436.087	3,92
02/02	5.036.476	6,73	1.006.605	1,85	1.023.946	-3,37	727.404	-1,64	7.794.431	3,84
2002	10.092.287	6,89	1.962.588	2,44	2.058.705	-5,37	1.116.935	-1,04	15.230.518	3,88
01/03	5.274.153	4,32	984.533	2,99	1.001.512	-3,21	410.966	5,50	7.671.168	3,16
02/03	5.235.009	3,94	1.096.573	8,94	981.111	-4,18	813.087	11,78	8.125.789	4,25
2003	10.509.162	4,13	2.081.106	6,04	1.982.623	-3,70	1.224.053	9,59	15.796.957	3,72
01/04	5.261.942	-0,23	1.008.629	2,45	885.560	-11,58	413.618	0,65	7.569.749	-1,32
02/04	4.995.768	-4,57	1.004.541	-8,39	950.350	-3,14	693.163	-14,75	7.643.822	-5,93
2004	10.257.710	-2,39	2.013.170	-3,26	1.835.910	-7,40	1.106.781	-9,58	15.213.571	-3,69
01/05	5.187.393	-1,42	978.146	-3,02	843.116	-4,79	387.998	-6,19	7.396.653	-2,29
02/05	4.678.896	-6,34	937.896	-6,63	761.990	-19,82	579.694	-16,37	6.958.476	-8,97
2005	9.866.289	-3,82	1.916.042	-4,82	1.605.106	-12,57	967.692	-12,57	14.355.129	-5,64
01/06	5.353.312	3,20	852.756	-12,82	667.034	-20,88	388.954	0,25	7.262.056	-1,82
02/06	4.283.711	-8,45	1.012.010	7,90	773.577	1,52	633.186	9,23	6.702.484	-3,68
2006	9.637.023	-2,32	1.864.766	-2,68	1.440.611	-10,25	1.022.140	5,63	13.964.540	-2,72
01/07	4.839.523	-9,60	915.276	7,33	752.629	12,83	388.959	0,00	6.896.387	-5,04
02/07	4.527.952	5,70	923.063	-8,79	742.378	-4,03	650.600	2,75	6.843.993	2,11
2007	9.367.475	-2,80	1.838.339	-1,42	1.495.007	3,78	1.039.559	1,70	13.740.380	-1,61

Font: Companyia d'Aigües de Sabadell SA.

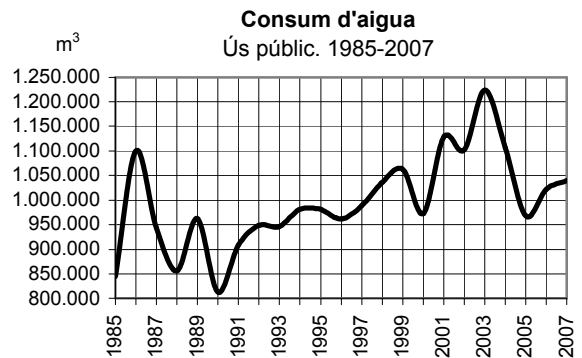
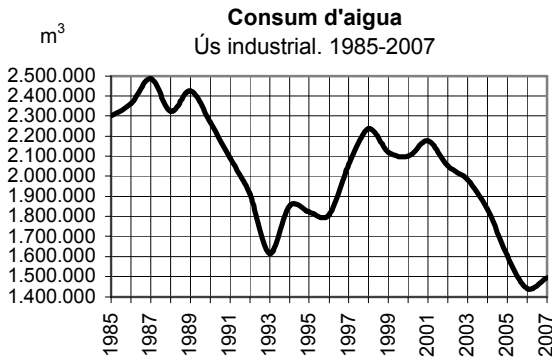
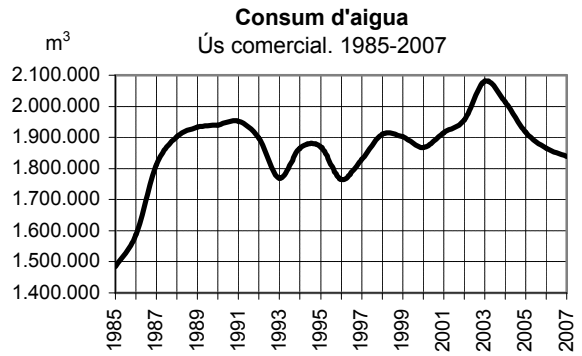
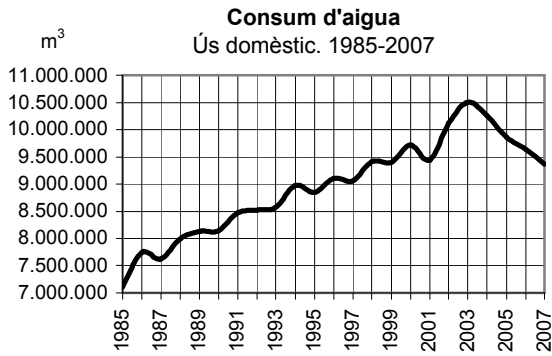
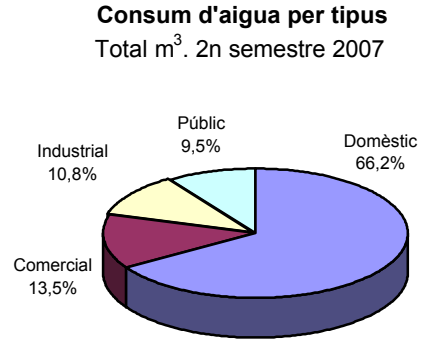
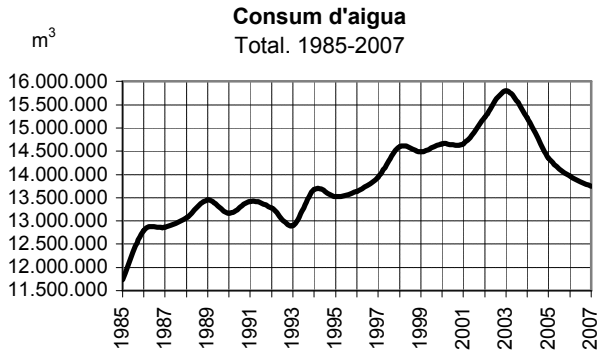
1. Aigua consumida per activitats comercials i industrials (no grans consumidors), obres d'edificació, boques d'incendi amb comptador i manteniment de les infraestructures de CASSA.

2. Aigua consumida per activitats comercials i industrials (grans consumidors).

3. Aigua consumida per les dependències municipals, boques d'incendi situades a dependències municipals, boques de reg dels parterres, fonts públiques i hidrants d'incendi de Sabadell.

* En gris les dades de consum de l'any 2000, 2001, 2002, 2003, 2004, 2005, 2006 i 2007 per semestres.

Informe de Conjuntura de Sabadell



El nombre d'abonats augmenta un 1,1% respecte del semestre anterior i un 1,9% respecte del segon semestre de 2006. El 84% dels abonats són d'ús domèstic.

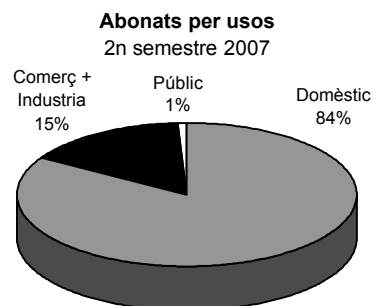
Abonats per usos

Semestres. 2005 - 2007

Usos	2006				2007			
	1r semestre		2n semestre		1r semestre		2n semestre	
	Abonats	%	Abonats	%	Abonats	%	Abonats	%
Domèstic	78.571	83,51	79.226	83,60	79.996	83,69	80.834	83,67
Comercial ¹	14.549	15,46	14.560	15,36	14.582	15,25	14.772	15,29
Industrial ²	160	0,17	160	0,17	160	0,17	160	0,17
Públic ³	811	0,86	823	0,87	852	0,89	850	0,88
Total	94.091	100	94.769	100	95.590	100	96.616	100

Font: Companyia d'Aigües de Sabadell SA.

1. Activitats comercials i industrials (no grans consumidors), obres d'edificació, boques d'incendi amb comptador i manteniment de les infraestructures de CASSA.
2. Activitats comercials i industrials (grans consumidors).
3. Dependències municipals, boques d'incendi en dependències mpals, boques de reg dels parterres, fonts públiques i hidrants d'incendi.



Residus

Durant el segon semestre de l'any 2007 s'han recollit a Sabadell 48.461.550 kg de residus, un 3,4% menys respecte del primer semestre. D'aquesta manera, l'any 2007 conclou amb una lleugera reducció del nombre total de residus recollits (98.637.270 kg; -0,1%) respecte de l'any anterior.

Per tipologies de residus, la recollida total de residus reciclables creix un 17,6% respecte de l'any 2006, mentre que la fracció resta decreix un 4,5% en el mateix període. Pel que fa als residus reciclables, la recollida de matèria orgànica és el que més creix en el darrer any (un 28,7%), seguit dels envasos (16,4%), paper (14,1%) i vidre (12,9%).

Recollida d'escombraries¹

Tipologia. 1985-2007

Any	Fracció resta		Orgànica		Vidre		Paper		Envasos ²		Total	
	Nombre	Kg/Hab	Nombre	Kg/Hab	Nombre	Kg/Hab	Nombre	Kg/Hab	Nombre	Kg/Hab	Nombre	% D Kg/Hab
1985	49.485.000	260			102.850	0,54					49.587.850	260,76
1986	50.894.000	273			203.910	1,10					51.097.910	3,05 274,55
1987	54.649.000	291			316.718	1,69					54.965.718	7,57 293,14
1988	57.987.000	306			307.900	1,62					58.294.900	6,06 307,64
1989	61.408.000	322			372.900	1,95					61.780.900	5,98 323,52
1990	63.035.000	328			396.600	2,06					63.431.600	2,67 330,13
1991	71.728.000	379			559.520	2,95					72.287.520	13,96 381,66
1992	77.392.000	409			735.030	3,89					78.127.030	8,08 413,12
1993	78.709.000	415			976.600	5,16					79.685.600	1,99 420,63
1994	78.042.000	413			1.147.160	6,07	876.670	4,64			80.065.830	0,48 423,62
1995	76.412.340	406			1.482.640	7,87	788.000	4,18	48.690	0,26	78.731.670	-1,67 417,93
1996	77.456.330	413			1.536.340	8,18	1.382.650	7,36	60.550	0,32	80.435.870	2,16 428,44
1997	78.376.940	423			1.700.160	9,18	1.869.470	10,09	80.930	0,44	82.027.500	1,98 442,76
1998	80.369.690	433			1.760.390	9,49	2.318.056	12,49	79.530	0,43	84.527.666	3,05 455,46
1999	82.214.150	445			1.814.370	9,81	2.931.180	15,85	101.070	0,55	87.060.770	3,00 470,74
2000	82.740.990	448			1.814.050	9,83	2.258.940	12,24	282.430	1,53	87.096.410	0,04 471,96
1r 01	42.016.000				1.059.270		1.298.400		314.460		44.688.130	
2n 01	41.558.630				957.680		1.535.070		371.580		44.422.960	
2001	83.574.630	450			2.016.950	10,85	2.833.470	15,24	686.040	3,69	89.111.090	2,31 479,45
1r 02	42.348.000				1.047.860		1.542.370		441.540		45.379.770	
2n 02	41.493.630		134.220		965.330		1.502.380		471.660		44.567.220	
2002	83.841.810	445	158.360	0,84	2.013.190	10,69	3.044.750	16,16	913.200	4,85	89.971.310	0,97 477,62
1r 03	41.681.980		142.710		1.082.280		1.466.430		722.970		45.096.370	
2n 03	40.943.020		158.790		1.032.300		3.031.170		901.650		46.066.930	
2003	82.625.000	431	301.500	1,57	2.114.580	11,04	4.497.600	23,47	1.624.620	8,48	91.163.300	1,32 475,81
1r 04	41.747.490		225.370		1.167.700		3.248.750		1.011.280		47.400.590	
2n 04	40.822.770		615.170		1.143.280		3.631.370		1.204.260		47.416.850	
2004	82.570.260	421	840.540	4,28	2.310.980	11,78	6.880.120	35,06	2.215.540	11,29	94.817.440	4,01 483,23
1r 05	39.265.920	197	1.498.880	7,53	1.202.020	6,04	3.681.820	18,50	1.218.700	6,12	46.867.340	-1,12 235,54
2n 05	39.697.540	197	2.080.220	10,30	1.219.720	6,04	4.226.150	20,92	1.337.420	6,62	48.561.050	2,41 240,43
2005	78.963.460	391	3.579.100	17,72	2.421.740	11,99	7.907.970	39,15	2.556.120	12,66	95.428.390	0,64 472,47
1r 06	39.442.190	194	2.141.300	10,55	1.390.420	6,85	4.528.440	22,31	1.544.060	7,61	49.046.410	4,65 241,63
2n 06	39.554.210	195	2.318.300	11,42	1.332.800	6,57	4.812.710	23,71	1.630.560	8,03	49.648.580	2,24 244,60
2006	78.996.400	389	4.459.600	21,97	2.723.220	13,42	9.341.150	46,02	3.174.620	15,64	98.694.990	3,42 486,23
1r 07	38.352.220	190	2.973.630	14,70	1.597.700	7,90	5.400.880	26,71	1.851.290	9,15	50.175.720	2,30 248,11
2n 07	37.113.980	184	2.768.000	13,69	1.477.660	7,31	5.259.510	26,01	1.842.400	9,11	48.461.550	-2,39 239,63
2007	75.466.200	373	5.741.630	28,39	3.075.360	15,21	10.660.390	52,71	3.693.690	18,26	98.637.270	-0,06 487,74

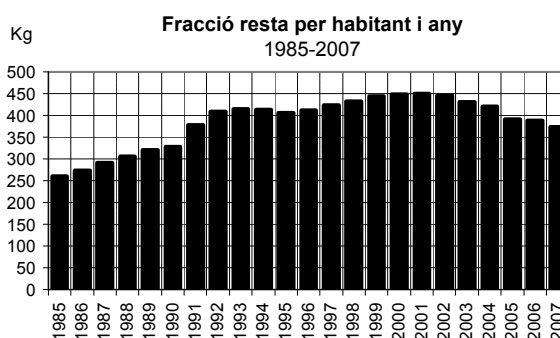
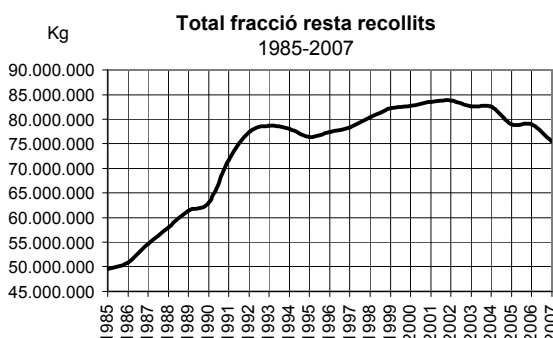
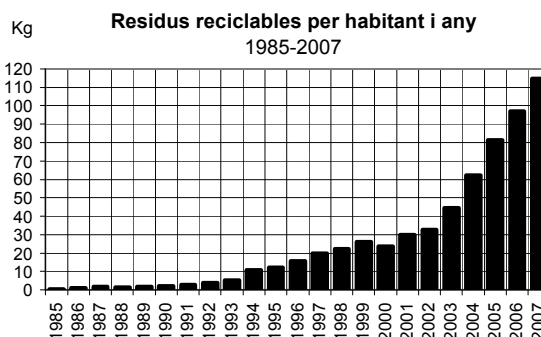
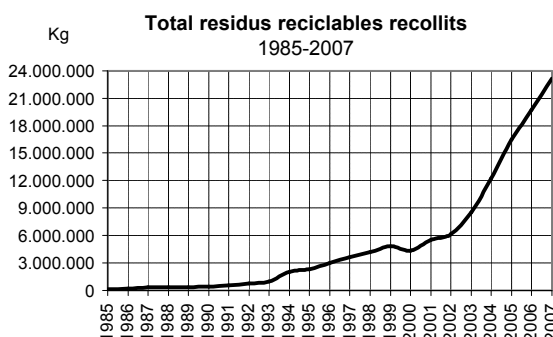
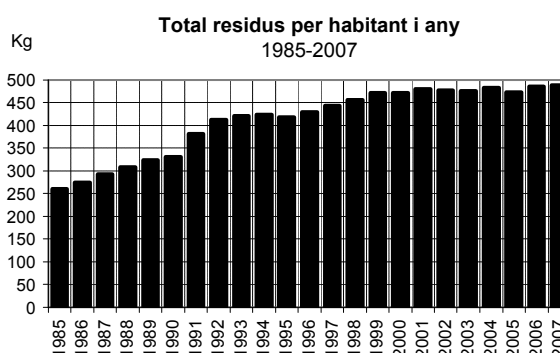
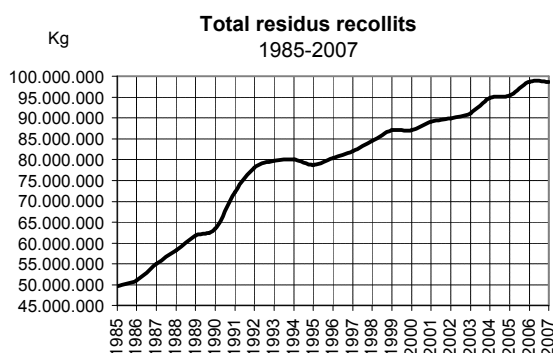
Font: Ajuntament de Sabadell. Via Pública i Manteniments.

1. Residus abocats.

2. A partir de maig de 2000 al tetrabrik i llaunes s'hi afegeix la recollida d'envasos lleugers de plàstic.

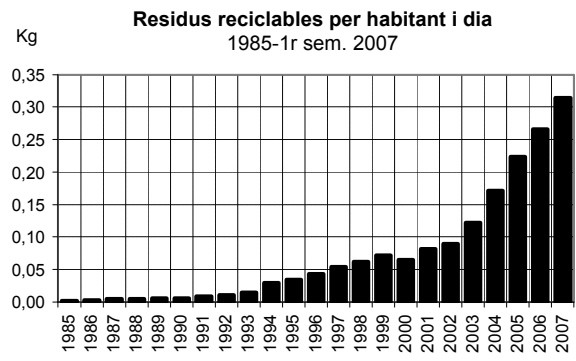
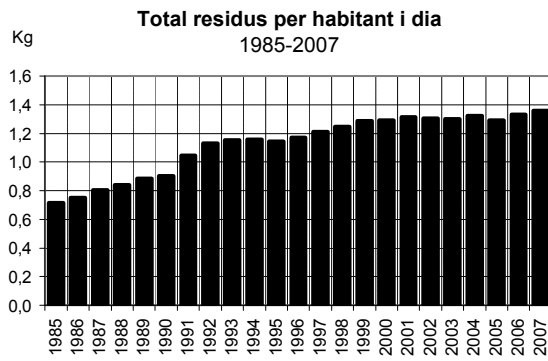
La recollida anual de residus per habitant a Sabadell ha estat de 487,7 kg, un kg més que la xifra observada per a l'any 2006. Aquesta xifra és inferior a la mitjana catalana (598,6 kg), l'espanyola (597 kg) i la de la Unió Europea (512 kg)²².

L'augment més rellevant es localitza en el nombre de quilograms de residus reciclables recollits per habitant, que durant el 2007 supera per primer cop el llindar dels 100 kg. En canvi, la recollida en la fracció resta continua minvant, tal com s'observa des d'anys anteriors, i se situa en els 373,2 kg per habitant i any.



²² La mitjana per als tres àmbits supramunicipals correspon a l'any 2005, el més recent disponible. Aquesta informació està disponible a la pàgina web de l'Institut d'Estadística de Catalunya, a l'apartat *Indicadors de la Unió Europea*.

El nombre de quilograms recollits a Sabadell per habitant i dia és d'1,34, lleugerament per sobre de la mitjana observada l'any anterior.

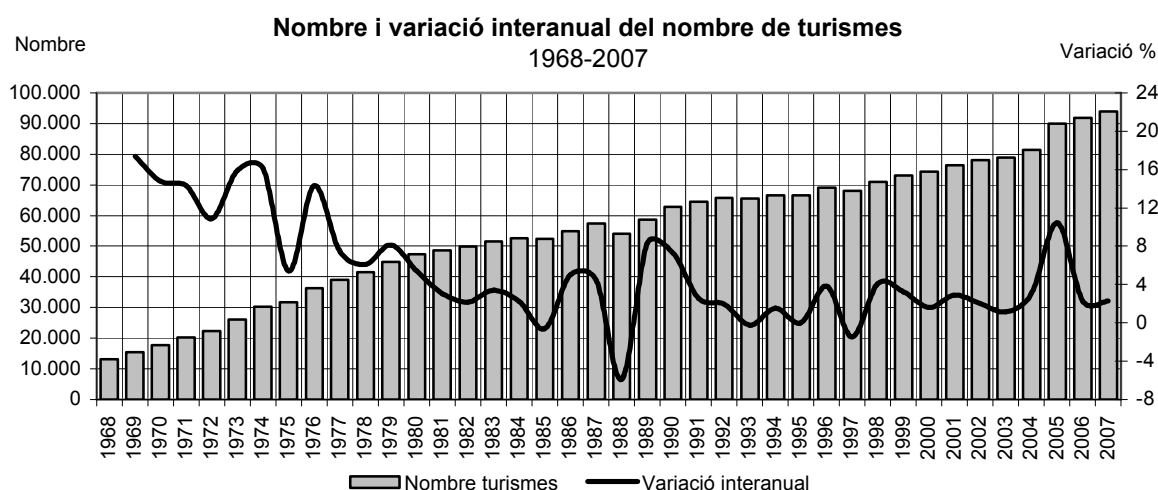


Matriculació de vehicles

El nombre de vehicles matriculats a Sabadell l'any 2007 és d'11.142, un 7,6% menys respecte de l'any anterior. Aquesta tendència reduccionista se situa en el context de desacceleració econòmica actual, ja que la matriculació de vehicles és un dels indicadors més fiables a l'hora d'avaluar el consum intern de la ciutat, a causa de la vinculació amb variables com els tipus d'interès, inflació, desocupació, augment de la renda, etc.

D'altra banda, el nombre total de turismes a Sabadell creix un 2,3% respecte a l'any 2006 (2.089 turismes) i arriba a la xifra de 94.004 turismes.

L'índex de motorització a Sabadell és de 464,8 turismes per cada 1.000 habitants. És a dir, aproximadament hi ha un turisme per cada dues persones residents a Sabadell. Aquest índex és lleugerament superior al que es registra per al conjunt de la província (442,9 turismes per cada 1.000 habitants l'any 2005).



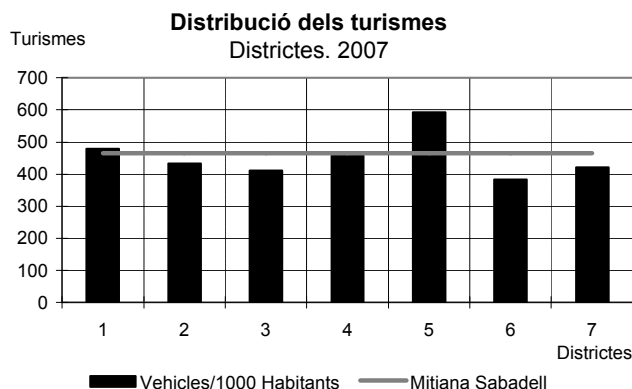
La distribució per districtes mostra com la relació turismes per 1.000 habitants de cada districte oscil·la dels 382 del districte 6è (2,6 habitants per turisme) als 592 del districte 5è (1,7 habitants per turisme).

Distribució dels turismes

Districtes. 2007

Districte	Nombre	% Veh./1000 Hab.	
1	23.625	25,13	478
2	10.639	11,32	432
3	14.542	15,47	411
4	16.781	17,85	456
5	10.760	11,45	592
6	11.421	12,15	382
7	3.381	3,60	420
Indeterminat	2.855	3,04	
Total	94.004	100	464,8

Ajuntament de Sabadell. Serveis Econòmics. Unitat de Vehicles.





5

Habitatge

Introducció
Habitatges iniciats i acabats
Mercat de l'habitatge d'obra nova
Mercat de l'habitatge de segona mà
Mercat de lloguer

Observatori de l'Economia Local

Introducció

L'habitatge i el context econòmic i social de Catalunya

L'any 2007 conclou amb un canvi de tendència en el sector de l'habitatge, després d'un període (1998-2006) de fort dinamisme en aquest sector, gràcies, principalment, a l'impuls de l'edificació residencial. De fet, per primer cop en els últims deu anys, el creixement del sector de la construcció (2,9%) ha estat inferior al del conjunt de l'economia catalana (3,3%).

Els indicadors directes del sector de l'habitatge observats durant el 2007 confirmen aquest canvi de tendència en el sector:

- Durant l'any 2007 s'ha iniciat la construcció de 85.515 habitatges nous, un -32,7% menys respecte de l'any 2006.
- Descens interanual del -22,6% del nombre d'hipoteques noves contractades, a causa, principalment, de l'evolució dels tipus d'interès hipotecaris, que a finals d'any es troben propers al 5%.
- L'augment del cost dels préstecs (els tipus d'interès interbancaris repunten i se situen per sobre del 5%) s'ha traduït en un augment de la quota mensual a pagar.
- Pel que fa al mercat immobiliari, es modera el dinamisme de la demanda, fet que implica una frenada en les pujades dels preus dels habitatges, tant els de nova construcció com els de segona mà.

Construcció d'habitatges

Tal com s'ha apuntat, durant l'any 2007 s'ha iniciat un canvi de tendència en l'activitat constructora, després d'un període de continu creixement. Els 85.515 habitatges construïts durant l'any 2007 representen una reducció del -32,7% respecte de l'any 2006, en què s'havia assolit un màxim, amb 127.117 habitatges iniciats.

En una perspectiva d'evolució trimestral, en el primer trimestre de 2007 encara es registra un saldo positiu, amb 32.497 habitatges iniciats, un 9,8% més respecte del mateix període de l'any anterior. En canvi, en el segon trimestre ja s'experimenta una davallada del -31,3%, superada clarament per la del tercer (-61,5%) i quart trimestre (-40,3%).

Si bé aquests resultats assenyalen l'entrada en una fase més moderada de l'evolució del sector, també cal tenir present que els darrers trimestres del 2006 i el primer trimestre del 2007 van ser especialment actius i es van visar noves obres abans que entrés en vigor el Codi Tècnic de l'Edificació. Una depuració d'aquest fenomen segurament donaria una variació del 2007 respecte del 2006 més suau que la comentada.

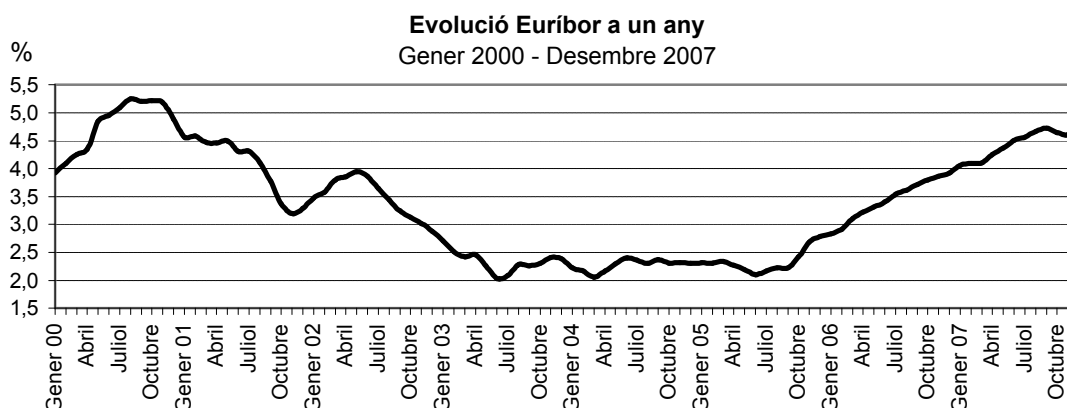
Pel que fa als habitatges acabats, durant l'any 2007 s'ha assolit la xifra de 79.580 unitats, un 2,9% més que l'any anterior. A causa de l'important nombre d'habitatges iniciats els anys anteriors, és lògic esperar que a curt termini es mantingui aquest dinamisme en l'acabament d'obres.

Per àmbits territorials, la desacceleració més intensa es registra en les comarques turístiques (-36,4%) i es confirma una dinàmica ja anunciada en els darrers semestres. També registren un descens important les àrees urbanes (-32,2%), mentre que les comarques de l'interior són les que han sofert menys desacceleració (-29,2%).

La intensitat mitjana de la construcció a Catalunya els darrers dotze mesos (de gener a desembre de 2007) ha estat de 12 habitatges iniciats per cada 1.000 habitants, sis menys que els registrats l'any anterior.

Finançament de l'habitatge

Durant l'any 2007, les condicions financeres en el mercat hipotecari també han variat substancialment respecte de la dinàmica que havia caracteritzat els anys anteriors el nostre país, amb tipus d'interès a la baixa any rere any des de 1991 i facilitats de crèdit creixents. En efecte, l'any 2007, el preu del diner en el mercat financer s'ha tornat a encarir i s'ha accentuat la dinàmica de tipus d'interès a l'alça iniciada a finals de 2005; a més, les facilitats creditícies han disminuït. Però l'elevada pujada del tipus d'interès durant els darrers mesos no ha estat l'únic responsable del descens de l'activitat en el mercat hipotecari. Les fortes restriccions en el mercat de crèdit induïdes per la manca de confiança interbancària resultat de la crisi del mercat de risc hipotecari nord-americà (les conegudes subprimes) i l'alça dels preus en el mercat immobiliari han limitat fortament les decisions de compra en el mercat lliure de gran part de les llars demandants d'habitatge.



Pel que fa als tipus d'interès, el valor mitjà de l'Euríbor per al 2007 se situa en un 4,45%, 1,1 punts per sobre del registrat l'any anterior. Aquesta pujada del preu del diner s'ha traslladat al tipus d'interès de les noves hipoteques constituïdes per a compra d'habitatge, de forma que el tipus mitjà aplicat pel

total d'entitats bancàries com a mitjana anual pel 2007 s'ha situat en el 5,25%, poc més d'un punt per sobre del registrat l'any 2006.

Des de la perspectiva de mercat, l'empitjorament en les condicions dels préstecs hipotecaris ha incidit negativament en la constitució de noves hipoteques, que durant l'any 2007 s'han reduït un 18,7% respecte de les constituïdes l'any 2006.

L'import total de les hipoteques contractades l'any 2007 ha estat de 35.989,3 milions d'euros, cosa que representa un descens del 12% en euros corrents respecte de l'any 2006. Aquesta tendència, menys intensa que la del nombre d'hipoteques constituïdes, és deguda a l'increment de l'import mitjà (183.991€), un 8,2% superior al del 2006.

L'activitat de contractació d'hipoteques, com és habitual ha seguit pautes de comportament diferents en el territori. A escala provincial s'observa un fort retrocés del volum de contractació de noves hipoteques a la província de Barcelona, un 22,6% inferior a l'any anterior i, en menor mesura, a Lleida, un 3,5% inferior.

Habitatges iniciats i acabats

L'any 2007 finalitza amb un clar refredament de l'activitat constructora a Sabadell, tal com ja s'apuntava en el darrer Informe de Conjuntura. De fet, durant la segona meitat de l'any s'han iniciat 872 habitatges nous, un -30,3% menys respecte del primer semestre de 2007. En termes anuals, durant l'any 2007 s'han iniciat 2.123 habitatges nous, un -29,9% inferior respecte de l'any 2006. Pel que fa al nombre d'habitatges acabats, el descens és menys intens (-4,1% interanual), a causa de l'important nombre d'habitatges iniciats en semestres anteriors, fet que fa preveure que en els propers mesos s'incrementarà aquesta xifra.

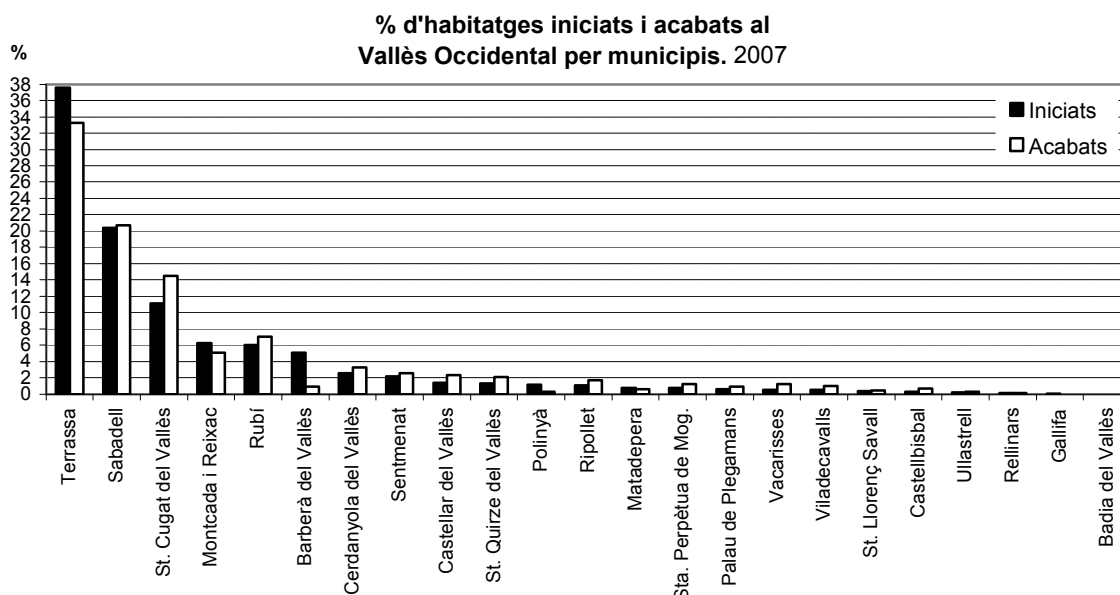
Comarcament, Terrassa continua sent el municipi que més activitat constructora genera, amb el 37,6% del total d'habitatges iniciats a la comarca durant l'any 2007, si bé també s'hi observa un descens de l'activitat constructora respecte de l'any 2006 (-40,4%).

Habitatges iniciats i acabats al Vallès Occidental

Municipis. 2005-2007

Municipis	2005		2006		1r Sem 2007		2n Sem 2007		Total 2007		% Variació 06-07	
	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats
Badia del Vallès	0	0	72	0	0	0	0	0	0	0	-100,00	-
Barberà del Vallès	623	355	458	797	177	81	355	6	532	87	16,16	-89,08
Castellar del Vallès	394	364	364	342	103	101	43	114	146	215	-59,89	-37,13
Castellbisbal	70	85	63	140	18	33	13	31	31	64	-50,79	-54,29
Cerdanyola del Vallès	213	561	219	331	231	188	37	112	268	300	22,37	-9,37
Gallifa	0	1	2	2	1	0	1	0	2	0	0,00	-100,00
Matadepera	55	85	51	46	26	34	48	21	74	55	45,10	19,57
Montcada i Reixac	605	182	454	247	515	362	134	107	649	469	42,95	89,88
Palau de Plegamans	141	128	162	223	50	26	15	58	65	84	-59,88	-62,33
Polinyà	14	74	122	216	65	0	55	27	120	27	-1,64	-87,50
Rellinars	17	17	18	17	7	9	4	3	11	12	-38,89	-29,41
Ripollet	205	204	212	225	83	77	31	79	114	156	-46,23	-30,67
Rubí	1.128	617	1.396	810	484	432	144	222	628	654	-55,01	-19,26
Sabadell	1.959	2.104	3.028	2.014	1.251	1.064	872	868	2.123	1.932	-29,89	-4,07
Sentmenat	2.355	732	247	122	152	159	70	78	222	237	-10,12	94,26
St. Cugat del Vallès	40	18	2.086	311	699	423	462	932	1.161	1.355	-44,34	335,69
St. Llorenç Savall	313	331	26	17	13	23	22	16	35	39	34,62	129,41
St. Quirze del Vallès	114	202	457	362	121	95	18	99	139	194	-69,58	-46,41
Sta. Perpètua de Mog.	335	38	431	276	38	13	35	100	73	113	-83,06	-59,06
Terrassa	5.126	2.361	6.574	2.554	2.724	1.575	1.193	1.527	3.917	3.102	-40,42	21,46
Ullastrell	27	32	74	79	9	11	12	15	21	26	-71,62	-67,09
Vacarisses	128	79	96	83	41	65	9	46	50	111	-47,92	33,73
Viladecavalls	83	38	109	37	29	30	20	65	49	95	-55,05	156,76
Vallès Occidental	13.945	8.608	16.721	9.251	6.837	4.801	3.593	4.526	10.430	9.327	-37,62	0,82
Prov. Barcelona	55.864	35.104	66.022	37.676	28.918	20.399	15.239	19.323	44.157	39.722	-33,12	5,43
Catalunya	110.513	78.403	127.117	77.309	55.274	40.751	30.241	38.829	85.515	79.580	-32,73	2,94

Font: Generalitat de Catalunya. Direcció General d'Actuacions Concertades, Arquitectura i Habitatge.



Pel que fa a la tipologia edificatòria, el 98,2% dels habitatges iniciats a Sabadell l'any 2007 corresponen a edificis plurifamiliars en boc, percentatge que no varia respecte d'anys anteriors. Aquest percentatge és sis punts percentuals superior al que es registra pel conjunt de les capitals de comarca.

Habitatges iniciats i acabats segons tipologia edificatòria

Projectes visats. Capitals de comarca. 2007

Capitals de comarca	Unifamiliars aïllats		Unifamiliars adossats		Plurifamiliars en bloc		Total	
	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats	Iniciats	Acabats
	Ampostà	6	11	30	43	655	602	691
Balaguer	0	0	33	67	249	246	282	313
Banyoles	27	12	31	39	352	108	410	159
Barcelona	31	34	16	16	4.657	3.346	4.704	3.396
Berga	2	11	0	7	240	144	242	162
Cervera	1	3	5	10	109	87	115	100
El Pont de Suert	1	1	3	16	79	68	83	85
El Vendrell	52	54	58	100	603	784	713	938
Falset	3	1	0	0	72	62	75	63
Figueres	0	3	58	33	1.094	692	1.152	728
Gandesa	7	6	8	9	48	23	63	38
Girona	53	18	42	45	781	954	876	1.017
Granollers	1	1	28	27	566	259	595	287
Igualada	3	21	3	16	514	645	520	682
La Bisbal d'Empordà	3	2	18	24	150	274	171	300
La Seu d'Urgell	0	0	8	0	57	19	65	19
Les Borges Blanques	1	1	15	2	147	26	163	29
Lleida	13	10	113	203	1.059	1.750	1.185	1.963
Manresa	0	0	4	10	967	817	971	827
Mataró	13	9	22	31	672	1.110	707	1.150
Mollerussa	3	3	11	34	475	218	489	255
Montblanc	12	149	25	25	8	89	45	263
Móra d'Ebre	2	6	96	14	69	343	167	363
Olot	8	27	95	56	658	476	761	559
Puigcerdà	4	3	53	19	30	86	87	108
Reus	9	66	33	81	912	1.456	954	1.603
Ripoll	2	1	13	9	56	119	71	129
Sabadell	3	1	36	55	2.084	1.876	2.123	1.932
Sant Feliu de Llobregat	1	0	5	1	432	73	438	74
Santa Coloma de Farners	19	38	58	11	137	148	214	197
Solsona	2	2	16	11	89	35	107	48
Sort	3	3	2	1	54	46	59	50
Tarragona	132	33	122	98	1.145	958	1.399	1.089
Tàrraga	6	3	15	10	371	339	392	352
Tortosa	10	5	10	94	324	450	344	549
Tremp	0	0	7	14	175	119	182	133
Valls	8	1	27	35	282	385	317	421
Vic	3	4	12	31	826	612	841	647
Vielha e Mijaran	1	4	49	32	62	66	112	102
Vilafranca del Penedès	14	14	16	16	775	751	805	781
Vilanova i La Geltrú	18	39	79	48	593	725	690	812
Total capitals	477	600	1.275	1.393	22.628	21.386	24.380	23.379

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Política Territorial i Obres Públiques. Direcció General d'Arquitectura i Habitatge.

Mercat de l'habitatge d'obra nova

L'any 2007, el mercat d'habitatge de nova construcció experimenta un canvi de tendència respecte del comportament que registrava des de l'any 1997. Aquest canvi, suau en el primer semestre, s'intensifica durant la segona meitat de l'any, amb un alentiment en la concreció de les operacions i moderació en els preus.

A Sabadell, el nombre d'habitatges en oferta ha augmentat un 62,1% respecte de l'any 2006, taxa de variació clarament superior a la registrada pel conjunt dels 44 municipis analitzats (38,1%).

Habitatges de nova construcció

Habitatges en oferta. 2006-2007

Municipi	Nombre				Nombre		
	2006	2007	D % 06-07		2006	2007	D % 06-07
Badalona	454	553	21,8	Prat de Llobregat, El	99	138	39,4
Balaguer	337	406	20,5	Reus	1.387	1.885	35,9
Banyoles	112	450	301,8	Ripollet	172	171	-0,6
Barcelona	4.508	5.843	29,6	Rubí	410	568	38,5
Berga	275	408	48,4	Sabadell	1.453	2.356	62,1
Catelldefels	255	419	64,3	Salt	303	574	89,4
Cerdanyola del Vallès	165	316	91,5	Sant Boi de Llobregat	320	247	-22,8
Cornellà de Llobregat	254	455	79,1	Sant Cugat del Vallès	1.543	1.620	5,0
Figueres	744	982	32,0	Sant Feliu de Llobregat	120	320	166,7
Gavà	191	191	0,0	Sant Joan Despí	174	303	74,1
Girona	864	1.210	40,0	Sant Just Desvern	56	68	21,4
Granollers	352	807	129,3	Santa Coloma de Gramanet	187	204	9,1
Hospitalet de Llobregat, L'	927	1.086	17,2	Sitges	273	362	32,6
Igualada	519	505	-2,7	Tarragona	868	1.158	33,4
Lleida	1.629	2.035	24,9	Tàrraga	358	540	50,8
Manresa	913	807	-11,6	Terrassa	2.281	4.223	85,1
Martorell	150	329	119,3	Tortosa	205	334	62,9
Masnou, El	151	178	17,9	Valls	140	382	172,9
Mataró	696	878	26,1	Vic	652	1.145	75,6
Mollet del Vallès	62	90	45,2	Viladecans	553	534	-3,4
Montcada i Reixac	316	344	8,9	Vilafranca del Penedès	619	937	51,4
Olot	473	609	28,8	Vilanova i la Geltrú	729	658	-9,7
				Total	27.249	37.628	38,1

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Política Territorial i Obres Públiques. Direcció General d'Actuacions Concertades, Arquitectura i Habitatge.

Font: DGH amb les dades del Tecnigràma.

Pel que fa a l'evolució dels preus en el mercat de l'habitatge, l'any 2007 es modifica la dinàmica de forts augments que havia caracteritzat el sector en els darrers anys, i inicia un procés d'ajustament. En concret, el preu del m² baixa, de mitjana, un 1% interanual a Catalunya, mentre que a Sabadell encara es registra un augment moderat (5%). Per tant, el preu mitjà de venda d'un habitatge nou a Catalunya és de 381.744 euros, amb una superfície mitjana de 99 m².

Habitatges de nova construcció

Preu de venda i Superfície. 2006-2007

Municipi	Superfície m2 construïts			Preu mitjà €/m ²		
	2006	2007	D % 06-07	2006	2007	D % 06-07
Badalona	104	102	-1,9	4.218	4.189	-0,7
Balaguer	105	102	-2,9	1.937	1.917	-1,0
Banyoles	103	106	2,9	2.838	2.917	2,8
Barcelona	102	99	-2,9	5.791	5.919	2,2
Berga	106	100	-5,7	2.252	2.369	5,2
Catelldefels	126	107	-15,1	4.427	4.866	9,9
Cerdanyola del Vallès	108	106	-1,9	4.011	4.200	4,7
Cornellà de Llobregat	102	102	0,0	4.300	4.316	0,4
Figueres	104	112	7,7	2.661	2.632	-1,1
Gavà	107	100	-6,5	3.944	3.968	0,6
Girona	89	95	6,7	3.848	3.340	-13,2
Granollers	119	113	-5,0	3.509	3.758	7,1
Hospitalet de Llobregat, L'	99	96	-3,0	4.659	4.733	1,6
Igualada	99	96	-3,0	2.924	2.825	-3,4
Lleida	103	104	1,0	2.463	2.481	0,7
Manresa	87	90	3,4	2.837	2.824	-0,5
Martorell	99	87	-12,1	3.015	3.145	4,3
Masnou, El	123	119	-3,3	4.646	4.568	-1,7
Mataró	85	89	4,7	4.396	4.199	-4,5
Mollet del Vallès	91	82	-9,9	3.823	3.609	-5,6
Montcada i Reixac	112	107	-4,5	3.447	3.309	-4,0
Olot	98	96	-2,0	2.624	2.445	-6,8
Prat de Llobregat, El	120	112	-6,7	3.489	3.621	3,8
Reus	116	100	-13,8	2.577	2.521	-2,2
Ripollet	121	121	0,0	3.287	3.144	-4,4
Rubí	102	90	-11,8	3.297	3.337	1,2
Sabadell	100	97	-3,0	3.733	3.919	5,0
Salt	103	107	3,9	2.645	2.573	-2,7
Sant Boi de Llobregat	100	112	12,0	4.004	3.560	-11,1
Sant Cugat del Vallès	134	121	-9,7	4.865	4.685	-3,7
Sant Feliu de Llobregat	101	105	4,0	4.521	4.441	-1,8
Sant Joan Despí	156	124	-20,5	4.804	4.944	2,9
Sant Just Desvern	138	132	-4,3	5.694	5.882	3,3
Santa Coloma de Gramanet	99	106	7,1	3.722	3.897	4,7
Sitges	138	171	23,9	4.708	5.114	8,6
Tarragona	98	91	-7,1	3.137	2.954	-5,8
Tàrraga	102	105	2,9	2.195	2.131	-2,9
Terrassa	79	77	-2,5	3.801	3.635	-4,4
Tortosa	101	89	-11,9	2.077	2.192	5,5
Valls	76	92	21,1	2.424	2.367	-2,4
Vic	114	113	-0,9	2.944	3.199	8,7
Viladecans	98	96	-2,0	3.779	3.821	1,1
Vilafranca del Penedès	99	98	-1,0	2.983	2.957	-0,9
Vilanova i la Geltrú	98	96	-2,0	3.708	3.921	5,7
Total municipis sense BCN	102	99	-2,9	3.512	3.480	-0,9
Conurbació sense BCN	114	111	-2,6	4.262	4.302	0,9
Resta municipis	97	95	-2,1	3.176	3.167	-0,3
Catalunya	102	99	-2,9	3.896	3.856	-1,0

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Política Territorial i Obres Públiques. Direcció General d'Actuacions Concertades, Arquitectura i Habitatge.

Mercat de l'habitatge de segona mà

El preu mitjà de venda dels habitatges de segona mà a Sabadell ha disminuït un -2,4% respecte de l'any 2006, trencant la tendència creixent que es venia observant des de l'any 2003. Aquesta evolució interanual del preu del m² que registra Sabadell és menys intensa que la que s'observa en altres municipis, com ara Terrassa (-4,1%), Ripollet (-5%) i Girona (-6%).

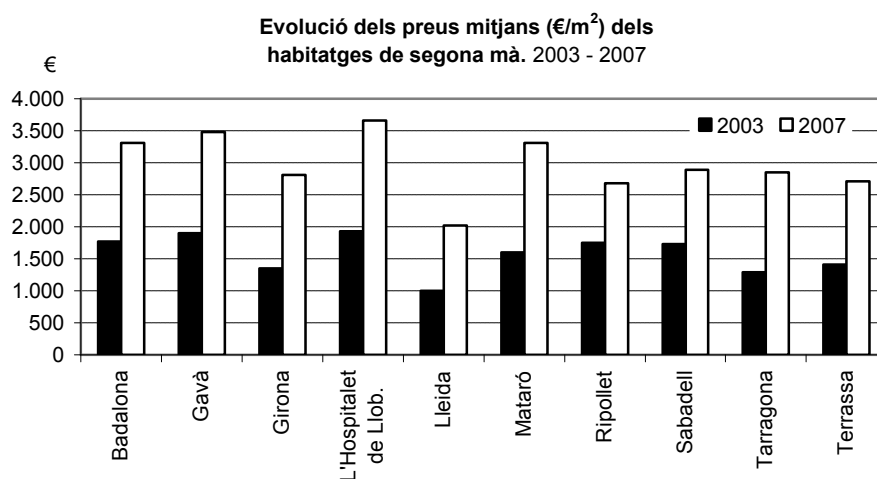
Habitatge de segona mà

Evolució del preu de venda i superfície. 2003-2007

Municipi	Preu mitjà €/m ² construït					Variació D% 06-07
	2003	2004	2005	2006	2007	
Badalona	1.768	2.315	2.731	3.282	3.311	0,9
Gavà	1.899	2.724	3.018	3.533	3.478	-1,6
Girona	1.352	1.889	2.486	2.987	2.809	-6,0
L'Hospitalet de Llob.	1.934	2.502	3.074	3.464	3.661	5,7
Lleida	1.001	1.389	1.683	1.949	2.019	3,6
Mataró	1.602	2.192	2.549	3.175	3.308	4,2
Ripollet	1.755	2.119	2.682	2.820	2.680	-5,0
Sabadell	1.733	2.127	2.572	2.959	2.888	-2,4
Tarragona	1.288	1.684	2.163	2.529	2.851	12,7
Terrassa	1.409	1.850	2.378	2.823	2.707	-4,1
Total sense Barcelona	1.599	2.112	2.577	3.025	3.075	1,7
Barcelona	2.494	3.178	3.574	4.298	4.279	-0,4
Total Catalunya	2.051	2.649	3.080	3.662	3.677	0,4

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Política Territorial i Obres Públiques.

Direcció General d'Actuacions Concertades, Arquitectura i Habitatge.



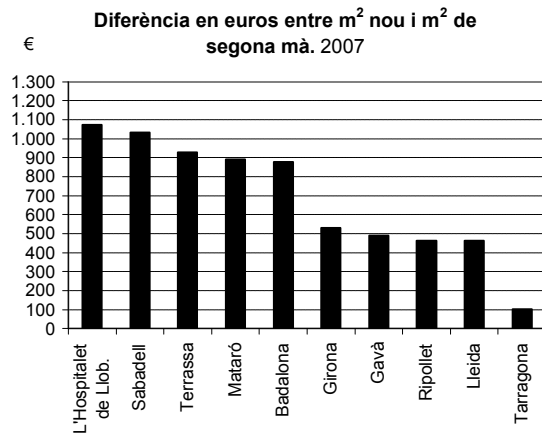
D'altra banda, el preu de l'habitatge de segona mà continua sent inferior al preu de l'habitatge d'obra nova, si bé aquesta diferència s'ha reduït respecte d'anys anteriors (l'any 2006, la diferència mitjana era de 796 €; l'any 2007, 685 €).

Habitatge de nova construcció i segona mà

Diferència cost m² nou / m² antic. 2007

Municipi	€/m ²		Diferència
	Nou	Segona mà	
L'Hospitalet de Llob.	4.733	3.661	1.072
Sabadell	3.919	2.888	1.031
Terrassa	3.635	2.707	928
Mataró	4.199	3.308	891
Badalona	4.189	3.311	878
Girona	3.340	2.809	531
Gavà	3.968	3.478	490
Ripollet	3.144	2.680	464
Lleida	2.481	2.019	462
Tarragona	2.954	2.851	103

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Política Territorial i Obres Públiques. Direcció General d'Actuacions, Concertades, Arquitectura i Habitatge.



Mercat de lloguer

Segons les fiances de lloguer dipositades a l'Institut Català del Sòl, durant el 2007 es van signar a Catalunya 62.671 nous contractes de lloguer, un 10,3% més respecte de l'any 2006.

Per àmbits territorials, s'observen dinàmiques diferents: els municipis més allunyats de Barcelona és on més ha augmentat el nombre de contractes de lloguer (25,4%); els municipis de l'àmbit metropolità de Barcelona tenen un creixement menys intens (12,3%); per últim, el nombre de contractes de lloguer a la ciutat de Barcelona es manté constant respecte de l'any 2006.

Aquesta dinàmica, que es reproduïx des de l'any 2002, està fent que el pes de la ciutat de Barcelona (en termes de contractes de lloguer) s'estigui reduint, del 52,9% l'any 2001 al 38,6% l'any 2007. Una possible explicació a aquesta tendència és la limitació en el possible creixement de l'oferta a Barcelona, juntament amb la distribució per la resta del territori de la població nouvinguda.

Pel que fa Sabadell, durant l'any 2007 s'han registrat 1.794 contractes de lloguer, un 14,5% més que l'any 2006. Aquesta tendència és superior a la que es registra per la resta de municipis de l'entorn metropolità amb més contractes de lloguer.

Evolució del lloguer

Nombre de contractes. 1999-2007

Municipis	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	D% 06-07
Badalona	894	918	953	881	962	1.175	1.393	1.600	1.579	-1,3
Figueres			589	605	601	657	734	862	1.077	24,9
Girona	438	330	816	836	922	924	1.000	1.178	1.459	23,9
Hospitalet de Llobregat, l'	1.607	1.563	1.611	1.654	1.885	2.456	2.870	2.813	2.638	-6,2
Lleida	512	482	638	615	601	641	657	725	860	18,6
Manresa	706	762	813	786	851	954	978	1.192	1.318	10,6
Mataró	612	565	597	619	769	900	1.000	1.216	1.704	40,1
Sabadell	698	717	905	941	1.134	1.234	1.435	1.567	1.794	14,5
Sta. Coloma de Gramenet	382	405	400	471	498	726	752	714	794	11,2
Tarragona	601	644	768	808	769	948	1.054	1.116	1.220	9,3
Terrassa	1.031	1.064	1.060	1.228	1.469	1.644	1.755	2.067	2.257	9,2
Total 11 ciutats	7.481	7.450	9.150	9.444	10.461	12.259	13.628	15.050	16.700	11,0
AMB	9.177	9.377	10.548	11.041	13.121	16.224	18.421	20.358	22.862	12,3
Resta Catalunya	5.275	5.368	7.070	6.996	7.652	8.717	10.538	12.479	15.647	25,4
Total Catalunya (sense BCN)	14.452	14.745	17.618	18.037	20.773	24.941	28.959	32.837	38.509	17,3

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Medi Ambient i Habitatge. Secretaria d'Habitatge, a partir de les fiances de lloguer de l'INCASOL.

El lloguer mitjà contractual a Catalunya s'ha situat en els 860 euros/mes, xifra que representa un 10,4% més respecte de l'any 2006. Aquesta taxa de creixement és clarament superior a l'increment de l'IPC en el mateix període.

Per municipis, Barcelona és el que registra l'increment de preus més intens (13,6%), mentre que els municipis de l'àmbit metropolità han registrat increments més moderats. D'aquests, Sabadell és on ha crescut menys el lloguer mitjà contractual en el darrer any (5,1%).

Evolució del lloguer

Lloguer mitjà contractual en euros. 2000-2007

Municipis	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	D% 06-07
Badalona	375,8	403,8	472,9	524,5	587,6	653,1	713,8	892,2	25,0
Figueres	261,8	271,1	295,7	331,6	391,2	430,1	505,3	588,3	16,4
Girona	311,6	414,1	418,0	452,0	513,4	577,8	676,2	768,6	13,7
Hospitalet de Llobregat, l'	390,8	468,4	510,5	558,8	636,8	762,1	847,4	918,8	8,4
Lleida	271,9	283,5	293,0	335,2	360,9	413,9	443,5	496,2	11,9
Manresa	242,4	265,3	286,4	311,2	398,2	475,7	547,1	619,7	13,3
Mataró	373,4	415,4	467,0	527,1	579,7	691,6	801,2	887,9	10,8
Sabadell	440,1	478,7	538,5	606,7	629,2	750,0	912,9	959,4	5,1
Sta. Coloma de Gramenet	315,6	362,5	403,9	445,0	489,9	581,8	681,6	750,1	10,0
Tarragona	330,0	338,8	382,1	428,7	471,9	517,3	594,9	674,2	13,3
Terrassa	386,7	428,6	486,8	549,1	600,5	699,9	795,6	904,2	13,6
Total 11 ciutats	356,1	398,9	442,2	495,7	553,2	650,8	726,3	809,8	11,5
AMB	412,5	459,8	525,7	567,8	624,9	714,5	810,9	889,2	9,7
Resta Catalunya	267,5	291,1	319,3	354,7	403,9	466,8	543,8	612,6	12,7
Total Catalunya (sense BCN)	359,7	392,1	445,6	489,3	547,7	624,4	709,4	776,8	9,5

Font: Generalitat de Catalunya. Departament de Medi Ambient i Habitatge. Secretaria d'Habitatge, a partir de les fiances de lloguer de l'INCASOL.

Aquestes dades només fan referència al mercat de lloguer oficial, i no computen un percentatge important de relacions que no es legalitzen a través de contracte i que per tant no es recullen en les estadístiques oficials. Tanmateix, aquesta part del mercat ocult no afecta a la baixa els imports mitjans. És recurrent l'aparició de notícies als mitjans de comunicació que fan esment de situacions en les quals els habitatges amb condicions d'habitabilitat mínimes, o fins i tot inexistents, són llogades a grups d'immigrants indocumentats a preus molt més alts dels que les estadístiques oficials reflecteixen.

Enquesta d'opinió sobre el mercat immobiliari de Catalunya

Direcció General d'Habitatge. Dept. de Medi Ambient i Habitatge

En la darrera consulta semestral efectuada per la Secretaria d'Habitatge, els agents de la propietat immobiliària²³ constaten que el mercat residencial continua presentant una important reducció en el nombre d'operacions de compravenda, accentuant la tendència iniciada en el darrer semestre del 2005. Els agents manifesten una caiguda i alentiment de les vendes generalitzada en el conjunt de les vuit àrees urbanes que integren l'estudi.

En opinió dels agents enquestats, la caiguda en el volum d'operacions ha estat generalitzada per a tot tipus d'habitatges. Els pisos (el segment més important del mercat) ha presentat un balanç negatiu, com en les darreres consultes. La disminució en el nombre d'operacions s'ha estès a la tipologia "apartament/estudi" la que havia mantingut un millor comportament en els darrers estudis. Les previsions per al proper semestre apunten una continuïtat d'aquesta situació de desacceleració del ritme d'operacions de compravenda.

Pel que fa a les diverses ofertes segons la superfície de l'habitatge, també els agents consideren que tots els segments del mercat han registrat una reducció en el nombre d'operacions de compravenda. Els habitatges amb superfícies superiors als 91 m² han presentat el decreixement més intens, mentre que els habitatges amb superfícies inferiors als 90 m², tot i registrar un balanç igualment negatiu, han experimentat la reducció menys intensa.

Finalment, segons l'opinió dels agents enquestats, la desacceleració en el volum d'operacions al mercat d'habitatges de segona mà ha afectat tots els trams de preus, tot i que ha estat més intensa en els habitatges més cars, de preus superiors a 240.000 euros.

Respecte al període de maduració de les operacions de compravenda, de les opinions dels agents de la propietat es desprèn un reforçament de l'alentiment en el ritme de venda iniciat el semestre passat, que provoca que el temps necessari per tancar una operació sigui superior als 6 mesos en gairebé totes les àrees estudiades. I l'opinió majoritària en el sector és que aquests baixos ritmes es mantindran durant el proper semestre.

En general, les previsions que fan els agents de la propietat immobiliària per als propers sis mesos apunten a la continuïtat tant en el baix ritme de vendes del mercat residencial, com en la reducció en el nombre d'operacions de compravenda de tots els segments d'habitatges i zones geogràfiques. I, pel que fa al comportament futur dels preus, el 46,7% dels agents enquestats opina que els preus es mantindran, mentre que el 40,4% que disminuiran, i només una minoria d'enquestats opina que seguiran creixent (12,9% de les respostes), tot i que una part important dels que pensaven que els preus s'estabilitzarien, creuen ara que poden arribar a disminuir. És important remarcar que més del 80% dels enquestats en els municipis de la primera corona metropolitana preveuen una caiguda.

Segons l'opinió dels agents consultats, el principal factor que limita el creixement del nombre d'operacions de compravenda en el mercat residencial és l'elevat cost de les hipoteques, citat per un 38,4% del agents; en segon lloc, els preus massa elevats dels habitatges, 26,1%, i, en tercer lloc, la debilitat de la demanda, mencionada pel 23,4%.

El descens generalitzat en el nombre de operacions de compravenda en el mercat de segona mà que s'extreu de les opinions dels agents recollida en aquesta darrera enquesta coincideix amb l'augment en el temps necessari per a vendre una promoció d'obra nova que reflecteixen les informacions directes dels treballs de camp.

²³ La Secretaria d'Habitatge complementa l'anàlisi sobre el mercat de l'habitatge amb l'enquesta d'opinió que, des de l'any 1991, fa semestralment als agents de la propietat Immobiliària per tal d'obtenir una aproximació qualitativa de la dinàmica del mercat, segons les diferents zones geogràfiques i segons les diverses tipologies de l'habitatge.



6

Monogràfic

Resum

**Sabadell Innova II: 20 experiències innovadores
més de Sabadell i comarca**

Infonomia. La red de innovadores

Resum

Sabadell Innova II: 20 experiències innovadores més de Sabadell i comarca
Infonomia

Introducció

La bona pràctica de la innovació no entén de territoris. No viure o treballar a Hèlsinki, Silicon Valley, Londres o fins i tot Barcelona no és avui excusa per no fer de la innovació una prioritat. Per descomptat, una ciutat, regió o país pot esdevenir un entorn positiu per al desenvolupament de la creativitat i l'emprenedoria. Per contra, també pot fer més difícil el camí si no és capaç de desfer-se de les barreres que entorpeixen el desenvolupament d'aquestes capacitats, com ara les traves burocràtiques o polítiques o la manca d'infraestructures adients. No obstant això, són nombrosos els casos que demostren que en últim cas la font fonamental de la innovació es troba en les persones i en la seva aptitud per, independentment del context geogràfic, aportar les idees i les accions que fan canviar les coses millorant-les.

És per això que a l'hora de vincular innovació i territori resulta més adequat i interessant fer referència a territoris mentals, més que no pas als merament geogràfics. És en aquests territoris culturals on s'està produint avui la innovació de forma independent a la ubicació física de les organitzacions que els exploren. Podrien ser molts més, però explorem avui, encara que sumàriament, els de la hibridació, l'anomenat *teamindividualism*, el de la capillaritat o el del fracàs.

Territori de la hibridació

Des del punt de vista de la innovació parlem d'hibridació quan tenim la capacitat de crear nous productes o serveis a partir de la combinació d'uns altres ja existents prèviament. Es tracta, per tant, de trobar nous usos o sortides a coneixements que ja tenim, generalment aplicant-los al costat d'uns altres que podem adquirir incorporant *know how* d'altres sectors industrials o mercats, utilitzant altres tecnologies diferents a les que fem servir normalment, incorporant als nostres equips persones amb formació o experiència diferents a les dels individus amb els quals habitualment ens hem relacionat professionalment, etc.

La hibridació suposa una pràctica d'innovació creixentment vàlida per a les noves demandes d'una societat cada vegada més evolucionada i complexa que té coberta en la seva major part les necessitats més bàsiques. Per descomptat, la hibridació no només és aplicable a productes, també a persones o processos. La gestió del coneixement és font de riquesa en la societat i la mena d'economia a la qual aspirem, però aquesta gestió pot arribar a saturar-se amb l'especialització. La hibridació permet obtenir noves perspectives que ofereixen sempre la oportunitat de donar un nou pas endavant. Un exemple de les possibilitats d'aquest territori d'innovació ho conforma la convergència durant els últims anys de dos dels sectors a Catalunya amb més prestigi internacional: el turístic i el de la salut, especialment en els camps de la

oftalmologia i la cirurgia estètica. Aquesta convergència ha resultat en diferents propostes d'èxit que han portat a Catalunya pacients de tot el món, principalment europeus, interessats en operacions quirúrgiques que inclouen una recuperació en la comoditat de l'hotel d'una zona turística abans de tornar als seus països d'origen.

La hibridació, doncs, guanya prestigi. Malgrat això, per a convertir-se en una pràctica d'innovació més habitual ha de superar encara importants barreres, principalment culturals. El mestissatge es continua veient encara en molts àmbits empresarials com una pèrdua de l'essència, una espècie de "traïció" als atributs que van donar origen al negoci i a la seva prosperitat. Per altra banda, existeix una cultura contrària a la multidisciplinarietat induïda des de la base de la formació. Des de molt joves el sistema educatiu separa a les persones interessades en ciències de les que ho són en les lletres o la creativitat. Aquesta segregació continua en les aules de les facultats, i més tard en una organització empresarial dividida en departaments on allò més habitual és trobar enginyers que treballen exclusivament amb enginyers, doctors amb doctors, o arquitectes amb arquitectes, etc. Aquesta mentalitat apareix també a l'hora de cobrir un lloc de treball, fins i tot directiu. En general, un currículum que reveli una experiència en diferents tipus de treball o sectors és considerat negativament com "dispers" i menyspreat a favor d'aquell que mostri la mínima desviació respecte a les característiques sobre el paper de la feina que es vol cobrir.

No obstant això, són precisament les persones, de nou, l'element clau de la hibridació. És a dir, no és possible la hibridació sense els hibridadors. Es tornen a necessitar, per tant, persones amb un perfil que, per a entendre'ns, podem definir com "renaixentista". No només resulta necessari recuperar una visió renaixentista del coneixement, un coneixement multidisciplinar i transversal que pugui conciliar-se amb la idea de negoci. Les organitzacions requereixen també dels perfils de persones-adhesiu, individus que més enllà de ser o no els més experts en el seu camp (també necessaris, però no en càrrecs estrictament directius), són capaços de coordinar la feina dels especialistes en diferents terrenys i de treure el màxim profit de la seva feina en col·laboració.

Territori del *Teamindividualism* (individualisme en equip)

Aquesta importància de les persones per a la innovació ens duu precisament a un altre territori que té a veure amb la forma d'estructurar les organitzacions. Es tracta del *teamindividualism* o individualisme en equip. El *teamindividualism* reclama un nou model d'organització que afavoreixi la relació entre el treball individual (font d'inspiració personal i de creació de noves idees) i la tasca col·lectiva (desenvolupament de les idees d'una forma sistemàtica).

Aquest model parteix de la constatació que no totes les persones ofereixen un mateix perfil per a la innovació, encara que aquests diferents perfils siguin igualment necessaris per a la seva implementació amb èxit. No es pot esperar que tothom tingui una idea genial mentre es dutxa. Tampoc que per posar-hi un grup de persones davant d'una pissarra sorgeixi automàticament una espècie d'intel·ligència col·lectiva capaç de generar idees brillants. Qualsevol

organització ha de comptar tant amb les persones-espurna, capaces de tenir una intuïció personal potencialment d'èxit, com amb persones-gas, capaces d'alimentar el foc de la innovació d'una manera planificada.

Es tracta de poder conjugar diferents "packs" psicològics que difícilment apareixen junts en una mateixa persona. L'innovador pur manca normalment d'una visió planificadora. L'inventor continua tenint mala premsa en les empreses. Aquesta mena de persones són capaces de tenir bones idees, però la falta d'una sistemàtica fa que la seva "venda" a la resta de l'organització i, especialment, a les persones amb poder de decisió i el lideratge suficient, requereixi d'una tasca de màrqueting intern. En altres paraules, moure la idea requereix "hacer pasillos", i aquesta és precisament una labor burocràtica i política que difícilment casa amb el perfil de persona amb ganes de millorar les coses i generadora de les idees per a aconseguir-lo.

Per tot això, el *teamindividualism* reclama la necessitat d'establir sistemes pràctics, àgils, ràpids i operatius de detecció, recollida i gestió d'idees, així com la capacitat de formar els equips que les posin en marxa. El tipus de sistemes que ha permès, per exemple, l'aparició de fenòmens com ara el del programari lliure, creat col·lectivament des de la genialitat individual.

Territori de la capil·laritat

Tant dels beneficis de la hibridació com del tàndem individu-equip és fàcil deduir la idea que l'endogàmia és el gran enemic de la innovació. En cap altre territori com el de la capil·laritat aquesta asseveració es constata com més precisa.

Des del punt de vista de la innovació definim la capil·laritat com la qualitat de les organitzacions perquè la informació flueixi entre els seus membres en tots els nivells i en totes les direccions. La capil·laritat pot donar-se a nivell intern entre departaments i de dalt a baix o viceversa. També externament, fent partícips dels nostres processos d'innovació tant a socis com a proveïdors o fins i tot als propis clients o consumidors finals. La capil·laritat transversal cap a altres organitzacions (socis o proveïdors) requereix l'establiment d'un nou model de relació que vagi més enllà del simple "et compro allò que fas" i que contempli a aquests no com competidors sinó com a "compartidors" d'oportunitats.

En aquest sentit, la capil·laritat requereix d'una certa humilitat corporativa, especialment per part dels directius. Per a obtenir els seus beneficis és necessari primer acceptar que existeix la possibilitat que l'últim client o l'últim empleat pugui dir-nos com fer millor la nostra feina. Per aquesta i d'altres raons, les encara escasses "exploracions" en aquest territori tenen, una vegada més, una raó cultural.

Les organitzacions continuen tenint una estructura molt centralitzada. En aquesta mena d'estructures el coneixement i la seva possessió en exclusiva continua massa lligat a la posició que es gaudeix en les mateixes. D'altra banda, les empreses duen anys competint per la seva supremacia en un mateix

territori. Amb la disminució de la importància del territori físic i la creixent globalització, resulta difícil superar la barrera cultural de la competició per a passar a la de la col·laboració enfront de tercers.

Aquesta necessitat es fa especialment palesa en territoris com Catalunya, amb un teixit empresarial format en una gran proporció per pimes, mancades per si soles de prou massa crítica com per a competir globalment. Aquest tipus de teixit empresarial, que ha estat considerat històricament com un actiu del país, pot esdevenir un passiu si no som capaços de crear xarxes de col·laboració (mitjançant, per exemple, dels clústers) i superar un dels índexs més baixos d'associació interempresarial de tota Europa.

La capil·laritat necessita de l'establiment d'un espai on els diferents participants en el procés d'innovació puguin aportar les seves solucions i s'estableixi una metodologia per a vehicular-les. Aquesta necessitat es veu avui afavorida per la disponibilitat de potents eines fruit de l'evolució experimentada per les TIC durant l'última dècada. Les aplicacions conegudes amb el nom de Web 2.0, les solucions de gestió del coneixement, un ús intel·ligent de les intranets i extranets permeten interactuar amb proveïdors, clients, socis o empleats d'una manera impensable fins fa poc, fent realitat amb relativa facilitat el concepte de "*extended enterprise*" més enllà de les parets de la seu central de qualsevol organització.

Però més enllà de les capacitats tecnològiques, la capil·laritat requereix per al seu aprofitament d'una convicció per part dels impulsors que permeti un flux d'informació realment bidireccional o radial i no només en un únic sentit. Per últim, s'ha de considerar també que perquè una xarxa capil·lar funcioni, els nodes han de comptar a més amb una certa independència i capacitat de decisió.

Territori del fracàs

Segurament, podríem denominar d'altra manera a aquest territori. Però el concepte de fracàs no és universal, varia segons cultures. Allò que en alguns indrets, com ara Catalunya, es considera negativament, en uns altres s'entén com una experiència de gran valor. És per això que no calen eufemismes. Allò que cal és canviar el concepte, no la paraula i entendre que els beneficis de caminar per aquest territori deriven de concebre que fracàs no és igual a "no èxit" sinó a "pre-èxit". És a dir, entendre el fracàs com l'aprenentatge necessari, com l'error o errors (experiències) controlats necessaris per a prevenir el fracàs total. Un pas previ i obligat de la innovació. Com és sabut, Edison no va poder inventar la bombeta sense descobrir abans 99 maneres que aquesta no funcionés. De la por al fracàs es passa a la por al risc, i sense risc no hi ha innovació.

Ara bé, per a que el fracàs pugui ser un pre-èxit, aquest ha de ser controlat. La diferència entre el fracàs total i el fracàs controlat (i per tant positiu) consisteix en comptar amb l'estructura i estratègia adequada per a, en primer lloc, convertir-lo en coneixement i, en segon, poder suportar-lo financerament i no morir en l'intent.

I és que el fracàs només serà rendible si es documenta correctament. El fracàs ha de ser un diari de navegant que serveixi per a explorar noves aigües evitant els penya-segats o marees que ens han fet naufragar anteriorment. A més, el fracàs té generalment un caràcter circumstancial. Allò que avui és fracàs pot no ser-ho demà si canvien alguns dels condicionaments. La documentació d'un fracàs és coneixement en *stand by* que pot ser recuperat si és documentat. En aquest sentit, una vegada més, els últims avanços de les TIC juguen a favor.

L'exploració d'aquest territori necessita de la potenciació del prototipus. A nivell organitzatiu, les empreses han de comptar amb una "zona de seguretat", uns professionals i recursos dedicats a innovar amb un marge d'error admissible en un àrea en la qual es pugui aprendre dels errors i generar anticossos de les lliçons apreses per a posteriors projectes, així com un sistema cultural i estructural que permeti reconèixer les errades pròpies per a documentar i compartir l'aprenentatge que suposa cada experiència.

Territori del territori

Si fins ara ens hem referit únicament a territoris mentals, no podem deixar de fer finalment referència també als territoris físics com a condicionaments de la innovació, això sí, sense deixar de banda la premissa, anunciada a l'inici, que la innovació no entén de territoris sinó de persones.

La realitat és, però, que existeixen territoris físics que afavoreixen la innovació i d'altres que no ho fan. Però aquesta potenciació depèn cada vegada més precisament del seu poder d'atracció vers les persones amb el coneixement i talent necessari per a la innovació.

Amb la disminució de la importància de les fronteres i de les condicions físiques, el factor de competitivitat entre territoris serà cada vegada més la seva capacitat de retenció i d'atracció de la gent innovadora. Si les organitzacions tenen cada vegada una major capacitat per a trobar el coneixement i el talent allà on aquest hi sigui, aquest talent considerarà per la seva part tan important com el propi treball el territori on s'hagi de traslladar per a portar-lo a terme.

Per tant, els territoris amb vocació de ser atractius per a aquest talent haurien d'oferir tant un alt nivell de qualitat de vida com les infraestructures necessàries per a continuar desenvolupant les seves capacitats. Les ciutats, regions o països que vulguin esdevenir creatius i innovadors haurien de fugir de tota mena de barreres administratives, polítiques, sociològiques o culturals, obrint-se als corrents, tendències i persones de qualsevol part del món, afegint la tercera T de tolerància al ja conegut *mix* de Tecnologia i Talent.

Presentació del llibre *Sabadell Innova II: 20 experiències innovadores més de Sabadell i comarca*

El diccionari defineix *innovar* com “l’acció d’introduir una novetat a una cosa, entenent novetat com una cosa nova, de recent creació, o la transformació de les coses que tenen o es creia que haurien de tenir un estat fix”.

En aquest sentit i a partir d’un profund procediment d’anàlisi i enginy, algunes empreses del territori ja s’han plantejat aquest procés d’innovar, fet que els ha dut a treure una major rendibilitat als seus negocis. Totes elles han tingut clar des d’un bon principi que per adequar la posada en marxa de la seva activitat econòmica als nous temps calia fer una aposta decidida per la innovació.

Aquesta és la idea que han assumit els responsables dels projectes recopilats en aquest segon volum del *Sabadell Innova*.

Tot seguit us presentem una versió resumida d’aquest recull de 20 experiències empresarials innovadores de Sabadell i el seu entorn més immediat. Cadascun dels exemples del llibre, representa una idea a seguir per tots els que volen créixer i millorar.

AIGÜES SABADELL. Innovar i créixer a favor del medi ambient

Sabadell és una ciutat que no té recursos propis per abastir-se d'aigua. L'any 1949 es constitueix AIGÜES SABADELL, una societat mixta formada per l'Ajuntament, institucions financeres i empresarials i un seguit d'empreses privades, per tal de poder solucionar aquest problema.

Als anys 90, l'empresa es planteja l'inici d'una nova etapa, fer un salt, i donar un tret de sortida al seu primer pla d'expansió. El resultat d'aquesta iniciativa ha estat la distribució d'aigua a 50 poblacions catalanes, focalitzades al Vallès (Sant Quirze del Vallès, Santa Perpètua de la Mogoda, Palau-solità i Plegamans, etc.) i a algunes poblacions de la franja de ponent.

Les noves línies de negoci s'han centrat en la realització del cicle integral de l'aigua (l'aigua es dessala, es depura, es regenera i s'utilitza per al reg de zones verdes o altres usos que no siguin el consum humà) i en la generació de calor a partir de la biomassa i la seva posterior distribució a les llars per donar servei de calefacció i aigua calenta.

Una de les prioritats d'AIGÜES SABADELL és la reutilització de l'aigua. En el context actual de sequera, l'empresa centra els seus esforços per tal que no es perdi ni una sola gota d'aigua. En aquest sentit, a Sabadell, a més de gestionar-se dues de les depuradores més importants a Catalunya, s'ha posat en marxa una planta de cogeneració per reciclatge de fangs. Per altra banda, es recullen les aigües a través de diversos col·lectors i es fan servir per regar diversos parcs, per carregar camions amb cisternes per al reg de carrers, per a les fonts, etc.

La companyia d'aigües aplica la innovació per tal que l'usuari final rebi un millor servei, com ara l'aplicació de les noves tecnologies a l'hora de realitzar tràmits o gestions. També s'ha fet molta innovació i recerca per millorar la qualitat del servei de distribució.

Un cop finalitzat el pla d'expansió que va començar a finals dels anys 90, el principal objectiu del nou pla d'actuació per l'any 2012 és consolidar-se com la segona empresa d'aigües de Catalunya, tot continuant treballant en el vessant de l'aigua, l'energia i el medi ambient.

ALIS. Triomfar omplint un buit en el mercat

Els fundadors d'ALIS treballaven en el sector de seients per a teatres i auditoris quan es van adonar que hi havia un segment d'aquest camp que quedava per omplir i s'hi van llençar. D'aquesta manera, l'any 2004 van fundar aquesta empresa que en un principi es va dedicar a fabricar cadires i butaques dissenyades pels mateixos arquitectes que s'havien fet càrrec de l'edifici.

El procés productiu de l'empresa és el següent: quan un arquitecte es posa en contacte amb ALIS, el departament de disseny de l'empresa treballa amb ell i es passa la idea al departament d'enginyeria on es desenvolupa perquè es pugui produir de manera industrial. D'allà torna a disseny per acabar de fer els darrers retocs i posteriorment se'n fa el prototip.

Tots aquests treballs a mida requereixen una inversió important. Per tal que aquesta inversió sigui rendible, cada cop que la companyia finalitza un producte, l'incorpora en el seu catàleg, tot oferint-lo a clients posteriors, tal com es presenta o amb adaptacions.

Al poc temps, l'empresa es van adonar que a més de les butaques per a auditoris, els arquitectes també es trobaven lligats de mans i peus amb el tema del mobiliari urbà de l'exterior dels seus edificis. I després del mobiliari urbà van venir també els mobles d'oficina. És així com sorgeix el seu primer spin-off, MOOA, Mobiliari d'Oficina ALIS. I la previsió és de crear-ne més, com ara ALIS Mobile, per comercialitzar invents estructurals de creació pròpia, productes polivalents, grades telescòpiques, etc.

En els processos d'innovació, els treballadors hi tenen molt a dir, tot fent-los participar en els objectius comuns de l'empresa i dotant-los d'un alt grau de responsabilitat.

ALIS aposta per la internacionalització del seu negoci. El mercat nacional, que representa el 95% del total de la seva facturació, està marcat pels cicles que defineixen els períodes electorals, moment en el que la demanda de productes augmenta de forma notable. L'objectiu és que les vendes a l'exterior creixin fins a convertir-se en un 25%.

AUTÓMOVILES VILA, SA. Mig segle venent cotxes

Els orígens d'Automóviles Vila es remunten als anys cinquanta, quan el negoci arrenca com una agència de taxis i, posteriorment, se li afegeix un taller de reparacions d'automòbils. Als anys seixanta, l'empresa incorpora el negoci de la compravenda d'automòbils i pren el nom actual. L'any 1976 Ford aterra a Espanya i l'empresa es converteix en un dels primers concessionaris de la firma americana. Actualment, l'empresa disposa de cinc locals, quatre a Sabadell i un a Girona, i representa també a marques com Mazda i Jaguar.

Darrerament, la companyia ha inaugurat un taller que compta amb la tecnologia més moderna disponible al mercat. Aquestes noves instal·lacions compten amb un sistema de cabines ecològiques de pintura tipus Blowhream, el més modern a la seva classe. Aquestes cabines estan preparades per a la pintura a l'aigua, fan assecat ràpid amb calor i a diferència de les normals, no emeten pràcticament residus.

D'altra banda, el taller disposa d'ordinadors de diagnosi d'última generació, que permeten detectar tot tipus d'avaries electròniques i mecàniques. A més, el taller disposa d'un sistema de reparació de carrosseria que no necessita elevador independent i que és l'únic que pot ser manejat per un sol operari.

Allò en el que l'empresa es considera pionera és en els sistemes de venda i atenció al client. Automóviles Vila va ser el primer en oferir als anys 90 el servei de cotxe de cortesia, consistent a facilitar al client un automòbil mentre el seu es troba al taller.

Una altra idea de negoci innovadora de la companyia automobilística va ser la Multi Opció, un sistema de venda que ofereix la possibilitat de comprar només la meitat d'un cotxe i decidir dos anys després si es vol acabar de comprar, tornar-lo al concessionari o canviar-lo per un de nou.

GRUP BARDET. Molt més que una empresa de transport de viatgers

BARDET va néixer omplint un buit existent al mercat: el transport de treballadors a les fàbriques properes a Sabadell.

A principis dels anys seixanta, a Catalunya es va viure un creixement important del sector industrial i per tant el nombre de treballadors destinats a aquest sector es va incrementar de forma considerable. A Barcelona i Sabadell les fàbriques es van situar a les afores de la ciutat i arribar-hi no era fàcil ja que no existia transport públic. El fundador va veure aquí una oportunitat, tot transportant els treballadors d'aquestes indústries cap a les fàbriques i de tornada cap a casa.

Amb el pas dels anys, l'empresa va anar creixent, i actualment centra la seva activitat en sectors com l'educatiu, amb el transport regular i el suport a la mobilitat estudiantil, i el turisme.

L'aposta innovadora de GRUP BARDET s'ubica en el camp de la seguretat: la flota de vehicles que disposen es renova constantment, i l'empresa incorpora els darrers elements en termes de seguretat. A més, el departament tècnic de l'empresa ha desenvolupat un programari propi de gestió i s'ha tecnificat tota la flota, podent gestionar el posicionament de tots els vehicles en temps real.

Una de les fites del grup és la millora del medi ambient. L'empresa disposa d'autocars que no contaminen: aquests estan equipats amb motors que barregen dièsel amb bioetanol, amb la qual cosa l'emissió de CO2 disminueix un 65%.

Un altre dels reptes de l'empresa d'autocars és la reducció del transport de vehicles privats. En aquest sentit, l'empresa manté converses amb les diferents administracions per resoldre aquest tema. Per exemple, l'empresa forma part de la taula de mobilitat de Sabadell, que treballa per millorar el transport de la ciutat.

CAFÈS PONT. La fidelització a través de la qualitat i el servei integral

Des dels seus inicis (als anys 50), l'aposta d'aquesta empresa ha estat la d'oferir un servei de qualitat. Aquesta estratègia, si bé té un cost econòmic important i dificulta el fet de créixer, a la llarga aconsegueix la fidelització del client.

A CAFÈS PONT, aquesta aposta per la qualitat ha anat sempre lligada a la innovació, tant en producte com en tecnologia, fent una constant inversió en maquinària.

Una de les línies de negoci de s'ubica en el sector de l'hostaleria. CAFÈS PONT dissenya el tipus de maquinària més adient per tal d'aconseguir que el cafè sigui d'una qualitat excepcional. A més, l'empresa forma al client per tal que aquest sàpiga utilitzar la maquinària de la forma més correcta. De fet, aquest és un dels pilars de l'empresa: formar el client.

Els treballadors de l'empresa reben formació continuada per estar al dia. Cada operari rep ensenyaments de tipus tècnic associats al seu lloc de treball i alhora s'ofereix la possibilitat de fer formació continuada externa. Per exemple, en el cas dels comercials, se'ls fa formació mecànica, se'ls demana que coneguin les cafeteres de forma minuciosa. D'aquesta manera, si un dels seus clients té algun problema fàcil de resoldre ells mateixos ho poden fer sense la necessitat d'haver de cridar a un mecànic.

La voluntat d'adaptar els treballadors a les noves necessitats del moment, també s'ha traslladat al producte. L'empresa treballa per donar resposta als canvis socials i als nous criteris de decisió en la compra de productes per part dels clients. Per aquesta raó, la tasca conjunta del seu laboratori de qualitat i del departament d'R+D ofereix contínuament al mercat noves solucions per donar resposta a la demanda.

Els productes que s'ofereixen des de la companyia es distribueixen, principalment, al sector de l'hostaleria, i estan localitzats, majoritàriament, a Catalunya.

Els reptes de futur són seguir treballant en la mateixa línia que han treballat fins ara, tot augmentant la seva presència en l'àrea metropolitana de Barcelona i en el mercat internacional, on ara tenen presència a països com les Filipines, Holanda o el Regne Unit.

CLUB NATACIÓ SABADELL. Nedant des de 1916

Els orígens del Club Natació Sabadell es remunten al 1915 quan la ciutat va organitzar el primer festival de natació a la finca del Molí de les Tres Creus. L'esdeveniment va desvetllar gran entusiasme entre els sabadellencs i va animar Joan Valls i Vidal a fundar el 1916 el seu propi club. Dos anys més tard de la seva fundació, es construïa al carrer de Lacy la que es convertiria en la primera piscina d'aigua dolça d'Espanya.

El club va anar creixent i el 1929 va néixer la secció de bàsquet i handbol, seccions a les que s'anirien sumant altres esports fins que el 1959 es va inaugurar la piscina coberta del carrer dels Montcada, que encara està en funcionament. L'any 2001, el club va seguir creixent i va inaugurar les seves noves instal·lacions a can Llong.

El club té actualment 14 seccions i 35.000 afiliats, fet que el converteix en el primer club de Catalunya en serveis esportius (i el tercer amb més socis de Catalunya).

Al llarg de la seva història, el Club Natació Sabadell ha organitzat diverses competicions esportives, d'entre les que destaquen els Campionats de Catalunya el 1931, el Campionat d'Espanya de Waterpolo el 1946, la Copa d'Europa de Natació de 1989 i les eliminatòries de waterpolo dels Jocs Olímpics de Barcelona.

Però en el que més destaca és en els seus èxits esportius i en els esportistes de renom que han passat per les seves instal·lacions al llarg dels seus 90 anys d'història.

El nou repte de la companyia és l'ampliació de les seves instal·lacions a can Llong. Aquestes disposaran d'una moderna piscina olímpica de 50 metres amb parets i fons mòbil, fet que permetrà dividir la piscina en diverses zones amb diferents mides i profunditats i utilitzar-les per a diversos usos públics i privats. A més, les noves instal·lacions comptaran amb pistes poliesportives, de petanca, tennis, pàdel, voleibol platja i un circuit de jòguing, a més d'un edifici de tres plantes on es crearan espais per a serveis del club i àmplies zones verdes.

Per als pròxims anys, també hi ha el projecte de traslladar les actuals instal·lacions del carrer dels Montcada cap a la zona del pàrquing, just darrere de les actuals.

COOKED IN BARCELONA. Pantalons “cuinats” a foc lent

Cooked in Barcelona va néixer l'any 2005 a Sabadell amb l'objectiu de convertir-se en una firma cent per cent fabricant de pantalons. Els seus creadors es van plantejar des del principi fer quelcom de diferent i van idear el concepte de “cuinar a foc lent” les peces, fen-les molt treballades amb molt valor afegit i sotmetent-los a processos tecnològics avançats. Sota aquest concepte va néixer la primera línia de peces tecnològiques que van fer història al certamen Bread & Butter de 2006 on la firma va presentar pantalons, jaquetes i cinturons, amb sistema d'àudio integrat per a escoltar música a través de l'iPod (reproductor MP3 d'Apple).

Malgrat el seu nom, amb el qual volen vendre al món la marca Catalunya, Cooked in Barcelona es troba a Sabadell, a l'edifici de la Industrial Llanera, antiga filatura, on tenen les seves oficines i a on fan els prototipus i les primeres mostres.

Un dels segells propis de la companyia són les seves etiquetes intel·ligents dotades d'antenes RFID per a transmissió per radiofreqüència que permeten conèixer en temps real via SMS com es comporta cada peça (d'aquesta manera es pot saber quins són els pantalons que la gent s'emprova i quins els que compra i permet modificar els models que no agraden o fabricar ràpidament els que tenen molta demanda). La firma ha fet de la seva capacitat de reaccionar de forma gairebé instantània a allò que demana el mercat un altre dels seus segells.

L'empresa comercialitza actualment els seus pantalons a 140 botigues multimarca i a dos locals propis. Aquests últims estan dotats d'emprovadors amb pantalles tàctils i d'un sistema que detecta les peces perquè quan un client entri, li apareguin tots els detalls, des dels colors i talles disponibles fins a la història particular dels mateixos.

Cooked in Barcelona vol ara sortir a explorar el mercat internacional, principalment els Estats Units, Itàlia, França i el Japó, on el concepte de les seves peces ha agradat molt. També vol seguir pel camí d'innovar fusionant moda i tecnologia. Entre els seus plans està el de fabricar peces que repel·leixin les taques i les males olors i actualment tenen a punt un prototipus amb plaques solars per a recarregar el telèfon mòbil.

Tanmateix, el veritable objectiu de l'empresa és seguir sorprenent, però “cuinant” les peces lentament, de forma artesanal i treballant cada un dels detalls.

DATOPACK ID TECHNOLOGIES. Identificació en la seva màxima expressió

Els orígens del Grup Datopack es remunten a 1976. Les normatives començaven a exigir que els productes portessin estampada una data de caducitat i el grup es llançà a invertir en el sector del marcatge i la retolació.

Va ser així com la companyia es va convertir en agent dels principals fabricants, fins que passats uns anys van decidir aprofitar el seu *know how* acumulat i van presentar el 1982 la seva primera gamma d'equips dissenyada amb tecnologia pròpia.

Actualment, el Grup Datopack és una de les principals companyies especialitzades en els sectors d'identificació automàtica i traçabilitat d'objectes, persones i dades a Espanya. Tot i que la seva seu es troba a Sabadell, compta amb filials comercials a França, els Estats Units i Mèxic, a més d'una delegació al Perú.

Datopack va ser de les primeres empreses a apostar per la distribució d'equips d'identificació automàtica i a vendre sistemes d'identificació en disc òptic i de localització en temps real a través de tags (per exemple, els carnets de soci d'un club, les etiquetes d'equipatge en un aeroport o els formularis d'un ministeri), per això es recorre a les tecnologies més avançades com el RFIK, el RTLS i la biometria.

Actualment la companyia està dividida en dues àrees: Impuls, que distribueix equips com a majorista i Traza, que ofereix solucions integrals de traçabilitat i que opera en àrees tan diferents com ara el sector mèdic, aeronàutic, bancari, immobiliari i de pimes.

L'empresa està invertint actualment en molts sectors on cal desenvolupar la identificació i la traçabilitat, com per exemple, sistemes que permetin portar el control d'importació de plaques fotovoltaïques i de la seva posterior instal·lació.

El grup es mou en un sector a l'alça i que promet progressar molt en els pròxims anys.

DAUNIS, SA. El magatzem més intel·ligent

Daunis és una empresa familiar que va néixer el 1855 com un taller de caldereria, i va créixer durant les darreres dècades del segle XIX dedicant-se a la fabricació de cremadors de gas, boies per a cisternes i aixeta, per més tard especialitzar-se en el servei a la indústria.

Actualment, l'empresa, una de les més emblemàtiques de Sabadell, està centrada en el subministrament per a la conducció, tractament i regulació de fluids per a aplicacions industrials, climatització i fontaneria.

Fa tres anys van decidir abordar un ambiciós pla d'expansió però es trobaren amb el problema que no tenien la suficient capacitat logística per a afrontar el creixement, sobretot degut a la mala gestió del seu magatzem. Va ser així com va néixer la idea d'instal·lar un magatzem logístic altament automatitzat on són robots i sistemes informàtics complexos els que controlen la major part del flux i l'organització.

Per a la creació d'aquest magatzem, l'empresa va recórrer a Mecalux, líder del sector d'automatització, per idear un disseny que s'adaptés a les seves necessitats, ja que Daunis treballa amb materials molt heterogenis. El nou magatzem intel·ligent, que es va inaugurar al març de 2006, té 3.700 m² i està dotat de les més modernes tecnologies. Es gestiona per radiofreqüència i incorpora diferents sistemes d'emmagatzematge, tot sota el control d'un sistema informàtic de gestió de magatzems que és capaç d'organitzar no només diverses comandes fetes alhora sinó en diferents dates.

Gràcies a les seves noves instal·lacions, l'empresa està en condicions de fer front a un creixement en el seu volum de negoci i distribuir materials per als quals abans no tenien capacitat. Pot obrir noves botigues i guanyar clients nous, assolint una major quota de mercat.

A més, a principis de 2008 reformaran la seva pàgina web per a potenciar el comerç electrònic, que s'ha convertit en la línia més directa per a reduir costos i fer més eficients les transaccions comercials, d'aquesta manera els seus clients gaudiran dels avantatges d'un magatzem intel·ligent i podran comprar-hi directament a través de la xarxa.

DISPLAYS METÀL·LICS (DISME). La publicitat que es toca

Disme inicià la seva activitat el 1962 arran de l'experiència d'un dels seus fundadors en una companyia que fabricava material publicitari, un sector quasi inexplorat en aquell moment.

D'aquesta manera l'empresa va començar a fabricar prestatgeries personalitzades per a comerços, anomenades expositors. Ràpidament el negoci de Disme va prosperar, gràcies a que grans firmes com Nestlé van comprovar que la mercaderia exposada en expositors es venia un 70% més que la resta.

Actualment és la primera empresa de tot Espanya en aquest tipus de producte, i una de les més importants d'Europa, amb delegacions a França i Anglaterra.

Fa tres anys l'empresa va crear la filial D Shop, per donar un servei complet de disseny, fabricació i muntatge d'espais comercials "a mida", de manera que el client només hagués d'entrar i col·locar els seus productes. Fins al moment, la companyia és l'única a l'Estat que ofereix un servei d'aquest tipus. Un exemple fruit de D Shop són totes les botigues d'arreu d'Europa de la marca Timberland, que a més compten amb un innovador sistema d'intranet que permet al client organitzar l'espai d'acord amb el mobiliari disponible.

Des de fa cinc anys, l'empresa centra la seva inversió en reduir el màxim els temps de fabricació dels expositors i aconseguir treballar cada cop amb terminis més curts d'entrega. Recentment la companyia ha creat Tec, una divisió més petita que s'encarrega de subcontractar la maquinària i la capacitat productiva de l'empresa a tercers.

Després de 45 anys de vida, Disme reconeix no sentir-se part del sector metal·lúrgic com en els seus inicis, sinó del sector publicitari, doncs fabriquen el suport de màrqueting més directe i tangible que existeix en el món de la publicitat.

GRUP GABARRÓ. Productes i procediments en constant evolució

Esteve Gabarró fundà al 1907 una empresa familiar dedicada a la fabricació de carruatges. Des de llavors l'empresa s'ha caracteritzat per la seva constant innovació i recerca de nous productes, nous materials i solucions tècniques i estètiques.

Als anys seixanta l'empresa va viure un canvi important en iniciar-se en la importació de fusta serrada. Actualment el GRUP GABARRÓ importa i distribueix fusta de diverses espècies i procedències: Europa, Amèrica, Àsia i Àfrica.

Gràcies al profund coneixement de tota la gamma de producte disponible arreu del món la companyia no es limita a distribuir i vendre, sinó que també realitza una tasca d'assessorament als seus clients, fet que ha ajudat a fidelitzar-los. Prova d'això ha estat l'ús de materials ignífugs utilitzats al Liceu de Barcelona o al museu Guggenheim de Bilbao.

La companyia ha apostat fortament per una responsabilitat corporativa mediambiental, donant prioritat a proveïdors de fusta certificada que garanteixen que el producte procedeix de boscos gestionats de manera sostenible i que continuaran generant fusta i riquesa al territori respectant el medi ambient.

Fins ara l'empresa disposa de set punts de venda distribuïts a Catalunya, la Comunitat Valenciana i Madrid. Tots ells disposen d'un innovador control d'estocs per radiofreqüència que permet saber en tot moment exactament on es troba qualsevol producte. En aquest sentit el GRUP GABARRÓ ha fet una forta aposta per les noves tecnologies per tal de ser encara més competitiu i aconseguir estar a l'avantguarda del seu sector.

El repte de futur de l'empresa és el d'incrementar la venda de productes nous i diferenciats, i per altra banda ampliar mercat cap a la resta de l'Estat. Tot això gràcies al departament de màrqueting que informa periòdicament als clients via correu electrònic i fa que l'empresa estigui present a les principals revistes del sector.

PASTISSERIES BOSSER ARMENGOL, SL. Una coca amb patent registrada

El matrimoni Bosser Armengol fundà el 1969 una pastisseria que ràpidament va anar sumant noves àrees de negoci, passant pel pa, els bombons, la cafeteria i finalment als menús i menjars per emportar.

L'empresa té dues marques diferenciades, per una banda Art Bo, que dóna nom a les pastisseries, i per l'altra Coques de Caramel, una divisió independent creada per comercialitzar una coca cruixent elaborada artesanament més coneguda com a "coca de vidre". El producte ha esdevingut el producte estrella de la companyia i actualment es comercialitza a diferents supermercats, establiments, pastisseries i forns d'arreu de Catalunya.

El resultat de la fórmula màgica de les Coques de Caramel ha estat un producte únic i català que s'ha convertit en el primer del seu tipus al món que compta amb una patent registrada.

Tot i que Pastisseries Bosser Armengol va crear la seva coca ja fa 15 no va ser fins al 1997 quan el producte va viure un autèntic boom. Aquest fet va comportar que la companyia hagués de desenvolupar noves fórmules innovadores per fer front a la creixent demanda. Va ser així com l'empresa va idear una màquina de premsar coques de la mateixa manera que ho faria un forner, i un nou sistema d'embalatge que permet emmagatzemar el producte durant tres mesos.

En aquests moments les Coques de Caramel no tenen cap competència en el mercat, tant per les seves característiques de sabor i durabilitat com per la capacitat de producció de la companyia pastissera.

El repte de futur de l'empresa és el de distribuir el seu producte fora de Catalunya, ja sigui a través d'un embalatge diferent o d'una nova fórmula més resistent als cops. Tanmateix l'empresa necessita ampliar el seu actual obrador situat a Sabadell, per tal de poder fabricar en més quantitat i alhora obrir nous establiments.

Des de fa un any, l'empresa ha ampliat el seu ventall d'oferta incorporant en un dels seus locals un "espai gourmet" que inclou una variada gamma de delicadeses, i ampliant també la seva oferta de càtering amb la idea d'explorar noves àrees de negoci complementàries a la seva coneguda "coca de vidre".

PEROBELL. Avançant-se al futur des del cooperativisme

Els inicis d'aquesta empresa dedicada a la fabricació de seients entapissat no van ser fàcils. Fundada al 1966, va fer fallida el 1977. Una quarantena de treballadors i sindicalistes van comprar la marca PEROBELL en aquell moment i van decidir crear un nou equip, iniciant una nova etapa de l'empresa marcada pel cooperativisme.

Ja des dels inicis la cooperativa va apostar fortament pel disseny com a objectiu, omplint un buit de mercat existent en aquells moments tot creant un producte modern i alhora funcional. Trenta anys després, la cooperativa s'ha convertit en líder a l'Estat en el mercat de mobles entapissats per la llar.

Tot i que durant la primera dècada de funcionament l'empresa va patir força a nivell econòmic, el 1981 va veure finalment la llum el seu primer èxit: el sofà Terzo. Aquella primera fita va anar seguida de moltes més, fins a arribar al resultat actual d'un total de 300 combinacions disponibles dins la gamma de productes.

Des del començament el sistema de la cooperativa ha estat treballar amb dissenyadors externs, que han de complir els mínims de qualitat, funcionalitat, disseny i servei que marca PEROBELL.

La recerca de qualitat a la companyia també va marcar una revolució del sector. Sobretot tenint en compte que el 30% de la producció de la cooperativa es destina a exportació, i els països més conscienciats en temes socials desestimaven productes amb menys qualitat i poc respectuosos amb el medi ambient. Actualment l'empresa compra el 90% del material a Itàlia i produeix amb teles i pells de màxima qualitat, seguint les normes marcades per grans dissenyadors de moda.

L'ús de les noves tecnologies ha facilitat molt la feina de la cooperativa, sobretot en les relacions amb el seu proveïdor. Aquest pas ha obert grans possibilitats tant pel que fa a la creació de dissenys i la seva producció com en el camp de les comunicacions.

Cal tenir en compte que pel fet de ser una cooperativa els treballadors tenen un paper molt important en tot el procés productiu. La filosofia i les directrius empresarials es transmeten amb extrema facilitat dins l'empresa, per tal com el consell de PEROBELL està format per treballadors de diversos departaments. Un treball en equip que ha demostrat factible que el cooperativisme no està renyit amb la possibilitat de ser número u.

QUALITEX. Reinventar-se constantment per sobreviure

QUALITEX va néixer el 1989 com una empresa d'acabats de teixits per a confecció. Els arribaven les peces en brut i l'empresa s'encarregava de rentar, tenyir, acabar i planxar per tal d'entregar-les al client preparades per tal de poder confeccionar vestits d'home.

Des de l'any de la seva creació i fins al 2000 l'empresa va viure un gran creixement a nivell de superfície i en facturació, aquesta última sobretot a partir del 1996.

L'any 2000 va marcar un abans i un després en la història de l'empresa, arran de la jubilació de l'antic propietari i amb un canvi de tendència molt important dins del sector tèxtil. Aquell mateix any l'equip directiu es va renovar completament i un conjunt de joves amb ganes i empena es va fer càrrec de l'empresa.

Per sobreviure i fer front a la creixent importació de productes asiàtics i a la gran davallada de clients, l'empresa es va haver de reinventar i innovar, ampliant la seva gamma de productes.

Actualment el 10% de la facturació és deu a producte aliè a la confecció: teixits per a l'automoció, per a elements mecànics, o fins i tot per a geotècnica. A més el producte de sempre de l'empresa ha variat molt des dels seus inicis. Els acabats actuals són perfectes i personalitzats al gust del client, amb la inclusió de nous productes i noves línies, com ara un innovador tractament als teixits que desprèn olors.

Per tal d'elaborar tot el ventall de productes i adquirir nova maquinària, QUALITEX ha hagut de fer un sobreesforç en R+D. Entre d'altres coses, han adquirit moltes màquines de segona mà d'empreses que han anat tancant i les han reincorporat al seu procés de treball. En aquest aspecte, hi han tingut un paper molt destacat els propis treballadors de l'empresa, amb una àmplia experiència en el sector.

Per tal de recollir tots els suggeriments del personal, es van instal·lar un seguit de terminals informàtics a tota la fàbrica, on els treballadors poden omplir un full on aportar millores, idees, etc. que després l'equip de personal valora en unes reunions setmanals. A més s'han creat uns premis a la innovació per totes aquelles millors propostes i pels treballadors més perseverants.

Ara mateix l'empresa comença a remuntar les comandes a nivell nacional gràcies a que el comprador europeu comença a adonar-se que la qualitat de les comandes fetes majoritàriament a països asiàtics no és la mateixa.

L'aposta de futur de QUALITEX és clara: oferir un servei personalitzat, comandes més reduïdes però molt específiques, i un producte molt diferenciat i amb un alt grau de valor afegit, innovador i d'alta qualitat.

S.A. SISTEL. L'activitat multidisciplinària com a eina per ser únics

SISTEL va ser fundada el 1982 amb l'objectiu de fer recerca, desenvolupament, producció i servei tècnic d'aparells i sistemes electrònics industrials.

L'activitat inicial es va anar ampliant progressivament fins a fer un salt important als controls electrònics dels ascensors, que ara suposen un 50% de la facturació de l'empresa. Aquest salt va venir donat fa 15 anys en gran mesura gràcies a la creació del bus CAN, un sistema innovador de cablatge per ascensors que es va acabar convertint en un estàndard a escala mundial.

El caràcter multidisciplinari de l'empresa –actualment treballen en rams com l'aviació, l'automòbil, els ascensors o els electrodomèstics– els ha permès adaptar coneixements d'un sector i saber incorporar-los en un altre oferint productes innovadors i d'alta qualitat.

Sota el paraigua del Grup SISTEL han creat diverses disciplines per tal de separar i especialitzar els camps en què treballen. D'aquesta manera trobem les divisions Digiprocess, SmartLift i 6TL, centrades en l'electrònica, els ascensors i en controls de qualitat respectivament. A més la companyia compta amb una seu comercial a Xile i una fàbrica a la Índia, aquesta última pensada especialment per al mercat asiàtic de l'automòbil.

La seva aposta de futur és clarament per la innovació, aconseguint cada cop més productes diferenciats de la resta en qualitat i aportant valor afegit per al client. L'empresa també pretén aplicar aquesta innovació en el disseny dels productes futurs, aconseguint un producte final estètic i amb una tecnologia capdavantera.

En tot aquest procés els treballadors hi tenen molt a dir. SISTEL organitza periòdicament sortides fora de l'empresa per tal de compartir coneixements i generar noves idees sense l'estrès del dia a dia. Tot plegat ajuda a incrementar la confiança entre uns i altres i propicia el treball en equip.

Les previsions futures de creixement de la companyia són de gran escala. Actualment comença a entrar en mercats nous com el de les repúbliques exsoviètiques i països de l'Amèrica Llatina.

SATO IBERIA, SA. Sabates i pernils amb DNI

SATO Internacional és una empresa japonesa fundada el 1940 i que en els seus 60 anys d'existència ha estat pionera en tot tipus de solucions d'identificació, codi de barres i captura de dades. Va ser la primera en introduir les etiquetadores manuals i les impressores de transferència tèrmica.

L'empresa va iniciar la seva activitat al mercat ibèric el desembre de 2006 inaugurant una filial a Sabadell que treballa amb una de les tecnologies capdavanteres desenvolupades per la companyia: el RFID o identificació per radiofreqüència aplicada a la fabricació d'etiquetes intel·ligents. Aquestes etiquetes contenen un xip capaç d'emmagatzemar tot tipus d'informació, des dels detalls de fabricació d'un producte fins qui va ser el seu transportista o el dia en què es va posar a la venda. La informació continguda en cada xip és, a més, única, la qual cosa permet identificar cada producte com una unitat i no com un element més. Aquest tipus de tecnologia ha permès que la companyia es dediqui, per exemple, a la gestió de magatzems.

El retorn d'inversió en aquest tipus de tecnologia prové principalment de l'estalvi de mà d'obra. Els inventaris es poden realitzar a l'instant, disminuint la possibilitat d'errors i agilitant els processos.

Els possibles usos d'aquesta tecnologia no abasten, tanmateix, només objectes. També se'ls pot usar amb persones. SATO Iberia començarà a aplicar pròximament el RFID en alguns hospitals on es col·locarà un braçalet a cada pacient. Això permetrà conèixer amb exactitud les dades del malalt i el tractament que se li ha d'aplicar. A més, posarà etiquetes a les pròtesis, als bancs de cèl·lules mare i a les bosses de sang per a evitar errors en un camp, com l'hospitalari, en el qual aquests poden ser fatals.

A SATO Iberia creuen que un dels camps que en els quals s'utilitzarà aquesta tecnologia en un futur no gaire llunyà és el dels supermercats, fent realitat el somni de passar amb el carret per unes antenes que detectin tota la compra de cop. N'hi hauria prou a dotar cada producte d'un xip. També es podria accelerar el procés de cobrament si el client porta un altre xip amb les seves dades de pagament. Una fórmula que acabaria amb el malson de les cues i que, encara que ho sembli, no ha sortit d'una pel·lícula de ciència ficció.

SINARD. Servei integral amb un producte molt diversificat

Fundada al 1949, l'empresa començà inicialment amb una premsa i un forn i poc a poc va anar ampliant maquinària, sent pionera en tenir les últimes novetats del ram dins l'Estat espanyol.

Aquesta empresa familiar que ha passat per tres generacions, va venir marcada des dels inicis per l'esperit innovador del seu fundador, fet que ha perdurat al llarg dels anys.

SINARD es caracteritza per la diversitat de productes que ofereix, classificats principalment en tres línies de producció: les peces estàndards d'ús generalitzat, les peces especials que es fan per encàrrec, i les peces de producció pròpia dissenyades i fabricades per la pròpia companyia. La creació de peces dins aquesta última gamma ha estat un tret diferencial entre l'empresa i la seva competència dins el mercat. Són poques les empreses a escala mundial que fabriquen algunes de les seves peces de producció pròpia.

Al llarg de l'any, la companyia serveix aproximadament a 4.000 clients de diferents sectors industrials. Aquesta diversificació de sectors pels quals treballen enriqueix l'empresa i permet un traspàs de coneixements, a més de permetre a l'empresa poder seguir endavant en moments de retrocés d'algun d'ells.

Una característica diferencial de SINARD és el fet de tenir el 99% del procés de producció dins el mateix negoci. És la pròpia empresa qui assumeix tot el procés de disseny, fabricació, estampat i acabat de les peces. La majoria d'empreses només s'especialitza en alguna d'aquestes parts del procés de producció. Mentre que SINARD ofereix un servei integral i això els permet donar cobertura a qualsevol tipus de client i aportar solucions en poc temps.

A banda de la forta aposta per la qualitat i l'agilitat per donar solucions integrals, paral·lelament la companyia realitza una important tasca de recerca i desenvolupament pel que fa a millores de màquines, matrius, materials o suports.

Al llarg d'aquest 2008 la companyia preveu implementar nous projectes per millorar la producció de les màquines i com a conseqüència la qualitat del producte. Una altra de les fites és la d'incrementar la seva presència a l'estranger, obrint-se als mercats de l'Europa de l'est –actualment l'empresa exporta un 40% de la seva producció principalment a Europa Occidental.

TEXDAM, SL. El gènere de punt que va seduir Armani

Texdam és una empresa familiar que té els seus orígens a Francisco Casas, SA, un negoci de filatura i teixits de llana per a senyora fundat el 1941 al centre de Sabadell. L'any 1975 l'empresa va reorientar la seva activitat cap al gènere de punt circular i el 1997 les tres societats que formaven el grup es van fusionar donant lloc a Texdam, SL, tal com la coneixem avui.

Fa cinc anys, davant la crisi tèxtil que es veia venir amb l'arribada de productes provinents dels països asiàtics decideix apostar pels teixits de gamma més alta, tot i mantenir una part del seu negoci en els teixits de gamma més baixa.

Entre els seus clients fixos s'hi pot trobar Custo, Armani Colezzione o Genfins, i com a clients ocasionals Dolce & Gabanna, Calvin Klein o Banana Republic. També manté clients que s'adapten a la nova filosofia de l'empresa, com El Corte Inglés, Mango i Zara.

Part de l'èxit de l'empresa radica en que el 100% de la producció és a Catalunya, fet que li permet controlar de prop el procés, garantint uns nivells de qualitat alts i treballant amb terminis de lliurament molt justos.

D'altra banda, l'empresa ha fet una inversió important en el departament d'R+D que investiga tot l'any per oferir noves alternatives als seus clients, i no es restringeix a les habituals col·leccions primavera/estiu i tardor/hivern.

Aquest canvi d'estratègia de Texdam comença a reflectir-se en els números. La companyia espera tancar el 2007 amb un creixement de les vendes d'entre el 15% i el 20% respecte de l'any 2006. D'aquesta facturació, el 20% correspon a exportacions. L'objectiu de l'empresa és fer créixer aquest percentatge fins al 50%, nivell que ja havia assolit a finals dels anys seixanta.

Una altra aposta de l'empresa ha estat obrir una nova línia de negoci especialitzada en la confecció de peces, degut a la demanda dels clients que ja no volien comprar teixits sinó peces acabades.

TRANSPORTS URBANS DE SABADELL (TUS). Busos més verds

Transports Urbans de Sabadell (TUS) és una empresa privada nascuda el 1982 com una cooperativa de treballadors que es va organitzar per a realitzar el transport urbà de la ciutat. En els seus inicis només eren 80 persones i una flota de 33 autobusos.

Tanmateix l'empresa va anar creixent fins a convertir-se en una de les més modernes de l'Estat espanyol. Una de les seves primeres fites va ser la d'aconseguir transformar als anys 80 l'antic sistema de transport radial creant alternatives que no impliquessin passar sempre pel centre de la ciutat, a més de crear nous recorreguts que permetessin creuar Sabadell de nord a sud sense canviar d'autobús.

El 1999 l'empresa inicià un ambiciós programa d'inversions que permeté que el 2002 traslladessin les seves antigues cotxeres a les modernes instal·lacions que ocupen avui en dia, a més de signar un conveni d'inversió econòmica amb l'Ajuntament per un termini de nou anys. Tot plegat ha permès que TUS hagi posat en funcionament noves línies, renovat les marquesines de la ciutat i incorporat autobusos d'última generació.

Actualment l'empresa compta amb una flota de 65 vehicles dotats d'alta tecnologia, entre la qual destaca un Sistema d'Ajuda a l'Explotació (SAE) que a través de radiofreqüència i satèl·lit permet saber on es troba en tot moment cadascun dels seus vehicles. El sistema ha resultat molt útil tant per a controlar la flota, com per a planificar acuradament els horaris i indicar de manera exacta el temps d'espera a les parades a través de panells electrònics.

Tot i això, allò en què realment ha estat pionera l'empresa en els últims temps ha estat en la gestió mediambiental. Les seves cotxeres actuals compten amb sofisticats sistemes de tractaments de residus que permeten reciclar-ho tot, des de l'oli fins al paper. A més, des de fa un parell d'anys s'utilitza un innovador sistema d'aprofitament de l'aigua de la pluja pel rentat d'autobusos que els ha portat a obtenir el Premi Medi Ambient 2007 del Govern català.

Per als pròxims anys els objectius es centren en reduir al màxim la producció de residus banals, disminuir el consum de dissolvent, aigua i gas, i adquirir vehicles altament ecològics. Actualment l'empresa compta amb 22 autobusos amb motor Euro 4, el que menys contamina, i al llarg del 2008 preveu incorporar vehicles alimentats amb Euro 5 o gas natural, a més de plantejar-se explorar altres opcions com el biodièsel, l'hidrogen o l'electricitat un cop aquestes comencin a estar disponibles a l'Espanya per a empreses com la seva.

TUS va ser pionera a l'Estat espanyol en incorporar de manera estandarditzada autobusos accessibles per a discapacitats. Arribats a aquest punt el seu pròxim objectiu és el d'aconseguir busos més verds.

UTILLAJES BOY. Innovació tecnològica i recerca de nous mercats

Tot i que l'empresa té els seus inicis a l'any 1963, UTILLAJES BOY va néixer amb aquest nom el 1973 de la mà de tres socis.

La seva activitat se centra en la fabricació d'eines per a la segona transformació de la fusta (la primera és la que transforma l'arbre en taulons i la segona, la que converteix aquests taulons en mobles).

Des de sempre l'empresa s'ha caracteritzat per ser capdavantera en el seu sector, situant-se en el primer lloc entre les espanyoles i entres les 10 primeres d'Europa. Però especialment en els darrers anys ha fet un esforç important en innovació per tal de millorar el servei i l'atenció al client. Una innovació que s'ha dut a terme bàsicament en el camp de la maquinària i en el de mètodes de disseny d'eines. En aquests moments la companyia disposa d'un programari de disseny d'eines propi que li permet realitzar un producte ben fet a una velocitat inigualable.

En un moment en què el sector de la fusta –sector client d'UTILLAJES BOY– està vivint un retrocés, l'empresa necessita fer una forta aposta en innovació. La companyia a més ha hagut d'incrementar la tasca comercial per tal d'atraure nous clients i per tal de continuar en un lloc predominant del sector.

Aquesta companyia té clar l'objectiu de futur. Per una banda, buscar noves aplicacions per a la seva tecnologia en nous mercats com per exemple el plàstic, les rajoles o altres materials de tall. Per altra, incrementar les exportacions, doncs actualment només exporten un 30% del total de la producció a Europa i Amèrica del Sud, fet que comporta una dependència molt alta de l'empresa vers el mercat espanyol.

La introducció de les noves tecnologies que l'empresa ha incorporat darrerament, ha incrementat la comunicació i la seva agilitat per respondre a les necessitats dels clients. Actualment es pot trobar tot el catàleg de l'empresa a la seva web, a més de permetre als clients fer les seves comandes, pagaments i compres en línia. Durant l'últim any han introduït una novetat: l'enviament d'ofertes via SMS, una acció que ha funcionat a la perfecció i ha causat una reacció sorprenent entre la clientela.

En un moment de possible crisi en el sector, UTILLAJES BOY aposta més fermament que mai per trobar novetats i aconseguir aquell punt que els diferencia de la resta, perquè reconeixen que no tenen cap altre camí que el de la innovació.

Conclusions

O innovar o desaparèixer. Aquesta alternativa, que durant anys ha pogut semblar excessiva, troba la seva confirmació cada dia a les pàgines sobre economia de qualsevol diari. O fins i tot a les dedicades a les notícies de societat, política, cultura o esports. Hi ha poques organitzacions que puguin permetre's el luxe d'actuar avui tal com ho feien fa només una dècada o, fins i tot, fa uns pocs anys.

Molt menys encara les empreses. L'emergència de noves potències productores a l'Àsia, l'evolució accelerada de les tecnologies de la informació, els ràpids canvis culturals, socials o legals que caracteritzen la nostra societat, etc. són origen constant de noves necessitats i demandes, moltes d'elles difícilment imaginables fa no gaire temps. Aquests i molts altres elements conformen l'entorn on desenvolupen la seva activitat les nostres empreses, un entorn on constantment cal reaccionar per sobreviure.

És per això que avui la innovació s'ha tornat una prioritat institucional. Sigui a nivell europeu, estatal, català o municipal, diferents organismes, departaments i agències han posat en marxa nombroses iniciatives i programes relacionats amb la potenciació de la innovació.

Una percepció encara limitada d'aquest concepte ha suposat en molts dels casos un primer obstacle. Durant molts anys alguns han considerat equivocadament la innovació com a sinònim d'una preocupació pràcticament exclusiva de les grans empreses, aquelles capaces de comptar amb un departament d'R+D dedicat únicament al desenvolupament de nous productes o serveis. En una visió fins i tot més restrictiva, s'ha adjudicat en exclusiva aquesta necessitat a les companyies que operaven en sectors considerats punters, com ara la creació de programari, la biomedicina, la indústria aeroespacial, etc.

Res més lluny de la realitat. Si hem de parlar d'una primera missió exemplificant de la lectura dels casos inclosos en aquest llibre, aquesta ha estat la demostració que la innovació pot esdevenir un element clau d'èxit des d'una gran varietat d'experiències: empreses petites, mitjanes o amb un important nombre d'empleats o facturació; operant en sectors tan diversos com el tradicional tèxtil, o en el dels més avançats sistemes d'identificació per radiofreqüència; dedicant-se a la fabricació de productes o a l'oferta de serveis i, finalment, donant forma a la innovació en àmbits tan diversos com la transformació de processos, la hibridació de coneixements, l'ús d'aquest *know how* adquirit al llarg dels anys en noves aplicacions o, fins i tot, a través d'una nova forma de relació amb els empleats.

No resulta fàcil, per tant, buscar en l'exemple d'aquestes empreses innovadores de Sabadell unes determinades fórmules magistrals que puguin ser aplicades de forma universal. Sí que és possible, però, extreure dels casos recollits en aquest llibre una sèrie de línies d'actuació comunes en forma de bones pràctiques que creiem que val la pena d'anotar.

1.- La innovació, a l'ADN de les empreses

Totes les empreses sabadellenques les històries de les quals recull aquest llibre han estat innovant des del seu primer dia. És a dir, la innovació ha format part del seu ADN, de la seva cultura empresarial, des del seu propi naixement. La innovació no ha estat, per tant, una preocupació d'última hora, provocada per una situació de crisi, per la moda o per l'aparició externa de determinades condicions en forma de programes o polítiques per a la seva potenciació. Al contrari, a través de les diferents entrevistes realitzades per a la redacció d'aquest llibre hem detectat que potser la principal força motora de la seva posada en pràctica ha estat simplement i en primer lloc la il·lusió per la pròpia millora. L'aplicació de la innovació ha estat, en general, un component continu i lògic en el conjunt de les activitats i preocupacions de les persones que les integren. D'aquesta forma, per exemple, són abundants els casos en els quals s'han creat noves empreses, línies de negoci o serveis de forma orgànica i sobre la base dels coneixements adquirits en diferents projectes anteriors o després de l'atenta i contínua observació de l'entorn. Com s'ha repetit en moltes d'aquestes entrevistes, "hem fet R+D+i des de fins i tot abans que se li donés aquest nom a aquesta activitat o destinéssim un pressupost específic a la mateixa".

2.- La tecnologia com a instrument, no com a fi

És sabut que la incorporació i la utilització de noves tecnologies per part de les empreses poden tenir un efecte limitat sobre la millora de la seva competitivitat si aquestes no s'utilitzen per canviar al mateix temps els propis processos empresarials i fer-los més eficients. La idea d'un canvi de procés organitzatiu ha de precedir a la tecnologia i no al contrari. Aquesta ha de ser un instrument i no una finalitat en si mateixa. Així passa en moltes d'aquestes empreses de Sabadell, on són nombrosos els casos on la tecnologia s'ha fet servir amb un objectiu molt definit i d'acord amb l'estratègia general de l'organització, ja sigui per millorar un producte i deixar d'aquesta forma de competir en preus o, al contrari, per reduir els costos i poder seguir fent-lo, per gestionar millor el seu transport i magatzematge i fer més curts els terminis de lliurament o per establir una relació més directa i propera amb els clients.

3.- Cap al global des del local

Per a les empreses amb cultura innovadora la globalització es presenta més com una oportunitat que com una amenaça. Per això, moltes de les empreses recollides en aquest llibre no han dubtat durant els últims anys a traspasar fronteres per continuar creixent, malgrat les lògiques dificultats que això pogués suposar en un primer moment. I no només ho han fet anant a l'Europa més propera. No poques d'aquestes empreses han buscat aquestes noves oportunitats en qualsevol país dels cinc continents que els oferiria la possibilitat d'aprofitar-les.

Tampoc s'ha tractat només de sortir a buscar nous mercats. Uns altres d'aquests casos demostren com aquestes oportunitats exteriors poden prendre forma també en la recerca i trobada de nous materials, o en la detecció de

tendències que després s'han confirmat en mercats més propers. En aquest cas de la internacionalització, la idea més repetida en les entrevistes va ser que ja no és possible no pensar en tot el món com a mercat potencial, perquè tot el món pot convertir-se també en el nostre competidor.

4.- Preocupació ecològica

Finalment, sorprèn positivament comprovar la quantitat d'innovacions posades en pràctica per aquestes empreses relacionades amb la preocupació per minimitzar l'impacte de les seves operacions en el medi ambient. Algunes d'aquestes actuacions han estat fins i tot pioneres en el nostre país o dignes d'haver rebut importants premis de reconeixement. Ja es tracti de reduir notablement l'emissió de CO₂ de tota una flota d'autobusos o d'utilitzar únicament materials naturals certificats com sostenibles, és de destacar que la gran majoria d'aquestes innovacions no han estat provocades per l'obligació de complir amb alguna determinada legislació, sinó que han estat fruit d'un genuí desig de fer millor les coses fora d'altres consideracions de caràcter econòmic.

Una prova més de que ens trobem davant de casos que demostren una veritable cultura innovadora posada en pràctica amb il·lusió.

Última hora

Catalunya

Les darreres dades recollides en el moment de tancar aquest informe (que fan referència al primer trimestre de 2008) donen continuïtat a les tendències observades en cada un dels indicadors. D'una banda, la xifra d'aturats continua augmentant i al mes març de 2008 se situa en les 291.640 persones aturades a Catalunya, un 14,5% més respecte del mes de març de 2007 (36.920 persones aturades més). De l'altra, el nombre de contractes laborals signats en el primer trimestre d'enguany ha disminuït (-5,9%; 41.635 contractes menys) respecte del primer trimestre de 2007.

En termes d'afiliació, a 31 de març de 2008 hi ha 3.416.517 treballadors en alta laboral a la Seguretat Social a Catalunya, un 0,4% més respecte del mes de març de 2007 (13.455 nous llocs de treball). Aquesta taxa de variació interanual (la que es registra al mes de març) és la més baixa dels últims deu anys.

Sabadell

A Sabadell, l'atur registrat en el primer trimestre de 2008 segueix amb la tendència creixent que ja s'observa en els darrers mesos de 2007, i la xifra d'aturats se situa en les 9.653 persones desocupades, un 13,2% més respecte de la dada observada en el mes de març de 2007. Tot i això, el ritme de creixement de l'atur al municipi és menys intens que el que es registra per al conjunt de Catalunya en el període observat.

Pel que fa a la contractació laboral, durant els tres primers mesos de l'any 2008 es registra un descens del nombre de contractes signats respecte del mateix període de l'any anterior (-30,1%).

El nombre de treballadors afiliats al Règim General de la Seguretat Social a Sabadell és de 59.155 persones a 31 de març de 2008, xifra que representa un descens del -1,6% respecte del mateix mes de l'any 2007. Aquesta tendència és més intensa que la que es registra pel que fa al nombre de treballadors autònoms, que en el primer trimestre de 2008 decreix un lleuger -0,2% respecte del mateix període de l'any anterior.

Quant al nombre de centres de treball, la dinàmica és semblant, amb un descens del -2,3% respecte del mateix trimestre de 2007.